



АГРО БИЗНЕС

ЖУРНАЛ

ЖИВОТНОВОДСТВО

НОВАЯ ЭРА

ИНТЕРВЬЮ С ОЛЕСЕЙ ДМИТРОВОЙ,
ГЕНЕРАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ
ООО «ТД АГРО-БЕЛОГОРЬЕ»

СТР. 52

УКРЕПЛЕНИЕ ПОЗИЦИЙ

СТР. 68

ТОП-35 ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ МОЛОКА

СТР. 34



18+

Лидеры в производстве комбикормов
по Северо-Западному федеральному округу



Директор Комбикормового завода Кирова
Загорская Наталья Михайловна

(812) 677-39-00
www.kkzkirova.ru



АЛАДУШКИН Групп

МЫ ГОРДИМСЯ ТЕМ, ЧТО МЫ ДЕЛАЕМ!

Вот уже 50 лет мы работаем для вас на комбикормовом рынке. Комбикормовый завод Кирова уверенно занимает 1-е место по производству комбикормов в Северо-Западном федеральном округе, значительно опережая конкурентов. Ежегодно предприятие выпускает более 250 тысяч тонн комбикормов, что составляет более 45% от общего объема рынка.

На протяжении всей истории существования мы заботимся о потребителях и предлагаем только безопасные и высококачественные корма, оказываем полное технологическое сопровождение по всем вопросам, связанным с кормлением и содержанием с/х животных и птиц, а также решаем задачу подбора кормления с учетом индивидуальных особенностей животных в хозяйствах. Ввод в состав комбикормов биологически активных добавок, ферментов, подкислителей и др. осуществляется по согласованию со специалистами хозяйств.

Наши клиенты — это крупнейшие хозяйства и племенные заводы Ленинградской, Псковской, Новгородской, Мурманской, Архангельской, Вологодской, Калужской областей, Республики Карелия.

Комбикормовый завод Кирова — это команда профессионалов в производстве комбикормов для всех видов сельскохозяйственных животных и птиц.

Комбикормовый завод Кирова ежегодно занимает лидирующие позиции в отраслевых сельскохозяйственных российских и международных конкурсах.

С уважением к вам и вашему делу, Загорская Н. М.

СКАЙ

ОПТОВЫЕ ПРОДАЖИ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ
НА ВНУТРЕННЕМ И ВНЕШНЕМ
РЫНКАХ

- Закупка зерновых, бобовых и масличных культур в РФ и Казахстане
- Хранение, перевалка и экспедирование
- Поставки потребителям железнодорожным, водным и автотранспортом
- Экспорт через порты Каспийского, Азовского и Черного морей
- Региональные представительства



ООО «СКАЙ»
197046, Санкт-Петербург, Петроградская наб., д. 22, лит. А, пом. 40Н
Тел.: +7 (812) 401-42-88 (многоканальный)

Сайт: www.skyspb.net
Почта: info@skyspb.net



ДОРОГИЕ ЧИТАТЕЛИ!

Рада приветствовать вас на страницах спецвыпуска по животноводству. Безусловно, эта отрасль является одной из важнейших в продовольственной безопасности нашей страны, поэтому мы решили посвятить ей отдельный номер нашего журнала. Темпы развития молочного направления пока не впечатляют, однако мясной сектор продолжает свое динамичное развитие, причем в нем наметился новый лидер. По итогам 2016 года выпуск мяса птицы увеличился на три процента, в то время как свиноводство показало внушительный рост — девять процентов. В результате эти два сектора практически полностью удовлетворяют внутренний спрос. На страницах издания эксперты размышляли, грозит ли рынку перенасыщение (стр. 68), каким образом он будет развиваться в дальнейшем и на какие направления стоит обратить внимание животноводческим предприятиям (стр. 52). Не забыли мы и о скотоводстве. По итогам прошлого года в этой сфере по-прежнему наблюдается традиционное снижение производства на 1–1,5 процента. Поэтому актуальными станут материалы, посвященные опыту различных стран в реализации мясного потенциала коров (стр. 42), новой добавке для рациона, позволяющей повысить продуктивность животных (стр. 46), а также статьи по другим направлениям животноводства.

С уважением,
главный редактор Ольга Рогачева

ОТДЕЛ ПОДПИСКИ



Валерий Кочергин,
директор



Анастасия Кирьянова,
зам. главного редактора



Татьяна Екатеринбургская



Татьяна Карньюхина

КОММЕРЧЕСКИЙ ОТДЕЛ



Светлана Роменская



Алла Белунина



Анастасия Леонова

СПЕЦПРОЕКТ
«ЖИВОТНОВОДСТВО», 2017 г.
Цена свободная

Учредитель: ООО «Пресс-центр»
350912 г. Краснодар
ул. Фадеева, 429/1, офис 48
тел. 8 (988) 248-47-17
8-800-500-35-90

Директор:
Валерий Кочергин

Главный редактор:
Ольга Рогачева
+7 (961) 582-44-58
red@agbz.ru

Отдел подписки: 8 (988) 246-51-83
Редакция: 8 (988) 248-47-17
Отдел рекламы: 8 (988) 248-47-19

Авторы: А. Кирьянова, У. Михалева, И. Кузнецов, Э. Даутова, Р. Аргинова, Г. Н. Вяйзенен, Г. А. Вяйзенен, А. Вяйзенен, В. Головей, М. Курман, Д. Перекопская, И. Дроздов, А. Суркова, Н. Попов, Н. Дзюба, Е. Федотова, И. Миронова, Н. Гизатова, Л. Сёмина, Е. Ремизова, З. Скулябина, Т. Ворошилова, Н. Авдеевская, А. Горбатов, А. Щербakov, Т. Колокольникова, А. Дымков, А. Мальцев, Л. Хорошевская, И. Голубов, Г. Красноярцев

Дизайн:
Дизайн-студия Design-ER | New York, USA
www.design2pro.com

Арт-директор: Михаил Куров
Дизайнер: Вячеслав Аргунов

Препресс-инженер: Игорь Жук
Корректор: Татьяна Коциевская

Адрес редакции:
350058 г. Краснодар
ул. Кубанская, 55, офис 33
тел. 8 (988) 248-47-17
http://agbz.ru

• www.facebook.com/agbz.ru
• <https://instagram.com/agrobusiness.magazine/>
• http://vk.com/agbz_magazine

Тираж 5 000 экз.

Редакция не несет ответственности за достоверность опубликованной рекламной информации. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикаций. Публикация текстов, фотографий, цитирование возможны с письменного разрешения издателя либо при указании издания в качестве источника.

Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Краснодарскому краю. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 23-00244 от 14 октября 2009 г.

Отпечатано: типография ООО «ПРИНТ-СЕРВИС», 344019 г. Ростов-на-Дону пр. Шолохова, 11Б тел. (863) 295-56-38 www.printis.ru

Тираж 5 000 экз.
Заказ №

ЭФКО
Группа Компаний

100%
НАТУРАЛЬНО



АЛЕКСЕЕВСКИЙ
СОЕВЫЙ КОМБИНАТ



БЕЗ
ГМО

КОРМОВОЙ
ГОСТ 11246-96

ТОСТИРОВАННЫЙ
ГОСТ Р 53799-2010

ПОДСОЛНЕЧНЫЙ • СОЕВЫЙ

ШРОТ

Условия поставки и оплаты определяются индивидуально.
Адрес: 394018, Россия, г. Воронеж, ул. Платонова, д. 19, e-mail: ask@efko.org

**КОРМОВАЯ ЭКОНОМИКА
СТР. 16**



**НЕТРАДИЦИОННАЯ КУЛЬТУРА
СТР. 20**



**ОРИЕНТИР НА РАЗВИТИЕ
СТР. 28**



**МОЛОЧНОЕ МЕНЮ
СТР. 36**



**РАСКРЫТЬ ПОТЕНЦИАЛ
СТР. 42**



**ЭФФЕКТ БАЛАНСА
СТР. 46**



**АКТИВАЦИЯ ИММУНИТЕТА
СТР. 50**



**ОТРАСЛЬ НА ПОДЪЕМЕ
СТР. 56**



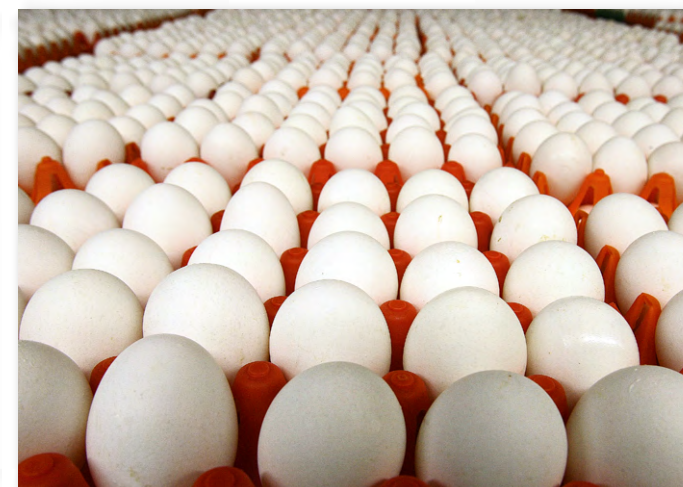
**ФАКТОРЫ УСПЕХА
СТР. 74**



**НОВАЯ ЭРА
СТР. 52**



**ВОПРОСЫ ОХЛАЖДЕНИЯ
СТР. 72**



**КЛАСТЕР ДЛЯ ПТИЦЫ
СТР. 76**





формационного взаимодействия, направленного на повышение конкурентоспособности производителей сельскохозяйственной и пищевой продукции Иркутской области, снижение издержек за счет объединения усилий в реализации продукции и развитие возможностей для экспорта. В будущем при определении одного из предприятий в качестве основы объединения участники кластера смогут наладить постоянное сотрудничество в области сбыта товаров и снабжения средствами производства, а также развивать региональные бренды и повышать квалификацию кадров. Кластер будет способствовать обеспечению продовольственной безопасности, что является одной из приоритетных задач Стратегии социально-экономического развития Иркутской области до 2030 года.

Источник: IrkutskMedia.ru



НОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО

В Белгородской области введен в эксплуатацию новый молочный комплекс. Предприятие рассчитано на 1,8 тыс. скотомест, при этом формирование дойного стада в 1,5 тыс. голов завершится в 2017 году. Оно будет состоять из животных голштинской породы, часть которых уже закупили в Германии и доставили на комплекс. С учетом уже существующего у предприятия поголовья в 555 коров производственная мощность всей компании составит 16 тыс. т молока в год. На строительство и комплектование трех коровников было затрачено около 700 млн рублей, из которых 400 млн рублей было предоставлено одним из крупнейших российских банков. Планируемый срок окупаемости инвестиционного проекта — 3,5 года.

Источник: МСХ РФ

ПРОДОЛЖЕНИЕ РОСТА

В Министерстве сельского хозяйства РФ были подведены предварительные итоги развития животноводческой отрасли. За неполный 2016 год было произведено 5,1 млн т птицы на убой, что на три процента, или на 149,3 тыс. т, больше показателя за аналогичный период 2015 года. При этом в сельскохозяйственных организациях было произведено 30,96 млрд штук яиц — рост на один миллиард, или 3,4 процента; 3,1 млн т свиней на убой в живом весе — увеличение на 13,5 процента. Основной прирост выпуска свинины обеспечили предприятия Псковской, Тверской, Воронежской, Челябинской, Белгородской областей и Республики Башкортостан. В то же время незначительное снижение допущено в Томской, Мурманской и Ярославской областях, Пермском и Алтайском краях. При этом, по данным Россельхознадзора РФ, прошлый год стал самым «урожайным» по вспышкам африканской чумы свиней в России. В

МЯСОМОЛОЧНЫЕ РАЗРАБОТКИ

В Москве с 23 по 25 мая в МВЦ «Крокус Экспо» пройдет Международная выставка инновационных технологий для мясного и молочного животноводства, свиноводства и птицеводства VIV Russia 2017. Вновь экспозиция станет площадкой для демонстрации самых передовых разработок для производства качественной животноводческой продукции. Основными тематическими разделами выставки будут: разведение и племенное дело; оборудование и сырье для выращивания, содержания птицы, свиней и КРС; корма и ветеринария; техника для удаления навоза и системы его хранения. Многих гостей заинтересуют разделы: установки и технологии для молочных ферм, доильных залов и молокозаводов, а также для переработки мяса птицы, свиней и КРС; оснащение помещений для уоя и первичной переработки скота; холодильное, компрессорное, упаковочное, маркировочное и весовое оборудование. В рамках обширной деловой программы будут рассмотрены актуальные вопросы животноводческой сферы, обсуждены наиболее острые проблемы этой отрасли и возможные пути их преодоления, а также новые технологии и разработки для более эффективной работы в этом бизнесе. Основная концепция выставки — безопасность и качество продукции от поля до прилавка.



ОБЪЕДИНИТЬ УСИЛИЯ

В Иркутской области создали агропромышленный кластер, в который вошли производители молочной и мясной продукции из Иркутска, Ангарска и других муниципалитетов. Соответствующее соглашение было подписано между региональными министерствами экономического развития и сельского хозяйства, фондом «Центр поддержки предпринимательства», ИрГАУ и агропромышленными предприятиями. Основная цель кластера — осуществление ин-

течение 2016 года было зарегистрировано 250 случаев массового заболевания данным вирусом, в результате чего отечественной животноводческой отрасли был нанесен ущерб в 1,2 млрд рублей. По итогам прошлого года на 2,1 процента выросло производство молока в сельскохозяйственных организациях — до 13,77 млн т, а по России показатель составил более 24 млн т. Наибольший прирост был получен в Воронежской и Кировской областях, республиках Татарстан, Башкортостан и Удмуртия, а также в Краснодарском крае. При этом средний надой в расчете на одну корову молочного стада в сельскохозяйственных организациях, не относящихся к субъектам малого предпринимательства, составил 5428 кг, что на 217 кг больше показателя за 2015 год. В ведомстве положительную динамику производства молока считают результатом принимаемого на федеральном и региональном уровнях комплекса мер государственной поддержки.

Источник: МСХ РФ

ФРАНЦУЗСКИЕ СЫРЫ ПО-НОВОМУ

С мая 2017 года на одном из уральских молочных предприятий планируется начать выпуск сыров сортов бри, камамбер и том-де-савау, изготовленных из молока альпийских коз. Согласно проекту, на начальном этапе мощность нового производства составит 15 т готовой продукции в сутки, но в будущем этот показатель может быть увеличен. Около тысячи животных для получения сырья уже завезли на предприятие, и сейчас они находятся в карантине. Для их размещения реконструировали животноводческий комплекс, который был законсервирован девять лет назад. Он оснащен конвейерной кормовой лентой, автоматическими поилками с



подогретой водой, к которым молодых животных приучали с рождения. Первое молоко ожидается уже в апреле 2017 года, а закваску для изготовления сыров должны привезти из Франции. Производственный цех площадью 70 кв. м предполагается разделить на восемь климатических зон, благодаря чему исходная технология приготовления будет полностью соблюдаться. Подобное предприятие станет первым в своем роде в этом регионе и будет способствовать развитию козоводства. По словам директора производства, именно продовольственное эмбарго помогло реализовать идею выпуска сыров. Оно дает возможность увеличивать объемы изготовления, расширять ассортимент, приходить в торговые сети с новыми товарами, например сырами.

Источник: ИА «ТАСС»



**СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ФОРУМ
ЗЕРНО РОССИИ — 2017
26–27 АПРЕЛЯ 2017 г. КРАСНОДАР, ГОСТИНИЦА «ИНТУРИСТ»**

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ФОРУМ «ЗЕРНО РОССИИ — 2017»

Единственное в своем роде отраслевое мероприятие, служащее местом делового общения профессионалов. Представительский уровень аудитории обеспечивает высокую эффективность продвижения компаний, стремящихся к расширению и укреплению присутствия на рынках России. Став участником данного события, вы получаете уникальный доступ к уникальной информации, неформальным коммуникациям и лучшему опыту коллег.

Зерновой рынок по праву считается одним из самых перспективных в нашей стране. По итогам 2016 года сбор зерновых в чистом весе составил 119,1 млн т, что является абсолютным рекордом за всю новейшую историю России. В этой связи актуальны дальнейшее наращивание экспортного потенциала, развитие рынка и новых направлений в переработке.

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ:

- Глубокая переработка зерна (кукурузы и пшеницы — получение)
- Экспорт зерна и продуктов его переработки
- Качество зерна. Технологии улучшения и повышения урожайности
- Развитие транспортной инфраструктуры — условия и тарифы
- Инфраструктура зернового комплекса — строительство элеваторов, портов
- Круглый стол: «органическое земледелие и no-till»

АУДИТОРИЯ ФОРУМА

300 участников, среди которых руководители ведущих агрохолдингов и сельхозорганизаций, предприятий по переработке и хранению зерна, операторы рынка зерна, трейдеры, ведущие российские и зарубежные эксперты, финансовые, инвестиционные, страховые компании и банки.

В рамках форума состоится ежегодная церемония вручения профессиональной премии в области сельского хозяйства, учрежденная «Журналом Агробизнес».

ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ КОМИТЕТ:
г. Краснодар, Кубанская, 55
тел.: 8 (800) 500 35 90
(Звонок по России бесплатный)
моб. тел.: +7 909 450 3902
e-mail: agbz.iya@gmail.com
www.agbz.ru



ВОПРОСЫ ОТРАСЛИ

С 28 февраля по 3 марта 2017 года в МВЦ «Крокус Экспо» пройдет XV Международная выставка «Молочная и мясная индустрия». Экспозиция будет посвящена выращиванию и содержанию сельскохозяйственных животных, оборудованию и передовым технологиям для производства мясной и молочной продукции, различным установкам и методикам организации кормовой базы, а также новейшим средствам механизации. В рамках обширной деловой программы будут обсуждаться на многочисленных круглых столах, семинарах и конференциях самые актуальные вопросы отрасли: борьба с фальсификатом и проблема использования пальмового масла в молочной продукции; дефицит высококвалифицированных кадров в животноводческом направлении; внедрение современных технологий в мясной сфере, птицеводстве и в переработке; повышение эффективности мясного скотоводства малых форм хозяйствования через развитие кооперации, интеграции и торговых форматов; обеспечение ветеринарного благополучия и многие другие. В рамках выставки состоится конкурс инноваций, главная цель которого — привлечь внимание посетителей экспозиции к новым разработкам. Награждение победителей пройдет по двум номинациям: производственные, технологические процессы; оборудование и новейшие решения в области упаковки. Благодаря выставке и представленным технологиям российские аграрии смогут повысить эффективность своих предприятий, расширить деловые контакты и обсудить интересующие их вопросы с экспертами животноводческой отрасли.

ИМПОРТ ОТСТУПАЕТ

По данным экспертов и некоторых аналитических агентств, за последние семь лет ввоз говядины в нашу страну существенно сократился. Согласно существующей информации, поставки мяса крупного рогатого скота иллюстрируют отрицательную динамику начиная с 2009 года. Среднегодовое снижение импорта равняется примерно 7,5 процента. Минимальный объем поставок отмечался в 2015 году, когда показатель составил чуть больше 0,5 млн т говядины, что на 27 процентов меньше данных за 2014 год. Исследователи отметили, что в течение прошлого года падение импорта продолжилось. Сегодня главными поставщиками мяса крупного рогатого скота в нашу страну являются Бразилия, Республика Беларусь, Парагвай и Аргентина. В 2015 году суммарно доля этих государств составила 87 процентов

в натуральном и 89 процентов в стоимостном выражении соответственно. По итогам прошлого года лидером производства говядины в России стала Республика Башкортостан, причем регион достиг высоких позиций и в выпуске молока.

Источник: Agro.ru

УРАЛЬСКАЯ ЭКЗОТИКА

В конце прошлого года в Свердловской области открылась первая ферма по разведению фазанов. Общая территория предприятия составляет более двух гектаров, на которых живут около пяти тысяч птиц. Для их разведения главой крестьянско-фермерского хозяйства были построены вольеры, закуплены инкубаторы и другое необходимое оборудование. Всего в создание подобной фермы было вложено около 10 млн рублей, однако сельхозпроизводитель смог получить различные виды субсидий: выплаты на техническое оснащение, возмещение затрат на строительство, грант на развитие малого бизнеса. Сегодня на предприятии производятся полуфабрикаты из мяса фазана, проводятся охоты и экскурсии. Постепенно спрос на деликатесную птицу растет, особенно со стороны ресторанов, что и будило главу КФХ создать собственное производство. Подобные хозяйства есть в Москве, Липецке и Тверской области, однако новое предприятие на Урале пока единственное. В 2017 году планируется увеличить поголовье фазанов в четыре раза, для чего ферма будет участвовать в конкурсе местного министерства сельского хозяйства.

Источник: ИА «ТАСС»



ПОДМЕНА МОЛОКА

Ряд отраслевых молочных союзов выступил за возврат к использованию сухого молока при производстве питьевого. Проект подобных изменений в технический регламент ЕЭС «О безопасности молока и молочной продукции» уже прошел процедуру публичного обсуждения и находится на доработке в Евразийской экономической комиссии, или ЕЭК. Согласно документу, предполагается отнесение восстановленного, то есть произведенного из сухого, молока к «молочному продукту, расфасованному в потребительскую тару». В случае принятия поправки требования к такому молоку будут предъявляться такие же, как к питьевому. Исключением станут вкусовые свойства — восстановленному продукту допускается иметь привкус кипячения и вкус сухого

ТЕХНИКА И ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
изготавливается по лицензии ведущих европейских производителей

ХОЗЯИН

СОЗДАЕМ ИЗ ВАШИХ ЖЕЛАНИЙ

КОРМОРАЗДАТЧИКИ ДЛЯ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА
с горизонтальным и вертикальным расположением шнеков
от 6 до 21 м³



ИСРК-12
ИСРК-12Г
ИСРК-12Ф
ИСРК-15
ИСРК-15Ф



СРК-6В
СРК-11В
СРК-12В
СРК-14В
СРК-16В
СРК-18В
СРК-21В



ПОЛУПРИЦЕПЫ ТРАКТОРНЫЕ

Разбрасыватели органических удобрений



РОУМ-20
РОУМ-24

14; 20; 24 т

с возможностью перевозки зеленой массы и силоса



РОУМ-14

Полуприцепы самосвальные ковшовые тракторные

с возможностью установки шнека-зерноперегрузчика и весовой системы



15; 18 т

ПСКТ-15
ПСКТ-18

РАЗДАТЧИКИ-ВЫДУВАТЕЛИ СОЛОМЫ
с возможностью раздачи моноорма



РВС-1500
РВС-1500Д
РВС-2500

ООО «Интенсивные технологии»

214031, г. Смоленск, ул. Смольянинова, д. 5, оф. 13

e-mail: inteh@zapagro.ru

Центральный ФО
Зам. директора по продаже в регионе
(910) 712-04-51

Региональный представитель
(910) 720-91-44

Северо-Западный ФО
Зам. директора по продаже в регионе
(910) 728-41-96

Региональный представитель
(981) 433-04-05

Южный и Северо-Кавказский ФО
Зам. директора по продаже в регионе
(910) 722-88-50

Региональный представитель
(919) 878-19-41

Приволжский, Крымский ФО
Зам. директора по продаже в регионе
(910) 728-41-95, (915) 631-42-84 (917) 377-18-87, (917) 233-61-69

Региональный представитель

Уральский ФО
Зам. директора по продаже в регионе
(910) 728-41-95

Региональный представитель
(912) 299-29-10

Сибирский и Дальневосточный ФО
Зам. директора по продаже в регионе
(915) 656-73-60



214031, г. Смоленск, ул. Смольянинова, д. 5, оф. 13

Звонок бесплатный по России
8-10-800-88-000-888
www.hozain.com

молока. При этом по предложению отраслевых союзов готовятся поправки в техрегламент, которые уточняют саму формулировку «питьевое молоко» — нормализовать его по доле молочного белка будет допустимо сухим продуктом. По мнению специалистов отраслевых союзов, принятие подобного проекта позволит решить проблему дефицита молочного сырья и его сезонности без дополнительных затрат государства на молочные интервенции. Однако эксперты отрасли предостерегают: возврат сухого молока может свести к минимуму усилия государства по развитию молочного животноводства, ведь, по сути, данный товар можно ввозить из-за рубежа. Тем не менее, вопрос еще далек от разрешения, и обсуждения на тему использования подобного продукта в молочной отрасли будут продолжаться в ближайшем будущем.

Источник: «Известия»



МАСШТАБНЫЙ ПРОЕКТ

В Ставропольском крае на территории Минераловодского городского округа планируется создать один из крупнейших мясоперерабатывающих комплексов на юге России. Новое предприятие будет включать убой скота, обвалку, производство розничной продукции, колбас, деликатесов и консервов. Срок реализации проекта — 2017–2019 годы, причем на проектную мощность предполагается выйти уже в первый год запуска завода. По предварительным оценкам, создание подобного предприятия будет стоить около 3,5 млрд рублей, и оно сможет обеспечить регион 328 новыми рабочими местами. Возведение перерабатывающего комплекса станет началом создания самого масштабного в области агропромышленного сектора инвестиционного проекта, который будет способствовать импортозамещению и обеспечению продовольственной безопасности региона и России.

Источник: ИА Regnum

«ЧИСТОЕ» МЯСО

В течение последних лет фермеры Дании все чаще отдают предпочтение комбикормам без антибиотиков. Предполагается, что от использования подобных препаратов при ведении животноводческого бизнеса в ближайшее время откажутся около 60–80 процентов всех сельхозпроизводителей. Во многом подобная тенденция связана с готовностью мясоперерабатывающих предприятий доплачивать аграриям при поставке «чистого» мяса животного или птицы. К

примеру, доплата от одной из крупнейших пищевых компаний этой страны за поставку продукта, при производстве которого не использовались антибиотики, составляет порядка 26 евроцентов за каждый килограмм в живом весе. Именно за счет подобных выплат с 2014 года использование антибиотиков тетрациклинового ряда в комбикормах в этой стране сократилось на 50 процентов.

Источник: Agroxxi.ru



ЗАКУПКИ ОТМЕНЯЮТСЯ

В новом году молочный рынок может обойтись без интервенций. Основная причина принятия подобного решения — удовлетворительные темпы развития отрасли, в результате чего в закупках не будет острой необходимости. По мнению заместителя министра сельского хозяйства РФ, совместная и слаженная работа, проводимая аграрным ведомством совместно с Федеральным агентством по государственным резервам РФ, позволит в 15 регионах России снять напряжение у переработчиков молока, которые работают в определенный период «на склад», а также будет способствовать более эффективному использованию государственных мер поддержки отрасли в наступившем году. Однако при изменении ситуации в молочном направлении Министерство сельского хозяйства РФ готово оперативно начать интервенции, так как механизм закупки молока и молочных продуктов в государственный фонд был полностью разработан и подготовлен.

Источник: Agro.ru

ПОДДЕРЖКА КООПЕРАЦИИ

В Министерстве сельского хозяйства РФ прошло обсуждение планов развития сельскохозяйственной кооперации и поддержки малых форм хозяйствования, в том числе в животноводческом направлении. Сегодня перед ведомством стоит задача создания в течение двух лет не менее 1500 новых сельхозкооперативов, важность существования в аграрной отрасли которых особенно подчеркнул Президент России в Послании Федеральному Собранию. Для выполнения поставленной задачи будет разработана программа развития сельхозкооперации с учетом региональных особенностей и приняты соответствующие нормативно-правовые акты. При этом общий объем «единой» субсидии, которую планируется направить в регионы из федерального бюджета в 2017 году, составит 36 млрд рублей, из которых 7,7 млрд рублей будет выделено на гранты фермерам и кооперативам.

Источник: МСХ РФ

МОЛОЧНЫЕ СТАРТАПЫ

В 2016 году было представлено множество бизнес-идей, которые в будущем смогут изменить технологии производства и переработки молока. Одним из таких проектов стал американский стартап, подразумевающий изготовление натурального коровьего молока из клеточной культуры. Благодаря подобной технологии получается продукт, в точности повторяющий по химическому составу коровье молоко. Управление по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов США не смогло отличить полученное таким образом молоко от натурального после многочисленных экспериментов: в нем нашли и казеин, и молочную сыворотку, и другие элементы. Технологии, используемые разработчиками для производства искусственного молока, не новы — с их помощью уже изготавливают в лабораториях мясо. По замыслу создателей, из подобного продукта можно будет производить все виды молочных товаров — от сыра до майонеза. Выпуск такого искусственного молока, по сравнению с обычными молочными фермами, будет требовать на 98 процентов меньше воды, на 91 процент — земли, на 65 процентов — энергии, и на 84 процента меньше будет выделяться парниковых газов. Продажи в супермаркетах планируются с конца 2017 года.

Другая интересная разработка — специальная крышка для упаковки молока, которая меняет цвет, если продукт внутри испортился. Она была создана сотрудниками Калифорнийского университета и Национального университета Тайваня. Крышка печатается на 3D-принтере вместе с электронными компонентами внутри, которые способны определять изменение количества бактерий в молоке



и соках. Происходит это путем измерения частоты электрических сигналов: в молоке со временем меняется диэлектрическая проницаемость и резонансная частота — в среднем на 4,3 процента в течение 36 часов при комнатной температуре. Еще один интересный проект — создание новой технологии определения мастита у коров с помощью сенсоров и системы автоматического мониторинга ранних стадий этого заболевания. К ее разработке уже приступили специалисты из Нидерландов. Суть методики состоит в определении и подсчете соматических клеток, которые сигнализируют о развитии мастита. Предполагается, что специальные сенсоры будут внедряться в доильное оборудование.

Источник: Agro2b.ru

**ПЕРЕДОВАЯ РОССИЙСКАЯ СЕЛЕКЦИЯ
СЕМЕНА КУКУРУЗЫ «ЛАДОЖСКИЕ»**

На правах рекламы



ЛАДОЖСКИЕ

- обеспечиваем агротехнологическое сопровождение
- гибриды включены в Госреестр, имеют сертификаты

Гибриды	Группа спелости	ФАО
Ладожский 148 СВ	Раннеспелый	150
Ладожский 150 СВ		150
Ладожский 175 МВ		170
Ладожский 180 МВ		180
Ладожский 181 МВ		180
Ладожский 185 МВ		180
Ладожский 191 МВ		190
Ладожский 221 АМВ	Среднеранний	220
Ладожский 250 МВ		250
Ладожский 292 АМВ		290
Ладожский 298 МВ		290
Ладожский 301 АМВ	Среднеспелый	300
Ладожский 341 АМВ		340
Ладожский 391 АМВ		390
Ладожский 400 АМВ	Среднепоздний	400
Ладожский 401 АМВ		400
Ладожский 410 МВ		410
Ладожский 411 МВ		410
Ладожский 460 МВ		460
Ладожский 501 АМВ		Позднеспелый
Ладожский 506 АМВ	510	



Отдел продаж: г. Усть-Лабинск, ул. Куйбышева, 9
Тел.: 8 (86135) 4-44-63, 5-07-79, 8 (988) 382-94-06,
8 (989) 290-27-17, 8 (918) 288-89-65,
8 (918) 677-01-09
www.ahkuban.ru

Текст: Анастасия Курьянова

РАСШИРЯЕМ ГЕОГРАФИЮ

КОМПАНИЯ ООО «БИЗНЕС МАРКЕТ» УЖЕ ЗАРЕКОМЕНДОВАЛА СЕБЯ КАК НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР И ДИЛЕР МНОГИХ ИЗВЕСТНЫХ БРЕНДОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ. ОДИН ИЗ ПРИНЦИПОВ РАБОТЫ КОМПАНИИ — ПРОГРЕСС И РАЗВИТИЕ, ПОЭТОМУ ОНА НЕ ОСТАНАВЛИВАЕТСЯ НА ДОСТИГНУТЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ И ПОСТЕПЕННО РАСШИРЯЕТ ГЕОГРАФИЮ СВОЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ПОСТАВЛЯЯ ТЕПЕРЬ МАШИНЫ НЕ ТОЛЬКО В ЦЕНТРАЛЬНОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

В 2016 году компания ООО «Бизнес Маркет» получила статус официального дилера кормозаготовительной техники KRONE в Северо-Западном федеральном округе. Теперь сельхозпроизводители этого региона смогут приобретать качественные машины известного бренда у надежного и ответственного поставщика. Для собственников, руководителей и главных инженеров некоторых аграрных предприятий этого региона компания организовала поездку в Германию на заводы KRONE и Rabe, чтобы аграрии самостоятельно смогли увидеть процесс создания современной высокотехнологичной сельскохозяйственной техники. В рамках этого путешествия состоялись конференции с руководителями компаний KRONE и Rabe, проводились экскурсии на заводы и последующие обсуждения. С целью обмена опытом между руководителями российских и немецких предприятий было организовано посещение местной крупной молочной фермы, где работает крупный парк техники KRONE, а также презентация самого мощного комбайна компании Big X 1100.

НОВЫЙ ПАРТНЕР

Для компании KRONE, так же, как и для ООО «Бизнес Маркет», Северо-Западный ФО — стратегически важный регион, поскольку традиционно в нем было достаточно сильно развито молочное животноводство, для которого кормозаготовка — один из важнейших этапов производственного процесса. Поэтому руководство и специалисты завода были очень рады российским гостям, с готовностью провели экскурсию и ответили на все интересующие аграриев вопросы. «Когда сельхозпроизводители приезжают на наш завод, то мы всегда с радостью демонстрируем им все массово выпускаемые машины, а также новинки и разработки, которые выйдут на рынок в ближайшее время, — рассказал Михаил Коропалов, генеральный директор ООО «КРОНЕ Русь». — Для нас важен каждый



заказчик, и мы прекрасно понимаем, что аграриям необходима техника, с помощью которой они смогут зарабатывать и в дальнейшем модернизировать машинно-тракторный парк. Поэтому при производстве наших агрегатов используются самые последние технологии». Сегодня компания KRONE активно развивает дилерскую сеть, стремясь в каждом регионе страны иметь своего представителя, который сможет поставлять сельхозпроизводителям качественную и современную сельхозтехнику, налаживать связь между заводом-изготовителем и аграриями, оперативно решать все возникающие вопросы и предоставлять всю необходимую информацию. Именно такие функции взяла на себя компания ООО «Бизнес Маркет».

ЧЕТКОСТЬ И ПОРЯДОК

Во время экскурсии по заводу KRONE всех гостей поразила высокая степень автоматизации производства. Практически все линии по металлообработке работают на специализиро-

ванных станках, каждый из которых способен выполнять 5–10 операций. При этом один сотрудник может обслуживать одновременно до двух машин. Аналогичный уровень автоматизации и на сварочных работах. Простая и легкая сварка осуществляются подрядчиками через аутсорсинг, а основные работы на заводе — при помощи роботов. На сборочной линии большая часть операций проводится вручную, но это обычная практика всех заводов, изготавливающих сельскохозяйственную технику. Каждая машина после цикла сборки проходит обязательный контроль посредством вспомогательных тест-агрегатов. «Несколько лет назад было проведено исследование европейских заводов сельхозмашиностроения, — рассказал Валерий Криворук, директор по экспорту в страны СНГ завода KRONE. — В результате наше производство было признано самым развивающимся в Европе. Во многом этого удалось достичь благодаря одному из главных принципов работы компании — качественной работе. Следуя этой

ОДИН ИЗ ГЛАВНЫХ ПРИНЦИПОВ РАБОТЫ ООО «БИЗНЕС МАРКЕТ» — БЫТЬ БЛИЖЕ К КЛИЕНТАМ, СЛЫШАТЬ ИХ И БЫТЬ ГИБКИМИ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ МЕНЯЮЩЕЙСЯ СИТУАЦИИ НА РОССИЙСКОМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ РЫНКЕ



ПРОДАЖА ЛИЗИНГ СЕРВИС ЗАПЧАСТИ

Орловская область, Брянская области
302008, г. Орел, ул. Высоковольная, д. 2
8 (4862) 44-22-23, 8-910-238-62-30,
8-980-769-33-00

Курская область
305523, Курская обл.,
Курский р-н, дер. Кукуевка,
Промышленный пер., 4а
8 (4712) 77-02-42, 8 (4712) 77-02-52
8-919-170-57-53

Белгородская область
308570, Белгородская обл., Белгородский р-н,
с. Беломестное, ул. Западная, 11
8 (4722) 40-20-57, 8-980-327-83-79

Воронежская область
394038, г. Воронеж, ул. Дорожная, 86, оф. 218
8 (4732) 33-28-42
8-910-342-53-89, 8-910-246-17-33
396420, г. Павловск
ул. 40 лет Октября, 7
8 (4736) 22 94 53, 8 910 243 89 02

Липецкая область
398050, г. Липецк, пл. Плеханова, 3, оф. 307
8 (4742) 515-740
8-910-254-39-59
398007, г. Липецк,
ул. Ковалева, владение 101 а
8-919-165-25-55

Санкт-Петербург и Ленинградская область
196140, г. Санкт-Петербург,
г. Пушкин, Красносельское ш., 235, лит. А
8 (812) 407-73-20, 8 (812) 407-73-19
8-981-11-31-10

Рязанская область
391121, Рязанская обл., Рыбновский район,
д. Баграмово, "Техцентр Д.Гармаш"
8 (4912) 46-60-11
8-915-594-67-73, 8-915-606-70-10

Московская область
141407, Московская обл., г. Химки,
ул. Бабакина, 5А, оф. 707
8 (495) 620-09-26
8 (985) 145-63-82

Пензенская область
440015, г. Пенза, ул. Аустринна, 63
Моб.: +7(937)411-68-85

Тулская область
300026, г. Тула, улица Овражная, д. 17
8 (4872) 71-05-60
8-919-071-43-19

Тамбовская область
392028, г. Тамбов, ул. Бастионная, 23
8 (4752) 75-61-79
8-915-865-48-77

8 800 200 22 52
www.bmtechnics.ru



ТРАКТОРА
ЗЕРНОУБОРОЧНЫЕ КОМБАЙНЫ
САМОХОДНЫЕ ОПРЫСКИВАТЕЛИ
ПОЧВООБРАБОТКА
ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА



КОРМОУБОРОЧНЫЕ КОМБАЙНЫ
КОСИЛКИ
ВОРОШИЛКИ
ВАЛКООБРАЗОВАТЕЛИ
ПРЕСС-ПОДБОРЩИКИ



ПЛУГИ
ДИСКОВЫЕ БОРОНЫ
КУЛЬТИВАТОРЫ
РОТАЦИОННЫЕ БОРОНЫ
РАЗБРАСЫВАТЕЛИ



ОБРАБОТКА ПОЧВЫ
ПОСЕВ С ВНЕСЕНИЕМ УДОБРЕНИЙ
МУЛЬЧИРОВАНИЕ
МЕЖДУРЯДНАЯ КУЛЬТИВАЦИЯ



ТЕЛЕСКОПИЧЕСКИЕ
ПОГРУЗЧИКИ

установке, мы выпускаем машины, имеющие прочные позиции на рынке и доверие сельхозпроизводителей». Другое преимущество KRONE — высококвалифицированные специалисты. «Сегодня аграрии не работают с непрофессионалами, — поделился своим мнением Валерий Криворук. — Во многом это связано с теми жесткими условиями, в которых им приходится трудиться и зарабатывать деньги. Поэтому сельхозпроизводителям необходимы такие машины, которые помогут им поддерживать экономику предприятия. Наша компания это отлично понимает и стремится реализовать в своих агрегатах все новейшие технические решения, внедрять самые последние разработки, чтобы помочь аграриям в их нелегком труде».

ИНТЕРЕС К МАШИНАМ

Специалистам компании во время экскурсии по заводу и последующего обсуждения было задано множество вопросов. Один из основных — о поставках запасных частей. «Все комплектующие для российских машин закупаются в Германии, некоторые — в Австрии, — рассказал Владимир Марков, специалист по техническому маркетингу завода KRONE. — После чего все детали поставляются дилеру в России и затем — сельхозпроизводителю». Многих интересовал вопрос преимущества использования самоходной техники BiG M в сравнении с тройной комбинацией дисковых косилок EasyCut. «Самоходные машины более маневренные и, несмотря на одинаковую ширину захвата, при эксплуатации обходятся дешевле, — прокомментировал Владимир Марков. — К примеру, при уборке 1000 га самоходной техникой BiG M и тройной комбинацией первые агрегаты по производительности, расходу топлива и других ресурсов оказываются на целый гектар дешевле». Не меньший интерес вызвал заготовщик пеллет Premos 5000. Компания начала его производство всего три года назад, и за это время машина получила одобрение множества сельхозпроизводителей по всему миру. С 2018–2019 годов KRONE планирует начать ее массовое производство, причем техника будет поставляться не только на зарубежные рынки, но и российским аграриям.

В 2016 ГОДУ КОМПАНИЯ ООО «БИЗНЕС МАРКЕТ» ПОЛУЧИЛА СТАТУС ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА КОРМОЗАГОТОВИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ KRONE В СЕВЕРО-ЗАПАДНОМ ФО. ТЕПЕРЬ СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДИТЕЛИ ЭТОГО РЕГИОНА СМОГУТ ПРИОБРЕТАТЬ КАЧЕСТВЕННЫЕ МАШИНЫ ИЗВЕСТНОГО БРЕНДА У НАДЕЖНОГО И ОТВЕТСТВЕННОГО ПОСТАВЩИКА



ПОРАЗИТЬ ГОСТЕЙ

Все сельхозпроизводители, отправившиеся в поездку по приглашению компании ООО «Бизнес Маркет», были под большим впечатлением от увиденного. «Я не ожидала увидеть настолько автоматизированный и мощный завод, — поделилась Венера Росташа, начальник финансово-экономического отдела ЗАО «Племхоз имени Тельмана». — Во время экскурсии нам удалось получить ответы на все интересные вопросы, поучаствовать в тест-драйве техники, что дало возможность увидеть машины в действии. Мы узнали о том, что KRONE вкладывает огромные средства в развитие, новые технологии, производство и логистику, благодаря чему предлагает сельхозпроизводителям эффективные машины, за которые не жалко отдавать заработанные деньги. При этом компания ООО «Бизнес Маркет» всегда идет нам навстречу, предлагая выгодные программы финансирования. Оперативно работает сервисная служба, что в нашем бизнесе очень важно. Такое сотрудничество является взаимовыгодным». «Техника KRONE давно известна аграриям Ленинградской области, занимающимся эффективным молочным животноводством, и отлично себя зарекомендовала, — рассказал Виктор Санец, генеральный директор ЗАО «Племенной завод «Рапти». — Поэтому поездка на завод этого производителя была для меня интересной и познавательной. Специалисты предприятия обращали внимание на технологические нюансы тех или иных

машин, которые часто не учитываются либо не замечаются при общении на выставках, а также подробно рассказывали о разработках бренда. Особенно впечатлил комбайн KRONE Big X 1100, поскольку мы занимаемся выращиванием кукурузы и в 2017 году планируем увеличить площади посевов. Также была представлена ценная для нас машина — пресс-подборщик Comprinta, с помощью которого мы сможем заготовить качественный грубый корм при любых погодных условиях. Для предприятия это актуально, так как прошлый год в Ленинградской области выдался сырым, и нам не удалось заготовить сено. Полезным для меня стало посещение фермерского хозяйства. Немецкие аграрии очень экономны, просчитывают все расходы до евроцента, следят за финансовыми потоками на предприятии, что позволяет им вести эффективный бизнес. Не менее интересной стала экскурсия на завод Rabe. С техникой этого бренда мы знакомы, у них отличная линейка плугов и других агрегатов. Хочу выразить свою благодарность ООО «Бизнес Маркет» за организованное путешествие. Опыт работы с этой компанией у нас уже есть — приобрели шесть тракторов Case IH. Нас устраивает работа машин, а также сервисное обслуживание дилера, его готовность предоставить всю необходимую нам информацию, помочь в трудных ситуациях». Один из главных принципов работы ООО «Бизнес Маркет» — быть ближе к клиентам, слышать их и быть гибкими в зависимости от меняющейся ситуации на российском сельскохозяйственном рынке. Именно поэтому компания всегда старается быть ближе к аграриям и готова предложить своим покупателям качественную технику на выгодных условиях финансирования, а также обеспечить ее бесперебойную работу.

На правах рекламы

AgroFarm

Выставка №1 для профессионалов животноводства и птицеводства в России

7 – 9 февраля 2017 г.

Россия, Москва, ВДНХ, павильон № 75



На правах рекламы



www.agrofarm.org



Текст: У. Н. Михалева, ст. преподаватель, ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»

КОРМОВАЯ ЭКОНОМИКА

ЭМБАРГО НА ВВОЗ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ТОВАРОВ ИЗ СТРАН ЕС, США И КАНАДЫ ОКАЗАЛО ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ АПК, НО ПРИ ЭТОМ ЧАСТЬ РЫНКА ОЧЕНЬ БЫСТРО ЗАНЯЛИ КОМПАНИИ ИЗ ЮЖНОЙ АМЕРИКИ, ТУРЦИИ, СЕВЕРНОЙ АФРИКИ, АЗИИ. ОДНАКО ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДИТЕЛИ ПО-ПРЕЖНЕМУ МОГУТ ЗАНЯТЬ СВОЕЙ ПРОДУКЦИЕЙ СУЩЕСТВЕННУЮ ДОЛЮ ОСВОБОДИВШЕЙСЯ НИШИ



Ослабление рубля, начавшееся в 2014 году, способствовало возрастанию ценового конкурентного преимущества российской продукции — в рублевом выражении импорт сильно подорожал. Ранее на поставки продуктов питания из ЕС, попавших под эмбарго, приходилось около 12 процентов рынка свинины, восьми процентов рынка птицы и так далее. Поскольку на данные товары наблюдается повышенный спрос, то сопутствующий этому процессу рост цен позволил отечественным производителям увеличить маржу при их производстве.

САНКЦИИ НЕ ПОМЕХА

Сейчас положение российских предприятий усложняют не только санкции в сельскохозяйственной отрасли, но и повышение цен на все, что формирует себестоимость продуктов: семена, породистые скот и птицу, технику и запасные части, средства защиты растений и ветеринарные препараты, которые закупаются за границей. Оказывает влияние на ситуацию и сложность привлечения кредитного финансирования под новые проекты, ведь банки существенно увеличили процентные ставки, вследствие чего кредиты перестали быть доступными для

товаропроизводителей. Без поддержки государства здесь не обойтись, и оно оказало помощь аграриям не только в виде налоговых льгот на период реализации новых проектов и на аренду земельных участков, но и целевых программ по льготному инвесткредитованию. Поскольку основная задача остается неизменной — нарастить объемы выпуска отечественной сельскохозяйственной продукции, то сейчас ориентиром является стимулирование производства скота и птицы на убой в живом весе до 14,4 млн т к 2020 году; молока — до 38,2 млн т; яиц — до 41 млрд штук. Для достижения таких объемов необходимо, в первую очередь, позаботиться об укреплении и совершенствовании кормовой базы животноводства. Специалисты решили дать оценку состоянию рынка комбикормового производства и привести экономическое обоснование эффективности самостоятельного изготовления кормов на животноводческих предприятиях.

ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА АПК — НАРАСТИТЬ ОБЪЕМЫ ВЫПУСКА ОТЕЧЕСТВЕННОЙ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ. ОРИЕНТИРОМ СЛУЖИТ СТИМУЛИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВА СКОТА И ПТИЦЫ НА УБОЙ В ЖИВОМ ВЕСЕ ДО 14,4 МЛН Т К 2020 ГОДУ, МОЛОКА — ДО 38,2 МЛН Т, ЯИЦ — ДО 41 МЛРД ШТУК

ЗАВОДЫ РАБОТАЮТ

В России промышленное производство комбикорма представлено стабильно работающими крупными заводами, находящимися в Московской и Ленинградской областях, Краснодарском крае, а одним из ведущих регионов по выработке комбикорма можно назвать Белгородскую область, на территории которой расположено множество животноводческих предприятий. За последние несколько лет значительно возрос интерес к самостоятельному изготовлению кормов и у новых игроков. Аграрные холдинги в кризис приобретают и наращивают активы, ведь кто не боится развивать производство в кризис, тот, как правило, оказывается в выигрыше после него. Можно привести несколько показательных примеров. В конце ноября 2014 года в Республике Алтай был запущен первый в России завод по производству белкового концентрата из масличных культур. Это пилотный проект федеральной программы «Протеин России». Инвестором

нового предприятия стала компания «Био-Технологии», а строительство финансировал один из крупнейших банков в нашей стране. На заводе планируется выпускать до 6,3 тыс. т высококачественного белкового концентрата в год. Проект вызвал большой интерес и поддержку, потому что отечественный рынок испытывает сейчас дефицит основного компонента кормового рациона животных — протеина. При общей потребности в 10 млн т нехватка составляет порядка одного миллиона тонн. Белковый концентрат используется в качестве протеиновой основы кормов для животноводства и птицеводства. Получают его из шрота подсолнечника — самой массовой масличной культуры России, и эта технология производства из растительного сырья способна помочь сельскохозяйственным предприятиям улучшить экономические показатели и повысить конкурентоспособность в области животноводства. В декабре 2014 года птицеводческий комплекс «Донстар», принадлежащий ГК «Евродон» из Ростовской области, открыл собственный комбикормовый завод мощностью до 300 тыс. т продукции в год. Предприятие призвано полностью обеспечить потребности

комплекса, что позволит снизить себестоимость выпускаемого на нем утинового мяса, а также полностью гарантировать качество конечной продукции. По мнению экспертов, продукция нового комплекса также имеет хорошие перспективы сбыта. В сентябре 2016 года ООО «Сельскохозяйственное предприятие «Дон» открыло первый в Воронежской области завод по глубокой переработке кукурузного зерна. Кроме крахмала, патоки, глютену, применяемых в пищевой промышленности, на новом комбинате производятся и высокобелковые корма. Мощность завода составляет до 300 т переработанной продукции в сутки. Общий объем инвестиций в проект составил более 700 млн рублей. Строительство нового предприятия позволит компании сократить собственные издержки и станет подспорьем для других товаропроизводителей региона, решив их логистические проблемы.

СИТУАЦИЯ В ОТРАСЛИ

На протяжении 2012–2013 годов на комбикормовом рынке наблюдалось расширение производства, однако с введением санкций и в условиях нестабильности валютного

рынка оно существенно замедлилось. Все же прогнозировавшегося экспертами сокращения объемов изготовления в 2015 году не произошло — в натуральном выражении рост продолжился и составил по различным оценкам 6–8 процентов, несмотря на повышение цен на импортное сырье, что повлекло за собой увеличение стоимости конечного продукта. Подобная тенденция сохранилась и в прошлом году. По данным Единой межведомственной информационно-статистической системы, в 2015 году средняя стоимость одной тонны комбикорма в России равнялась 15451,47 рублей, в то время как в 2014 году цена была несколько ниже — 12109,77 руб/т в среднем. То есть за год комбикорма в нашей стране подорожали в 1,3 раза. В 2016 году рост несколько замедлился — за 10 месяцев средняя цена одной тонны комбикорма составила 16398,28 рублей. При этом, несмотря на подорожание импорта, некоторым регионам сейчас выгоднее импортировать корма, поскольку транспортные расходы нивелируют цену продукта. Например, предприятия, расположенные в Дальневосточном ФО, закупают корма у Китая. Од-



РОССИЯ, 105066, МОСКВА,
ул. Нижняя Красносельская,
дом 40/12, корпус 20, БЦ «НОВЬ»
Телефон: +7 [495] 649-34-76
Факс: +7 [495] 649-34-77
<http://aolptrans.ru/>
mail@lptrans.ru

ПЕРЕВОЗКА МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ В ВАГОНАХ-ХОППЕРАХ

РОССИЯ, СНГ, страны БАЛТИИ

Компания «ЛП Транс» – железнодорожный оператор по перевозке насыпных промышленно-сырьевых и химических грузов в вагонах-хопперах.

АО «ЛП Транс» является частью многопрофильного железнодорожного транспортного Холдинга «РТС», обладающего пятым по размеру вагонным парком в РФ.

В управлении компании «ЛП Транс» находится более 8000 специализированных вагонов-хопперов.

В 2016 году объем перевозок компании составил более 7 млн тонн различных видов грузов.

На правах рекламы

нако стоит помнить, что зарубежное сырье может отличаться невысокой стоимостью, но по качеству значительно уступать продукту, произведенному в России. Нередко импортные корма содержат трансгенные сельскохозяйственные растения, что не всегда положительно сказывается на потребительских свойствах мяса и молока.

ТЕХНОЛОГИИ И ЗАТРАТЫ

Учитывая современные тенденции возрастания цен на корма, что неизбежно ведет к увеличению производственных затрат в животноводстве и повышению себестоимости продукта, предприятиям необходимо искать низкорасходные технологии приготовления кормов в условиях хозяйства и пути рационального расходования фуражного зерна. Наиболее эффективно оно используется в виде комбикормов, сбалансированных по протеину, аминокислотам и другим биологически активным веществам. Комбикорм — сложная однородная смесь кормовых средств: зерна, отрубей, кормов животного происхождения, минеральных добавок и прочих компонентов. Применение в рационе скота комбикормов, сбалансированных по питательным веществам, позволяет повысить продуктивность их откорма на 10–12 процентов.

Специалисты рассмотрели экономическую целесообразность использования на свиноводческом предприятии внутрихозяйственного производства комбикорма и возможность получения дополнительного дохода за счет экономии затрат при его изготовлении в сравнении с приобретением сырья на внешнем рынке. Расчеты приводятся для модельного предприятия, специализирующегося на выпуске животноводческой продукции — мяса свинины, и располагающего сельхозугодиями и пашней. Были исследованы два варианта: комбикорм покупается на внешнем рынке, при этом компания продает излишки фуражного зерна, и комбикорм производится для нужд собственного свиноводческого хозяйства из выращенного сырья.

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ

В основе расчетов лежал тот факт, что при продаже хозяйством зерна выручка складывается из его цены, себестоимости, прибыли от продажи и отчисленных налогов. При этом средства на сборы выделяются из расчета $0,06 \times (Цз - Ци)$, где

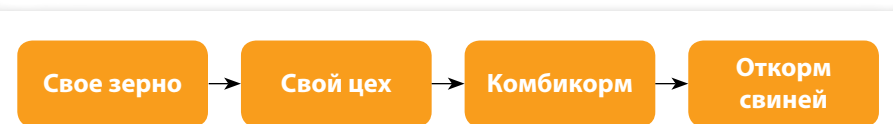


Рис. 1. Схема производства комбикорма для нужд собственного свиноводческого хозяйства из выращенного сырья

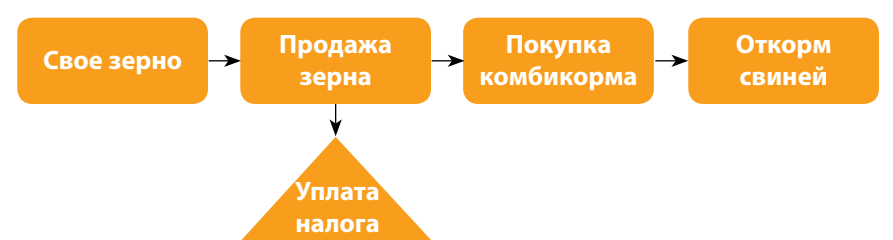


Рис. 2. Схема покупки комбикорма на внешнем рынке и продажи предприятием излишков фуражного зерна

Ц_з — затраты на приобретаемые для производства зерна товары, то есть семена, ГСМ, минеральные удобрения и прочее. Для компании, самостоятельно производящей комбикорм, его стоимость складывается из цены зерна, прибыли предприятия, отчисленных налогов, расходов на другие исходные компоненты для комбикорма, прямых эксплуатационных затрат и накладных расходов, при этом себестоимость самого корма представляет собой сумму последних трех составляющих. Объем отчисленных налогов высчитывается по формуле $0,2 \times (Цк - Цз)$, где Ц_к — цена комбикорма, а Ц_з — стоимость компонентов продукта. Кроме налога на прибыль предприятие, производящее комбикорм, является плательщиком НДС, который равен 18 процентам от стоимости

самого кормового продукта. Таким образом, себестоимость производства комбикорма складывается из себестоимости зерна, цены исходных компонентов, эксплуатационных затрат и накладных расходов. Если предприятие закупает комбикорм, то общая цена приобретаемого продукта определяется суммой выручки предприятия от продажи зерна и его цены, себестоимости самого корма, отчисленных налогов и НДС. Разница между приобретаемым и производимым комбикормом равняется $Цк - Ск.хоз$, то есть различие в цене комбикорма и себестоимости его изготовления. Таким образом, экономический эффект предприятия зависит от разницы между эксплуатационными и накладными расходами, прибыли, которую закладывает комбикормовый за-

Табл. 1. Сравнение затрат при использовании покупного комбикорма и произведенного в собственном хозяйстве

Показатель	Покупка комбикорма на внешнем рынке	Производство собственного комбикорма
Производственные затраты на продукцию (стоимость комбикорма): — за 1 тонну, тыс. руб. — всего за год, тыс. руб.	14,21 19496,12	10,51 14419,72
Производство прироста живой массы свиней за год, тыс. руб.	305	305
Средняя цена реализации 1 тонны живой массы свиней, руб.	140000	140000
Производственная себестоимость 1 тонны живой массы свиней, руб.	120400	114380
Чистый доход от свиноводства, тыс. руб.	5978	7814,1
Дополнительный доход от использования своего комбикорма, тыс. руб.	—	1836,1

вод, и отчисленных налогов. Причем при использовании специального налогового режима небольшие хозяйства оказываются в более выгодных условиях, поскольку единый сельскохозяйственный налог заменяет три вида сборов. Первый — на прибыль, так как товаропроизводители освобождены от налогообложения доходов от сельскохозяйственной деятельности, второй — налог на имущество. Третий заменяемый сбор — НДС, так как при переходе на специальный режим ЕСХН прекращаются обязательства по его уплате.

ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ПРАКТИКА

Разницу между эксплуатационными и накладными расходами можно было и не учитывать, поскольку величины не превышали 3–8 процентов. В этом случае формулу прибыли предприятия можно записать следующим образом: $\Delta E_{хоз} = 1,2Пк + 0,06 \times (Цз - Ци) + 0,18 \times (Цк - Цз)$, где П_к — прибыль предприятия, Ц_з — цена зерна, Ц_и — стоимость компонентов продукта, Ц_к — цена комбикорма, а Ц_з — стоимость компонентов для его изготовления. Можно привести наглядный пример рас-

чета экономического эффекта хозяйства при самостоятельном производстве кормов. Предположим, цена фуражного зерна V класса равняется 10500 руб/т; комбикорма для свиней — 14214 руб/т. Затраты на производство комбикорма в среднем составляют 71 процент от его стоимости, фуражного зерна — 40,9 процента. Если учитывать цену покупного товара для выпуска комбикорма в 10092 рублей, а стоимость приобретаемых товаров, то есть семян, ГСМ и прочего, в 4294,5 рублей, то цена покупного товара для выпуска П_к=0,15Ц_к=2132 рубля. При учете всех расходов прибыль хозяйства может составить 3700 рублей с одной тонны. Таким образом, рациональное использование выращиваемых кормовых культур в компании, которая также занимается свиноводством, возможно при их переработке в комбикорм для собственных нужд. Прибыльное производство свинины, как и других животноводческих продуктов, основывается на соответствии кормовому балансу, включая качественные и недорогие компоненты, а также на запланированном выходе продукции. Нарушение этого принципа ведет к резкому снижению эффективности.

1 МЛН Т СОСТАВЛЯЕТ НЕХВАТКА БЕЛКОВОГО КОНЦЕНТРАТА НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

В 1,3 РАЗА ПОДОРОЖАЛИ КОМБИКОРМА В РОССИИ В 2015 ГОДУ ПО СРАВНЕНИЮ С 2014 ГОДОМ

16398,28 РУБЛЕЙ РАВНЯЛАСЬ СРЕДНЯЯ СТОИМОСТЬ ОДНОЙ ТОННЫ КОМБИКОРМА ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2016 ГОДА

Воспользуемся условиями первого расчета: в модельном хозяйстве с собственными сельхозугодиями для выращивания фуражного зерна, специализирующемся на производстве свинины, прирост живой массы свиней за год составил 305 тыс. т с затратами 1372 т комбикорма. Таким образом, исследования подтвердили экономическую эффективность выпуска собственных комбикормов на свино- и зерноводческих предприятиях.

БИК-анализатор «ИнфраЛЮМ® ФТ-12»

Экспресс-анализ зерновых и масличных культур, комбикормового сырья и комбикормов

- Белок, влажность, клейковина, жир, клетчатка и др.
- Определение за 1,5 минуты без пробоподготовки



ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС «ЛЮМЭКС»:
ООО «ЛЮМЭКС-МАРКЕТИНГ»
192029, Санкт-Петербург,
пр. Обуховской обороны, 70, корп. 2
Тел.: +7 (812) 718-53-90/91
Эл. почта: lumex@lumex.ru
www.lumex.ru

МОСКОВСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ «ЛЮМЭКС»:
ООО «ЛЮМЭКС-ЦЕНТРУМ»
117246, Москва, Научный проезд, 20,
строение 3, 6 этаж
Тел.: +7 (495) 981-54-49
Эл. почта: byl@lumex.ru

На правах рекламы



Текст: И. Ю. Кузнецов, канд. с.-х. наук, доц. кафедры растениеводства и земледелия; Э. Р. Даутова, канд. с.-х. наук, доцент; Р. С. Аргинова, бакалавр факультета агротехнологий и лесного хозяйства, ФГБОУ ВО «Башкирский государственный аграрный университет»

НЕТРАДИЦИОННАЯ КУЛЬТУРА

СЕГОДНЯ В КОРМОПРОИЗВОДСТВЕ ИСПОЛЬЗУЕТСЯ ОГРАНИЧЕННОЕ ЧИСЛО РАСТЕНИЙ. РАСШИРЕНИЕ АССОРТИМЕНТА ВОЗМОЖНО ЗА СЧЕТ ЛИБО ИНТРОДУКЦИИ НОВЫХ ВИДОВ, ЛИБО ВКЛЮЧЕНИЯ НЕТРАДИЦИОННЫХ КУЛЬТУР, ОБЛАДАЮЩИХ ХОРОШЕЙ БИОЛОГИЧЕСКОЙ ПЛАСТИЧНОСТЬЮ, СОЧЕТАЮЩИХ ВЫСОКУЮ ПРОДУКТИВНОСТЬ С ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ И ДАЮЩИХ СТАБИЛЬНЫЙ УРОЖАЙ

Одним из таких растений является топинамбур — представитель семейства астровых, гибрид топинамбура с подсолнечником. Он характеризуется неограниченными возможностями многоцелевого назначения: на пищевые, кормовые, технические и экологические цели, однако в основном имеет кормовое значение. Этот гибрид обладает комплексом ценных и полезных признаков, что позволяет благодаря ему наряду с традиционными культурами существенно укреплять кормовую базу и снижать энергетические затраты на производство кормов.

РЯД ПРЕИМУЩЕСТВ

Клубни и зеленая масса топинамбура отличаются высокими кормовыми достоинствами благодаря наличию в них полноценного белка, углеводов, витаминов и минеральных веществ, необходимых для организма животных. В зеленой массе этих растений больше содержится клетчатки и сухого вещества, причем в последнем концентрация протеина составляет 4,4–6 процентов, клетчатки — 24,3–31,6 процента, БЭВ — 50,4–61,4 процента, золы — 5,4–8,9 процента. В клубнях топинамбура содержится 4,5–8 процентов протеина, 4,9–6,6 процента клетчатки, 4,7–6,6 процента жира, 74,2–78,5 процента БЭВ, 4,9–6 процентов золы, 0,2–0,31 процента СаО и 0,43–0,51 процента P₂O₅. В этой культуре, как и в топинамбуре, содержится полисахарид инулина, состоящий на 85–95 процентов из фруктозы. На корм скоту употребляется как надземная масса в виде зеленой подкормки, силоса, сена, так и клубни в свежем, вареном и засилованном виде. В 100 кг зеленой массы содержится 22–24 к. ед., в силосе — 18–25 к. ед., а в 100 кг сырых клубней — 23–30 к. ед. При



Топинамбур сорта «Башгау»

этом на одну кормовую единицу зеленой массы и клубней топинамбура приходится 117–134 г переваримого протеина. Топинамбур неприхотлив к почвенным условиям, дает высокий урожай клубней и надземной массы, отличается хорошей холодостойкостью. Еще одно важное преимущество этой культуры перед традиционными — долговечность плантаций. При благоприятных почвенно-климатических условиях, соблюдении высокой агротехники это растение может выращиваться на одном месте 8–9 и более лет.

КЛУБНИ И ЗЕЛЕНАЯ МАССА ТОПИНСОЛНЕЧНИКА ОТЛИЧАЮТСЯ ВЫСОКИМИ КОРМОВЫМИ ДОСТОИНСТВАМИ БЛАГОДАРЯ НАЛИЧИЮ В НИХ ПОЛНОЦЕННОГО БЕЛКА, УГЛЕВОДОВ, ВИТАМИНОВ И МИНЕРАЛЬНЫХ ВЕЩЕСТВ, НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОРГАНИЗМА ЖИВОТНЫХ

ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ

Еще в 1996 году специалисты Башкирского государственного аграрного университета приступили к работе по скрещиванию и выведению нового сорта. Родительской формой выступил топинамбур сорта «Интерес», а материнским растением — топинамбур «Новость ВИРа». Разведение осуществлялось через семенной материал. В условиях Республики Башкортостан гибридные семена от материнского растения удалось получить только в 1998 году. С 1999 по 2003 год специалистами было проведено четыре последовательных отбора лучших клубней и их размножение на новых площадях. Основной целью гибридизации стало повышение устойчивости новой культуры к основному на территории Республики

Башкортостан серьезному заболеванию топинамбура — белой гнили. В региональных условиях материнская форма достаточно сильно поражалась данной болезнью, что в свое время привело к потере интереса у сельхозпроизводителей к возделыванию на своих полях топинамбура. Выведенный специалистами Башкирского государственного аграрного университета сорт «Башгау» имеет достаточную устойчивость к данному заболеванию — во время проводившихся в течение пяти лет опытов он не поражался белой гнилью. Новый сорт был включен в Государственный реестр в 2014 году.

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Высота растения у нового сорта достигает 180–270 см, кустистость средняя — 1–8 стеблей. Они слабоветвистые, прямостоячие, толстые, грубые, простые или жесткоопушенные, однолетние, обладают зеленой окраской. Лист простой, крупный, удлиненно-яйцевидный и широко-яйцевидный, по краям зазубренный, сверху сильно-, а снизу слабоопушенный, с заостренной верхушкой. Имеет среднеинтенсивную окраску от светло- до темно-зеленого. Соцветия растения

имеют мелкую округлую корзинку с ярко-желтыми цветами до 6–8 см в диаметре. Цветки могут быть двух типов: ложноязычковые, или беспольные, и трубчатые, то есть обоопольные, которые имеют пять тычинок. Завязь одногнездная, плод — семянка. Масса 1000 зерен равняется 6,1–7,2 г, и они обладают серовато-коричневой с темными крапинками окраской.

Клубни у нового сорта удлиненно-овальные, белые, среднего размера, яйцевидные, массой 18–22 г. Преимущественное направление их использования — силосное. Средняя урожайность зеленой массы составляет 451–584 ц/га, клубней — 82–123 ц/га. Во время проводившихся специалистами университета опытов максимальный объем урожая зеленой массы у нового сорта равнялся 839 ц/га. В ней содержание сухого вещества обычно достигает 22,3–30,7 процента, а в клубнях — 21,07–27,9 процента.

ТОПИНСОЛНЕЧНИК НЕПРИХОТЛИВ К ПОЧВЕННЫМ УСЛОВИЯМ, ДАЕТ ВЫСОКИЙ УРОЖАЙ, ОТЛИЧАЕТСЯ ХОРОШЕЙ ХОЛОДОСТОЙКОСТЬЮ. ПРИ БЛАГОПРИЯТНЫХ ПОЧВЕННО-КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ И СОБЛЮДЕНИИ ВЫСОКОЙ АГРОТЕХНИКИ ЭТО РАСТЕНИЕ МОЖЕТ ВЫРАЩИВАТЬСЯ НА ОДНОМ МЕСТЕ 8–9 И БОЛЕЕ ЛЕТ

до 134 г ПЕРЕВАРИМОГО ПРОТЕИНА ПРИХОДИТСЯ НА ОДНУ КОРМОВУЮ ЕДИНИЦУ ЗЕЛеной МАССЫ И КЛУБНЕЙ ТОПИНСОЛНЕЧНИКА

7,2 г МОЖЕТ ДОСТИГАТЬ МАССА 1000 ЗЕРЕН ЭТОЙ КУЛЬТУРЫ

839 Ц/ГА СОСТАВИЛА МАКСИМАЛЬНАЯ УРОЖАЙНОСТЬ ЗЕЛеной МАССЫ У НОВОГО СОРТА ТОПИНСОЛНЕЧНИКА

У сорта «Башгау» вегетационный период длится 114–127 дней. Новый сорт отличается хорошей устойчивостью к засухе, болезням и вредителям.

Испытательная лаборатория НПФ «ГЕНЛАБ»
(аттестат аккредитации № RA.RU. 21АЖ55)

Тел./факс: +7 (499) 744-46-06
+7 (916) 657-40-20
e-mail: progen@mail.ru
www.progenlab.ru

Девять лет успешной работы с государственными и частными предприятиями по всей России

ГМО
в пищевой продукции и кормах
ВИДОВАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ
ингредиентов пищевой продукции и кормов

Качественное определение ГМО
Количественное определение ГМО
Качественное определение видовой принадлежности мясных (в том числе наличие мяса крупного рогатого скота, свиньи, курицы и др.) и растительных (в том числе сои, кукурузы и др.) ингредиентов в пищевой продукции и кормах

Испытательная лаборатория внесена в реестр Федеральной службы Росаккредитации

Исследования выполняются в кратчайшие сроки (1–3 дня) по методикам, указанным в ГОСТ Р 52173-2003, ГОСТ Р 53244-2008 и ГОСТ 31719-2012

РЕШЕНИЯ ДЛЯ РАЦИОНА

ЗЕРНОВАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ, ИЗ КОТОРОЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ЖИВОТНЫЕ МОГУТ ПОЛУЧАТЬ ЭНЕРГИЮ И БЕЛОК, ИГРАЕТ ВАЖНУЮ РОЛЬ В КОРМЛЕНИИ ПТИЦЫ И МОЛОЧНОГО СКОТА. ТРАДИЦИОННО К НАИБОЛЕЕ ПОДХОДЯЩИМ ДЛЯ РАЦИОНА КУЛЬТУРАМ ОТНОСЯТ КУКУРУЗУ, ПШЕНИЦУ, ОВЕС И РИС, ПРИ ЭТОМ ЗНАЧИТЕЛЬНО НЕДООЦЕНИВАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДРУГОГО РАСТЕНИЯ СЕМЕЙСТВА ЗЛАКОВЫХ — СОРГО



Гибрид «Нутрифид» обладает прекрасной облиственностью и способностью к отрастанию

Зерно сорго содержит большое количество питательных веществ и белка, сырого протеина и клетчатки, а также различных макроэлементов, поэтому им можно практически на 70 процентов заменить кукурузу в рационе бройлеров и на 55 процентов — кур-несушек. Использование зерна этой культуры при кормлении коров во время лактации ведет к выходу молока, схожему с тем, что и при введении в корм кукурузы. Отличается сорго и неприхотливостью к условиям выращивания.

ГЛАВНЫЕ ДОСТОИНСТВА

Сорго — теплолюбивая и засухоустойчивая культура, поэтому для ее выращивания требуется меньше природных ресурсов. Она подходит для возделывания в районах с недостаточным влагообеспечением, поскольку в подобных условиях растение способно сохранить и перераспределить доступную воду, что делает его прекрасной альтернативой пшенице и кукурузе. Благодаря способности к отрастанию сорго кормового направления может давать несколько укосов, за счет чего имеет меньшую стоимость производства. Еще одно преимущество и главное отличие этой культуры — разнообразие методов возделывания: ее можно выращивать в одиночных и смешанных посевах, поэтому каждый сельхозпроизводитель может выбрать подходящую именно

его предприятию производственную схему. В зависимости от выбранного вида и сорта, а также при условии соблюдения технологии возделывания эту культуру можно использовать не только для получения качественного зерна, производства сена, силоса и зеленой массы, но и на пастбищах. Таким образом, сорго может формировать кормовую составляющую даже в те периоды, когда уже использованы другие культуры, например озимые, или пока не готовы к повторному скашиванию — многолетние травы.

ОСОБЕННОСТИ ОБРАБОТКИ

Важное значение при использовании сорго в рационах сельскохозяйственных животных и птиц имеет обработка зерна. Одним из способов является обработка паром, позволяющая повысить энергетическую ценность сорго на 13–20 процентов. Это связано с распадом крахмальной и белковой матрицы оболочки под действием влаги, тепла и давления. Последний пропуск влажного зерна через вальцы плющилок до образования хлопьев способствует повышению питательной ценности и увеличению поедаемости корма, что впоследствии приводит к росту производственных показателей у животных и птицы. При подготовке зерна сорго для комбикорма важно следить за его размером, ведь чрезмерная обработка может вызвать образование поперечных связей



Центральная коричневая жилка (BMR) обеспечивает низкое содержание лигнина

и снизить доступность питательных веществ. Многих сельхозпроизводителей от применения сорго в рационах животных, выращиваемых на предприятии, останавливает убеждение в том, что в зерне этой культуры содержится много танина — фенольного соединения растительного происхождения, которое влияет на обмен и поглощение питательных веществ. Еще с 90-х годов прошлого века ученые всего мира стали разрабатывать и выводить новые сорта зернового сорго с пониженной концентрацией этих веществ и улучшенной переваримостью. Поэтому сегодня компания «Адванта» производит и предлагает к выращиванию гибриды сорго, не содержащие танина. По своей питательной ценности они сравнимы с кукурузой, и их можно смело использовать вместо нее, немного изменив ингредиенты корма, в рационах различных сельскохозяйственных животных и птиц для улучшения их показателей.

ШИРОКИЙ ВЫБОР

Компания «Адванта», один из мировых лидеров в семенном бизнесе, занимает сильнейшие позиции в селекции и производстве высококачественных семян различных культур, в том числе сорго. Сегодня под брендом Alta Seeds предприятие может предложить сельхозпроизводителю несколько сортов зернового сорго: «Бианка», «Фрискет», «Янки»,

«ВДШ 205». Это простые гибриды, которые характеризуются отличным потенциалом урожайности, высокой устойчивостью к заболеваниям и вредителям, а также хорошей экологической адаптивностью. Также компания реализует проект распространения современных сорго-суданковых гибридов, при создании которых использовалась селекционная технология BMR-6, являющаяся абсолютно традиционной. Одна из таких уникальных разработок — «Нутрифид Стар». Этот гибрид имеет коричневую центральную жилку листа, что обеспечивает снижение содержания лигнина в растении до 2,5 процента и позволяет получить корм с лучшими показателями переваримости по сравнению с обычными разновидностями этой культуры. Подобный гибрид может стать надежным и недорогим решением в кормопроизводстве для многих хозяйств России. К примеру, проведенные исследования кормления молочных коров во время лактации, а также мясного скота в период перед убоем показали возможность замены кукурузного силоса кормовым BMR-сорго без потери продуктивности животных. К тому же, сорго-суданковый гибрид «Нутрифид Стар» имеет



Использование второго укоса сорго-суданкового гибрида для выпаса КРС

преимущество перед силосной кукурузой в плане снижения стоимости кормления. Другой инновационный кормовой продукт компании «Адванта» — гибрид жемчужного проса «Нутрифид». Обладая великолепной засухоустойчивостью, способностью к отрастанию и другими положительными качествами сорговых культур, этот гибрид не содержит синильной кислоты, обладает отличной облиственностью и прекрасно подходит как для производства сенажа и сена, так и для выпаса различных видов скота. При этом корма, приготовленные из данного гибрида жемчужного проса, обла-

дают прекрасными кормовыми качествами и позволяют решить проблему кормления скота в засушливых и неблагоприятных зонах возделывания сельхозкультур. Например, в Индии «Нутрифид» занимает первое место в структуре кормопроизводства многих северных штатов, вытеснив столь полюбившиеся фермерам того региона сорта сахарного сорго и суданской травы. Компания Alta Seeds помогает аграриям обеспечить их предприятия качественными, устойчивыми к заболеваниям, вредителям и абiotическим стрессам, а также высокоурожайными гибридами зернового и кормового сорго.

На правах рекламы

Лучшие на рынке гибриды зернового сорго

- ✓ Стабильно высокая урожайность
- ✓ Отличная влагоотдача
- ✓ Высокая технологичность
- ✓ Отсутствие танина в зерне
- ✓ Устойчивость к заболеваниям



ПТИЦЕВОДСТВО



СВИНОВОДСТВО



КРС



ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ



ЭКСПОРТ



Менеджер по развитию бизнеса
Alta Seeds в РФ Александр Шарыгин
+7 (918) 695-92-45
Skype: alexander_sharygin
alexander.sharygin@advantaseeds.com

ОСНОВЫ КОРМОЗАГОТОВКИ

КОРМА ПО ПРАВУ НАЗЫВАЮТ ФУНДАМЕНТОМ ЖИВОТНОВОДСТВА. ОТ ИХ КАЧЕСТВА НАПРЯМУЮ ЗАВИСИТ ЗДОРОВЬЕ И ПРОДУКТИВНОСТЬ ЭЛИТНОГО СКОТА, А ОШИБКИ ПРИ ИХ ЗАГОТОВКЕ МОГУТ НЕ ТОЛЬКО ПРИВЕСТИ К ПРЯМЫМ ПОТЕРЯМ ПРИ ХРАНЕНИИ, НО И КОСВЕННО СКАЗАТЬСЯ НА ЗДОРОВЬЕ И ПРОДУКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ



Важным моментом при осуществлении инвестиций в животноводческую отрасль является анализ деятельности кормозаготовительного звена и наличие квалифицированных специалистов по кормозаготовке. Известно много примеров, когда скот, завезенный в российские хозяйства без предварительной подготовки, начинает показывать равные или более низкие результаты по сравнению с местными породами. Помогут правильно и своевременно заготовить корма животных, в том числе кукурузный силос, инновации в сельхозтехнике.

ОПРЕДЕЛИТЬСЯ С ЖАТКОЙ

Основа правильного среза — грамотный выбор жатки, которая подойдет именно конкретному сорту выращиваемой культуры. Сейчас на рынке предлагаются в основном два типа этого дополнительного оборудования: с большими и малыми режущими дисками. Если в хозяйстве выращиваются крупностебельные сорта кукурузы, то подойдут оба типа. В случае низкой урожайности либо при мелкостебельных разновидностях этой культуры рекомендуется использовать жатки с малыми режущими дисками. Они по-

зволяют снизить потери при уборке, так как из-за частого расположения дисков стебель после среза не падает, а подхватывается ими же. Также малый размер дисков улучшает проходимость растительной массы к питателю комбайна при уборке во влажных условиях. Масса на такой жатке не подвержена двойному измельчению за счет ее быстрой подачи к питателю. К плюсам можно отнести и меньший вес жатки, что позволяет работать практически без балласта на комбайне, при этом за машиной остается более ровная стерня и отсутствует эффект волнообразного среза. Также с помощью этого оборудования можно поддерживать более низкую высоту среза за счет большого угла атаки. У жаток с большими режущими дисками тоже имеются плюсы. Меньшее количество вращающихся

элементов уменьшает эксплуатационные затраты, а сам агрегат стоит значительно дешевле жаток с малыми режущими дисками и имеет большую пригодность для уборки подсолнечника.

Основой правильной работы комбайна с оптимальной загрузкой является грамотный выбор ширины захвата жатки. Например, машину мощностью 400–450 л. с. при урожайности менее 30 т/га следует укомплектовывать шестиметровой жаткой. Если же комбайн обладает производительностью 500–600 л. с., то можно обратить внимание на ширину захвата в 7,5 и девять метров. Сегодня в жатках используются различные современные технологии, например датчики высоты, положения оборудования, а также устройство слежения за рядками. Первая опция позволяет увеличить точность высоты среза и уменьшить загрязнение силоса при низком срезе. Вторая подразумевает наличие подруливающих компонентов, установленных на самом комбайне. При наличии обоих компонентов и на жатке, и на самой машине уменьшается утомляемость оператора, а также увеличивается эффективность работы оборудования за счет постоянного использования всей ширины захвата.

КОНТРОЛЬ ВЛАГИ

Основным сигналом для начала работы по заготовке силоса является наступление молочно-восковой спелости зерна кукурузы. Для ее определения достаточно провести ногтем по зерну, после чего на зерне должна остаться бороздка. Также при уборке содержание сухого вещества в массе должно составлять 30–35 процентов. Технолог по кормам должен постоянно контролировать выходную влажность массы, поскольку этот показатель напрямую влияет на дальнейшую консервацию и хранение силоса. В этих ситуациях на помощь ему может прийти влагомер, устанавливаемый в базовой комплектации некоторых современных комбайнов, например в серии FR от New Holland. Датчик постоянно регистрирует влажность и отображает ее на цветном дисплее уборочной машины. Таким образом, технолог всегда может оперативно вмешиваться в процесс заготовки путем изменения высоты среза массы, поскольку чем он ниже, тем большей влажностью обладает растительная масса. Однако при этом следует не забывать о рекомендуемой норме в 40–50 см. Отклонение от этого показателя может привести к недобору урожая при



высоком срезе либо к загрязнению массы при слишком низком. Поэтому важно, чтобы комбайн имел на борту систему копирования рельефа и автоматического поддержания высоты среза, а также заранее установленную на силосную жатку подобную систему с датчиками ее расположения.

Многочисленные исследования доказали, что сохранность силоса и его консервация молочнокислыми бактериями напрямую зависят от количества связанной влаги в растительной частице. Если масса слишком влажная, то влага уходит в виде растительного сока, а если сухая, то в ней образуются воздушные мешки, благоприятные для размножения гнилостных бактерий. Оптимальная влажность массы при заготовке силоса с зерном молочно-восковой спелости находится в промежутке 65–70 процентов.

ПРОБЛЕМЫ ВЫСОТЫ

Высокий срез нередко приводит к потере полезной массы. Оставшаяся высокая стерня отмирает, становясь питательной средой для фитопатогенов и болезней, которые затем заражают здоровые растения. В итоге это может привести к проплешинам. Низкий срез, в свою очередь, способствует загрязнению массы землей, что может стать причиной развития гнилостных бактерий в готовой массе и потерям при хранении. При этом

из-за повреждения точки роста происходит долгое отрастание трав к следующему укосу. Подобные проблемы решаются ежедневной проверкой высоты стерни за косилкой либо кормоуборочным комбайном. Также необходимо правильно настраивать механические элементы косилки на точное копирование рельефа, то есть граблины подборщика. Так, в начале сезона из-за рыхлого состава почвы может возникнуть необходимость корректировки давления самоходной жатки на поверхность поля, а также изменение механических башмаков копирования на крайне высокое положение. Не стоит забывать о настройке опорных колес копирования для смягчения колебаний жатки при повторении рельефа и возникновении ситуаций, когда оборудование цепляет режущим аппаратом землю. Важен момент подбора массы с вала подборщиком, так как неправильная настройка высоты крайней точки граблин агрегата ведет к зацепу грунта и загрязнению массы.

ВЫБОР ДЛИНЫ

Грамотная настройка питающего аппарата является таким же важным фактором заготовки, как и правильное измельчение. Вальцы должны оказывать на массу большое давление для уменьшения ее толщины и сглаживания неравномерности подачи. Другой основной

ТЕХНОЛОГ ПО КОРМАМ ДОЛЖЕН ПОСТОЯННО КОНТРОЛИРОВАТЬ ВЫХОДНУЮ ВЛАЖНОСТЬ РАСТИТЕЛЬНОЙ МАССЫ. В ЭТОМ ЕМУ ПОМОЖЕТ ВЛАГОМЕР, КОТОРЫЙ УСТАНАВЛИВАЕТСЯ В БАЗОВОЙ КОМПЛЕКТАЦИИ СОВРЕМЕННЫХ КОМБАЙНОВ



настройкой кормоуборочного комбайна всегда является выбор длины нарезки материала. Перед технологом по кормам стоит непростая задача определения оптимальной величины. Более короткая длина нарезки увеличивает трамбуемость и сохранность, влияет на количество потребляемого животными корма, а более длинная повышает структурность и желание поедания корма скотом. Стоит учесть, что при срезе должна образовываться ровная кромка и происходить минимальное выделение растительного сока. Добиться этого можно только постоянным контролем остроты ножей. Однако данная операция нередко игнорируется операторами либо выполняется не полностью, так как после заточки ножей рекомендуется отрегулировать противорежущую пластину для более равномерного среза с минимальным износом ножей. В некоторых современных комбайнах для упрощения данной процедуры устанавливается специальная система, позволяющая оператору проводить эти рутинные операции, не выходя из кабины. Длина нарезки массы напрямую зависит от скорости подачи материала вальцами и количества ножей на измельчителе. Важным параметром является и равномерный срез массы агрегатом, поскольку в этом случае уменьшается образование сока и улучшается структурность корма вместе со способностью

к образованию силоса. Величина нарезки должна быть отрегулирована таким образом, чтобы длина частицы легко поддавалась трамбовке при ее закладке в хранилище, при этом чем меньше влажность массы, тем мельче должна быть регулировка длины нарезки. Масса и инерционность барабана измельчителя — факторы, на которые сельхозпроизводитель не может повлиять после покупки комбайна. Поэтому необходимо заранее подобрать оптимальные параметры и следить за нагрузкой двигателя для равномерного среза. Также следует помнить, что уменьшение и сглаживание пиковых нагрузок измельчителя положительно сказывается на приводном ремне и продолжительности жизни двигателя комбайна.

УДОБНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

Корнаж кукурузы методом ССМ — довольно быстро набирающая популярность технология заготовки зернового материала, включающая прямое комбайнирование культуры при влажности зерна 35–40 процентов. При этом уборке подвергается весь початок с зерном. Далее измельченная масса поступает в бункер, откуда сгружается на транспортное средство, затем сплющивается, и к ней добавляется химический консервант. Весь процесс происходит на стационарной плочилке. После него масса помещается в

полимерный рукав с трамбовкой и оставляется на зимнее хранение. Полученная таким образом масса очень быстро созревает в рукаве, так как химический консервант разлагается уже через 2–3 месяца. Данный тип корма при добавке к основному грубому рациону позволяет увеличить питательность и уменьшить количество потребляемых дорогостоящих концентратов, например пшеницы или ячменя.

Использование подобного способа целесообразно при заготовке зерна кукурузы на корма без зеленой массы в тех регионах, где влажность этой культуры из-за климатических условий невозможно опустить ниже 30 процентов. Также данная технология нередко применяется при запоздалой уборке кукурузы, когда влажность опускается ниже 20–30 процентов и оставшиеся площади нуждаются в быстром сборе, а применение химического консерванта уменьшает зависимость от погодных условий при уборке. Технология ССМ требует наличия в хозяйстве уборочной машины, оборудованной специальными подбарабьями и решетками, позволяющими убирать кукурузу высокой влажности с початками без риска замазывания или забивания. Например, зерноуборочный комбайн СХ6090 можно переоборудовать на уборку ССМ всего за несколько часов.

ЗАГРУЗКА И ПЕРЕВОЗКА

Даже потеря минимального количества силоса в размере 0,5 процента массы ведет к убыткам хозяйства до девяти миллионов рублей в год. Поэтому важным, но не всегда учтенным моментом при заготовке является комфорт и обзорность для оператора. Например, в большинстве случаев взгляд механизатора находится под углом 70° от центра машины по горизонтали и 40° по вертикали. Если конструкция кабины комбайна имеет в этом месте какие-либо препятствия, оператору приходится изменять положение головы и позвоночника, что усложняет управление техникой и приводит к чрезмерной усталости человека. Поэтому при выборе комбайна необходимо убедиться в его обзорности. Потери при транспортировке связаны с неправильным расположением массы по кузову транспортного средства, поэтому очень важна слаженная работа водителя и оператора обеих машин, при этом следует не забывать, что профессионализм сотрудников стоит больших денег. Нередко потери, совершенные при отбитии загонки, ведут к большим денежным убыткам. Однако некоторые технологические решения, реализуемые на современных машинах, к примеру камера заднего вида, устанавливаемая на некоторых комбайнах, способны уменьшить потери при загрузке транспорта при отбитии загонки.

УПЛОТНЕНИЕ И ХРАНЕНИЕ

Правильная трамбовка растительной массы начинается с размера хранилища. Доказано, что если его ширина более 12 м, то увеличивается поверхностное натяжение массы и расширяются нетрамбуемые площади по краям стенок. Важной является и скорость закладки траншеи, а также ее закрытия. В европейских странах этот показатель равен 4–5 часам, тогда как в России — от суток до пяти дней. В первую очередь, на быстроту закладки влияет вместимость места для хранения. Средний размер хранилища в Европе составляет 1–3 тыс. т, а в России нередко используются траншеи вместимостью более 10 тыс. т. Естественно, при таких размерах о быстрой закладке не может быть и речи. При этом повышение сроков ведет к усиленному окислению массы и ее дыханию, что увеличивает проникновение воздуха в толщу массы и способствует размножению гнилостных бактерий. Поэтому при модерни-



зации кормозаготовки в хозяйстве необходимо инвестировать средства в правильную форму силосохранилища. Так, оптимальным размером должна считаться яма вместимостью, равной суточной производительности звена заготовки и транспортировки массы. Например, если на предприятии три кормозаготовительных комбайна, то размер ямы должен составить три тысячи тонн. Другим важным моментом при закладке массы в силосную яму, кроме плотности при трамбовке, является своевременное закрытие пленкой. Например, сроки проведения этой процедуры в европейских странах составляют 3–7 часов, в российских же реалиях процесс закладки ямы может продлиться до четырех суток. Чем дольше яма находится в незакрытом состоянии, тем больше остаточное дыхание растений, использование сахара и проникновение воздуха вглубь массы. Перед технологом заготовки стоит непростая задача: согласовать производительность звеньев и за минимальное время закрыть яму. Однако в российской действительности это не всегда получается, в результате чего яма не накрывается вовремя, и хозяйство не-

сет большие убытки из-за порчи силоса. Ряд проблем возникает при неверной выемке массы при кормлении. Например, на заготовку сенажа в пленке влияют неправильная влажность массы при заготовке, неподходящий подбор массы, степень измельчения пресс-подборщика, недостаточная плотность тюка для хранения и его негерметичная упаковка, а также небезопасное хранение. Несоблюдение очень важных параметров может привести к излишней деформации и потере формы тюка, что, в свою очередь, способствует повреждению защитной пленки и порче силоса. Неправильная транспортировка и штабелевание также могут привести к потерям при заготовке корма. Таким образом, для получения хорошей консервации кормов и отличного переваривания их животными следует избегать распространенных ошибок при заготовке силоса — неправильный срез, неверная влажность массы, ее подбор и степень измельчения. В случае соблюдения технологии заготовки кормов сельскохозяйственные предприятия смогут избежать существенных денежных потерь.

ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ХОРОШЕЙ КОНСЕРВАЦИИ КОРМОВ И ОТЛИЧНОГО ПЕРЕВАРИВАНИЯ ИХ ЖИВОТНЫМИ СЛЕДУЕТ ИЗБЕГАТЬ РАСПРОСТРАНЕННЫХ ОШИБОК ПРИ ЗАГОТОВКЕ СИЛОСА — НЕПРАВИЛЬНЫЙ СРЕЗ, НЕВЕРНАЯ ВЛАЖНОСТЬ МАССЫ, ЕЕ ПОДБОР И СТЕПЕНЬ ИЗМЕЛЬЧЕНИЯ. В СЛУЧАЕ СОБЛЮДЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ СМОГУТ ИЗБЕЖАТЬ СУЩЕСТВЕННЫХ ДЕНЕЖНЫХ ПОТЕРЬ

Беседовала Анастасия Кирьянова

ОРИЕНТИР НА РАЗВИТИЕ

НЕРЕДКО В ПЕРИОД НЕПРОСТОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ НЕКОТОРЫЕ КОМПАНИИ НЕ ТОЛЬКО СУЩЕСТВЕННО СОКРАЩАЮТ ИЗДЕРЖКИ, НО И ПРАКТИЧЕСКИ ПОЛНОСТЬЮ ОТКАЗЫВАЮТСЯ ОТ РАСШИРЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА, В ТО ВРЕМЯ КАК РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА И НАЧАЛО РАБОТЫ В НОВЫХ НАПРАВЛЕНИЯХ СПОСОБНЫ ПОМОЧЬ НЕ ТОЛЬКО ПЕРЕЖИТЬ КРИЗИС, НО И ДОСТИЧЬ ХОРОШЕЙ ПРИБЫЛИ

Безусловно, развитие мелкого и среднего сельскохозяйственного бизнеса, в отличие от крупных агрохолдингов, сопровождается большим количеством трудностей и опасностей, ведь зачастую такие предприятия не обладают достаточной финансовой «подушкой» и сильнее зависят от экономической ситуации. Поэтому всегда важно прислушиваться к советам успешных руководителей, а также перенимать бесценный опыт предприятий, благополучно развивающихся в непростых условиях. Эльдар Беглов, генеральный директор Группы компаний «Лосево», специализирующейся на производстве натуральных молочных и мясных продуктов, не только рассказал о развитии животноводческой отрасли и существующих сегодня проблемах, но и поделился опытом работы своего предприятия, которое активно развивается и расширяет направления своей деятельности.

— **Как вы оцениваете развитие молочной отрасли в регионе и стране?**

— Ситуация в этом животноводческом направлении в различных федеральных субъектах России неодинакова. Например, в Ленинградской области она складывается вполне благополучно. У нас самая высокая продуктивность коров — более восьми тысяч килограммов молока в год, что сопоставимо с европейским уровнем и в два раза превышает среднероссийский. Причина успешного развития отрасли в этом регионе не только в хороших климатических условиях для выращивания кормов, большом количестве свободных территорий, но и в технологичности. К тому же, в Ленинградской области примерно 75 процентов коров являются племенными, и более 90 процентов молока производится на сельхозпредприятиях, в то время как в большинстве других регионов, в том числе в Алтайском крае, республиках Башкортостан и Татарстан, этот показатель составляет всего 30–50 процентов. Остальное молоко производится личными подсобными



Эльдар Беглов, генеральный директор Группы компаний «Лосево»

хозяйствами и мелкими фермерами и обычно не попадает на переработку. При этом сельхозпредприятия обладают несравнимо большими возможностями для внедрения новых технологий и закупки современного оборудования, чем КФХ.

— **Какова ситуация с производством молока?**

— Практически во всех регионах страны нехватка сырого молока составляет почти 20 процентов, и по итогам года можно не увидеть существенного улучшения этой ситуации. По данным Единой межведомственной информационно-статистической системы, на 1 октября 2016 года в нашей стране в хозяйствах всех категорий было произведено 24031,9 тыс. т сырого молока, то время как за аналогичный период прошлого года этот показатель был выше на 0,7 процента, то есть составлял 24194,9 тыс. т. Однако про-

изводство молока в сельскохозяйственных организациях выросло — 11543,1 тыс. т на 1 октября 2016 года против 11343,1 тыс. т в 2015 году. По нашим оценкам, в Ленинградской области потребляется около двух миллионов тонн молока и молочных продуктов в пересчете на сырое молоко, а производится сырья — менее 600 тыс. т. При этом мощности перерабатывающих заводов загружены, по нашим данным, менее чем наполовину. Однако причина, скорее всего, не только в дефиците сырья, особенно высококачественного, но и в ограниченности потребительского спроса при таком уровне цен. Себестоимость переработки и производства молочных продуктов практически во всех регионах повысилась, что стало причиной роста конечной цены на товары. К тому же, часть сырья из Ленинградской области продается для переработки в центральный

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, С КОТОРЫМИ СЕЙЧАС ПРИХОДИТСЯ РАБОТАТЬ ПРОИЗВОДИТЕЛЮ, — СНИЖЕНИЕ ПОКУПАТЕЛЬСКОЙ АКТИВНОСТИ, ВЫСОКИЕ СТАВКИ ПО КРЕДИТАМ, НЕХВАТКА КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ. ТАКЖЕ ВСЕ БОЛЕЕ АКТУАЛЬНОЙ СТАНОВИТСЯ ПРОБЛЕМА, СВЯЗАННАЯ С ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕМ НА УРОВНЕ МАШИНОСТРОЕНИЯ

регион, что также отразилось на себестоимости. Однако подобные обстоятельства немного улучшили положение небольших хозяйств, финансовая ситуация которых, даже с учетом государственных субсидий, не позволяет получать достойный доход, а тем более вкладываться в модернизацию. У молочной отрасли есть хороший потенциал для дальнейшего роста. При этом в нашей стране большое количество устаревших хозяйств и предприятий, требующих реконструкции и модернизации, то есть представляющих собой готовые объекты для инвестиций. Однако эта отрасль по-прежнему дорогая: строительство фермы под ключ на 1000 голов дойного стада обойдется в среднем в один миллиард рублей.

— **С какими еще трудностями приходится сталкиваться сегодня молочным производителям и переработчикам, в том числе и вашему предприятию? Как можно решить эти проблемы?**

— Сейчас на рынке продуктов питания мы наблюдаем две основные тенденции. Первая — существенное снижение покупательской активности по причине роста



цен и уменьшения реальных доходов населения. Поэтому мы постоянно оптимизируем затраты на производство, чтобы как можно реже повышать цены на свою продукцию. Ведь стремление сделать натуральный продукт более доступным для всех жителей хотя бы Ленинградской области и Санкт-Петербурга — одна из задач

работы компании. В случае вертикально интегрированного предприятия сократить издержки немного легче, поскольку мы самостоятельно контролируем все этапы производства: от заготовки кормов для животных до поставки товара в магазин. Вторая тенденция — более осознанное потребление. Покупатели



➤ **Правильный выбор за вами...**

- Универсальная система PGII для внутривспашечного внесения органического удобрения с лаповым агрегатом CM и дисковым агрегатом SD
- Отличный результат, высокая производительность, легкость в эксплуатации, надежность, низкие эксплуатационные расходы и хороший сервис
- Контактная информация на сайте www.samson-agro.ru/ru

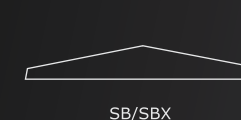
На правах рекламы



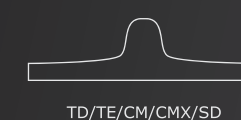
PGII/SG



SP/FLEX



SB/SBX



TD/TE/CM/CMX/SD

стали все чаще обращать внимание на компанию-производителя, состав молочного продукта и регион его изготовления. Другая проблема, характерная не только для молочной отрасли, но и для агропромышленного комплекса в целом, — нехватка квалифицированных кадров. Наша компания в период расширения искала новых сотрудников по всей России. К примеру, молочный технолог приехал из Казахстана, зоотехник — из города Краснодара, главный ветеринарный врач — из Тюмени. Некоторые предприятия, в том числе и наше, прибегают к помощи различных кадровых агентств, но даже они испытывают определенные трудности с поиском и подбором хороших специалистов. У нас был опыт взаимодействия с вузами и учебными учреждениями. Однако на предприятии мы



— Как складывается, по вашему мнению, ситуация в мясной отрасли?

— Ситуация в этой сфере в России менее позитивная. К примеру, в нашем регионе потребление мяса и мясопродуктов мы оцениваем в 500–600 тыс. т в год, в то время как объемы производства меньше этого показателя в два раза, причем большая часть приходится на мясо птицы. Подобная ситуация наблюдается во многих регионах страны. Так, на 1 июля прошлого года в России было произведено 1077,4 тыс. т говядины, 1980,4 тыс. т свинины и 3002,3 тыс. т мяса птицы.

Основная причина сложившегося положения — зачаточное состояние направления по выращиванию специализированного мясного КРС. С советских времен акцент делался на производство молока, и в стране разводились универсальные мясомолочные породы. На мясо забивались быки и отбракованные коровы, то есть фактически оно было побочным продуктом молочных ферм. С тех пор ситуация не улучшилась, а тяжелые 90-е годы даже ухудшили положение дел в отрасли. В итоге сейчас только несколько хозяйств в области, в том числе наше, разводят именно мясные породы, которые дают значительно больший выход мяса, причем высокого качества, чем универсальные мясомолочные. Однако доля мясного стада в общей численности пого-

ловья КРС в регионе очень мала: несколько тысяч против 180 тыс. голов. Подобное соотношение характерно и для страны в целом. На темпы развития мясной отрасли влияет также снижение потребительского спроса. В связи с кризисом покупатели ориентируются в основном на мясо птицы и занимающую промежуточное ценовое положение свинину, а от говядины отказываются. В итоге областные мясоперерабатывающие заводы загружены лишь наполовину, при этом для производства они используют преимущественно сырье из других регионов. По нашим данным, в 2015 году эти предприятия переработали около 10 тыс. т говядины, из которых лишь 2,6 тыс. т были изготовлены именно в Ленинградской области. Безусловно, это негативно отражается на себестоимости и конечной цене продукта.

Сегодня мясная отрасль — не самое интересное для инвестиций направление, однако без его развития наша страна не сможет обеспечить собственную продовольственную безопасность. Строительство мясной фермы на 500 голов, не требующей такого сложного оборудования, как молочная, обошлось бы в 200–250 млн рублей, без включения в смету стоимости стада — примерно по 200–250 тыс. рублей за голову, и оснащения для переработки.

ПОГОЛОВЬЕ МОЛОЧНОЙ ФЕРМЫ ПРЕДПРИЯТИЯ НАСЧИТЫВАЕТ БОЛЕЕ ЧЕМ 1600 КОРОВ ГОЛШТИНИЗИРОВАННОЙ ЧЕРНО-ПЕСТРОЙ ПОРОДЫ, 850 ИЗ КОТОРЫХ ДОЙНЫЕ. НАДОЙ НА ОДНУ ФУРАЖНУЮ КОРОВУ В СРЕДНЕМ СОСТАВЛЯЕТ 20 Л В ДЕНЬ. НА МЯСНОЙ ФЕРМЕ СОДЕРЖИТСЯ ПРИМЕРНО 1000 ГОЛОВ ПОРОДЫ БЛЭК АНГУС И ОКОЛО 50 ГЕРЕФОРДОВ

— Сколько коров обоих направлений содержится на фермах предприятия, и какой объем продукции производится?

— Сегодня поголовье молочной фермы насчитывает более чем 1600 коров голштинизированной черно-пестрой породы, 850 из которых дойные. Надой на одну фуражную корову в среднем составляет 20 л в день. Ассортимент изготавливаемой молочной продукции состоит из 25 наименований, и молокоперерабатывающий завод выпускает около 20 т готовых товаров каждый день. На мясной ферме содержится примерно 1000 голов породы блэк ангус и около 50 герефордов. Сейчас приоритетной для нашего предприятия является селекционная работа. Поскольку выпускаемая компанией продукция имеет небольшой срок годности — 5–15 суток, все товары реализуются только в Санкт-Петербурге и Ленинградской области преимущественно через собственную розничную сеть. Однако молочная продукция также представлена в некоторых крупных торговых сетях и в традиционной рознице.

— Каковы итоги работы компании за последние несколько лет? Каких успехов удалось достичь?

— Последние пять лет были очень насыщенными для нашего предприятия. За это время мы провели модернизацию молочного завода, мощности которого были увеличены в четыре раза — с 15 т переработки сырого молока до 60 т, обновили парк сельскохозяйственных машин. Ранее у нас было восемь устаревших отечественных тракторов с низкой мощностью и сильной изношенностью, один советский комбайн и небольшое количество навесной техники. Однако с 2012 года в рамках программы государственного субсидирования мы приобрели семь современных тракторов мощностью 125–200 л. с. от производителей John Deere, «МТЗ» и АО «Петербургский тракторный завод», два комбайна от компании Claas и 52 единицы новой навесной техники для возделывания земель. За последние пять лет нам удалось открыть 24 фирменные точки продаж, а также запустить капитальную реконструкцию фермы.

Наше предприятие начало развивать новые для себя сельскохозяйственные направления: мясное животноводство; овощеводство — площадь сезонного теплично-парникового комплекса составляет 3,5 га, на которых выращивается крупноплодный красный и розовый томат, короткоплодный



огурец и клубника, реализующиеся пока только в фирменной розничной сети. Почти два года назад был запущен кулинарный цех, основу ассортимента которого составляют замороженные овощные и мясные полуфабрикаты из натуральных ингредиентов. Кулинария реализуется в фирменной сети и у некоторых контрагентов. Объем производства на данный момент составляет шесть тонн продукции в месяц.

— Какие уникальные технологии используются компанией на производстве? Какое оборудование было выбрано?

— Главный принцип в производстве — сделать процесс изготовления и переработки максимально простым, поэтому молочные продукты имеют короткий и понятный состав, в котором отсутствуют стабилизаторы, загустители и другие добавки. Оборудование в основном представлено зарубежными машинами: завод оснащен установками сербского, венгерского и итальянского производства. Раньше мы выбирали оборудование, основываясь только на его качественных показателях. Однако сейчас учитывается его стоимость и возможность обслуживания: стоимость ощутимо увеличилась после роста валютного курса, причем не только на импортные, но и на отечественные машины, поскольку многие их комплектующие производятся за границей.

— С чего вы начинали работу в мясном направлении? Почему была выбрана абердин-ангусская порода?

— Сначала мы с партнером посетили большое количество хозяйств и профильных экспозиций в разных странах, подробно изучили особенности различных мясных пород. В результате решили выращивать животных одной из самых лучших и продуктивных пород — абердин-ангусской. Это очень выносливые и самостоятельные животные, выведенные в климатических условиях, похожих на российские. В мае 2015 года из Северной Америки было завезено мясное стадо, состоящее из 580 голов маточного поголовья абердин-ангусской породы, а в прошлом году уже получили первый приплод. Вместе с коровами было закуплено шесть лошадей породы кватерхорс для перегона и обслуживания мясного стада на пастбищах. Инвестиции в приобретение животных составили 200 млн рублей. Это долгосрочные вложения, которые окупятся примерно через 7–10 лет. Коровы содержатся на отдельной ферме в деревне Правдино Выборгского района, местная администрация помогла нам с поиском земли и сдала нам ее в аренду. Также прошлым летом мы доделали забойный цех. В результате проведенной масштабной работы осенью 2016 года на прилавках магазинов нашей фирменной сети появилась охла-

ГЛАВНЫЙ ПРИНЦИП В ПРОИЗВОДСТВЕ — СДЕЛАТЬ ПРОЦЕСС ИЗГОТОВЛЕНИЯ И ПЕРЕРАБОТКИ МАКСИМАЛЬНО ПРОСТЫМ, ПОЭТОМУ ВСЕ МОЛОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ КОМПАНИИ ИМЕЮТ КОРОТКИЙ И ПОНЯТНЫЙ СОСТАВ, В КОТОРОМ ОТСУТСТВУЮТ КОНСЕРВАНТЫ И ДРУГИЕ ДОБАВКИ



денная говядина от быков мясных пород. В будущем планируем реализовывать эту продукцию не только в собственных розничных точках, но и на прилавках крупных торговых сетей. В современных условиях этот товар будет востребован. Мы также стараемся осторожно подходить к ценообразованию — опираемся на рыночную ситуацию, поэтому период возврата инвестиций будет очень длительным.

— Насколько рентабельно сегодня заниматься выращиванием мясных пород? С какими трудностями пришлось столкнуться?

— Наше предприятие ощутило на себе все сложности организации мясного животноводства с нуля. В первую очередь, это направление требует очень больших вложений не только в покупку животных, но и в их содержание. Поэтому для того, чтобы работать в этом бизнесе, необходимо иметь возможность привлечь либо долгосрочные инвестиции, либо заемные средства. Наше предприятие планирует взять кредит, от этого будет зависеть скорость развития данного направления. Однако без дальнейшего увеличения государственной поддержки в вопросах кредитования начинать заниматься этим направлением в существующих условиях нерентабельно. Другая проблема — для мясного животноводства необходимы

высококвалифицированные специалисты. Поэтому на отел мы приглашали фермера из США, который не только консультировал и помогал нам, но и обучал наших сотрудников. В итоге из более чем 400 отелов только для восьми потребовалась наша помощь.

— Воспользовалось ли предприятие какими-либо формами государственной поддержки? По вашему мнению, какие дополнительные меры необходимы для развития отрасли?

— Наша компания участвует в различных программах субсидирования. Совсем недавно мы получили статус племенного репродуктора, что позволило претендовать на дополнительные выплаты. Как и многие другие сельхозпроизводители, мы очень благодарны Правительству России за разработанные и предлагаемые формы помощи и финансирование сельского хозяйства, ведь в этом году, несмотря на непростую экономическую ситуацию, объем государственной поддержки не был снижен, и в следующем году он также будет на достаточно высоком

ДЛЯ ВЫРАЩИВАНИЯ КОРОВ МЯСНЫХ ПОРОД НЕОБХОДИМЫ БОЛЬШИЕ ВЛОЖЕНИЯ В ПОКУПКУ ЖИВОТНЫХ И ИХ СОДЕРЖАНИЕ, А ТАКЖЕ ВЫСОККВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ. ПОЭТОМУ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ РАБОТАТЬ В ЭТОМ БИЗНЕСЕ, СЛЕДУЕТ ИМЕТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИВЛЕЧЬ ЛИБО ДОЛГОСРОЧНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ, ЛИБО ЗАЕМНЫЕ СРЕДСТВА

уровне. Однако для восполнения дефицита сырого молока необходимо принимать дополнительные меры: увеличить размеры субсидий и обеспечить их своевременную выплату, снизить кредитные ставки и упростить процедуру получения займов для компаний агропромышленного комплекса.

— Каким образом складывается сегодня сотрудничество с сетевым ретейлом?

— После введения эмбарго к нашей компании обратились все торговые сети Санкт-Петербурга и Ленинградской области с предложениями о сотрудничестве и поставке молочной продукции. Однако не на все приглашения мы смогли согласиться по причине тяжелых договорных обязательств и невысокой рентабельности сельскохозяйственного бизнеса — всего на уровне 10–15 процентов. Но некоторые сети смогли пойти нам навстречу, в результате чего сейчас мы сотрудничаем более чем со 100 контрагентами, в числе которых многие крупнейшие петербургские ретейлеры, а также магазины традиционной розницы. При этом мы не наращиваем объемы

производства и выпуска готовой продукции стремительно, а подходим к этому вопросу с осторожностью, ведь для нас самое главное — сохранить высокое качество наших товаров. Весь ассортимент продукции предлагается также в фирменных розничных магазинах компании, где покупатели могут приобрести кулинарию нашего производства, а также охлажденную говядину. Таким образом, фирменная сеть является площадкой, которая позволяет нам проверить успешность того или иного нового продукта.

— Каковы планы дальнейшего развития компании? Планируется ли выходить в другие регионы и осваивать новые направления деятельности? Какие проекты предполагается реализовать?

— Свое будущее мы видим в освоении новых сельскохозяйственных направлений, а также в развитии уже существующих с обязательным сохранением нашего главного принципа — натуральности. В этом году была закончена реконструкция молочной фермы, благодаря чему в скором времени удастся увеличить молочное стадо и повысить его производительность. В свою очередь, это по-

может нам нарастить объемы производства, сократить себестоимость сырого молока, а также максимально загрузить мощности молокоперерабатывающего завода — до 60 т сырья в сутки. Кроме того, уже завершено проектирование небольшого завода по производству сыров, рассчитанного на выпуск шести тонн продукции в сутки. В мясном животноводстве планируем продолжить селекционную работу, а также увеличить поголовье коров в 1,5–2 раза в следующем году.

ДЛЯ ВОСПОЛНЕНИЯ ДЕФИЦИТА СЫРОГО МОЛОКА НЕОБХОДИМО ПРИНИМАТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ: УВЕЛИЧИТЬ РАЗМЕРЫ СУБСИДИЙ И ОБЕСПЕЧИТЬ ИХ СВОЕВРЕМЕННУЮ ВЫПЛАТУ, СНИЗИТЬ КРЕДИТНЫЕ СТАВКИ И УПРОСТИТЬ ПРОЦЕДУРУ ПОЛУЧЕНИЯ ЗАЙМОВ ДЛЯ КОМПАНИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Существуют планы дальнейшего развития овощеводческого направления. Сейчас мы занимаемся разработкой проекта возведения круглогодичных теплиц и планируем осваивать открытый грунт для производства овощей борщового набора. Наша компания активно развивает систему распространения: в прошлом году, к примеру, был запущен интернет-магазин.

В планах расширить сотрудничество с ретейлерами — мы собираемся начать работу с еще одной крупной торговой сетью. Рынок натуральных продуктов в нашей стране необходимо развивать, и в этом мы видим основную задачу нашей компании. При этом мы всегда стараемся сделать подобные товары наиболее доступными для широкого круга потребителей, максимально долго откладываем повышение цен за счет постоянной оптимизации затрат. В нашей

стране есть все необходимые ресурсы для развития как животноводческого направления, так и сельского хозяйства в целом. Как и многие другие сельхозпроизводители, наше предприятие хочет внести свой вклад в формирование продовольственной безопасности страны, для чего стремится производить отечественную продукцию для россиян.

На правах рекламы



**КОМПАНИЯ-ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
РЕАЛИЗУЕТ СПЕЦАВТОМОБИЛИ**

www.specavto.com



отдел продаж: 8 (8422) 68-84-95
8 (960) 360-62-80

бухгалтерия: 8 (8422) 65-57-55

mail@specavto.ru

По материалам «Центра изучения молочного рынка»

ТОП-35 ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ МОЛОКА

НЕСМОТЯ НА НЕВПЕЧАТЛЯЮЩИЕ ТЕМПЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ ПО ПРИЧИНЕ РЯДА ФАКТОРОВ — РОСТ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА, СОКРАЩЕНИЕ СПРОСА НА ГОТОВУЮ ПРОДУКЦИЮ В РЕЗУЛЬТАТЕ УМЕНЬШЕНИЯ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ, СНИЖЕНИЕ ДОСТУПНОСТИ КРЕДИТНЫХ СРЕДСТВ И ДРУГИХ — В НАШЕЙ СТРАНЕ ПРОДОЛЖАЕТ ЗАНИМАТЬСЯ МОЛОЧНЫМ БИЗНЕСОМ МНОЖЕСТВО КОМПАНИЙ

Аналитики «Центра изучения молочного рынка» на основе данных за 2015 год подготовили рейтинг крупнейших производителей сырого молока в России. При его составлении использовалась информация, полученная из официальных источников, от самих компаний — участников рынка, а также другие неофициальные данные. Рейтинг позволил вывить интересную особенность российского молочного рынка — в некоторых регионах страны наблюдается высокая сосредоточенность крупнейших предприятий. Одними из таких территорий являются Республика Татарстан, Краснодарский край, Воронежская и Белгородская области, где находятся фермы нескольких крупных игроков, имеющих существенную долю на молочном рынке этих регионов. Специалисты центра связывают существование подобных «островов» не только с благоприятными природно-климатическими условиями, но и с хорошим административным климатом, позволяющим наращивать земельные активы и привлекать государственную поддержку для развития молочного животноводства.

В ДЕСЯТКЕ ПЕРВЫХ

Рейтинг включает как отдельные предприятия, занятые выпуском молока, так и холдинги, в состав которых входят молочные фермы. Крупнейшим по объемам производителем является государство — компании, являющиеся государственной собственностью, произвели в 2015 году более 246 тыс. т молока, при этом их доля в общем объеме составила 1,5 процента.

Крупнейшие частные компании изготовили по итогам 2015 года 2,4 млн т продукции, что составило 14,6 процента от общего объема товарного молока, выпущенного на территории страны в данный период. Первую строчку рейтинга заняло АО «Фирма «Агрокомплекс им. Н. И. Ткачева» с по-

казателем 203 тыс. т. Холдинг объединяет около 60 предприятий, занимающихся растениеводством, животноводством, переработкой, хранением и логистикой. Вторую позицию занимает ООО «ЭкоНива-АПК Холдинг», выпустившее в 2015 году 179 552 т сырого молока. Предприятие является крупнейшим производителем в Воронежской области — на его долю приходится 23,7 процента от всего объема молока в этом регионе. При этом компания развивает собственную переработку — в июне 2016 года был открыт молочный завод производительностью 30 т сырьев в сутки. Выход на полную мощность запланирован на первый квартал 2017 года. Третью строчку рейтинга занимает АО «Холдинговая компания «Ак Барс» с показателем 141,1 тыс. т. Предприятие владеет обширным земельным банком, составляющим, по данным BEFL, 505 тыс. га, на которых возделывается множество культур, в том числе для обеспечения кормами животноводческих ферм холдинга. В десятку крупнейших производителей сырого молока вошли также ООО «Сэт Иле», входящее в структуру УК «Просто молоко», ОАО «Красный Восток Агро», ООО «Санкт-Петербургский молочный завод «Пискаревский», ООО «Концерн «Детскосельский», ЗАО «Кировский молочный комбинат», ГК «Авида» и ГК «Доминант». На долю этих предприятий приходится 6,8 процента в общем объеме производства молока в стране. Замыкают рейтинг ООО СП «Чапаевское» с показателем 28 300 т и АО «Молвест» с 27 367 т изготовленного сырья.

УРОВЕНЬ ВЛИЯНИЯ

В географическом плане большее число предприятий рейтинга находится в Воронежской области и Республике Татарстан, причем три компании из последнего региона входят в пятерку крупнейших. Довольно

много организаций из Белгородской области и Краснодарского края, причем доля лидера рейтинга — АО «Фирмы «Агрокомплекс им. Н. И. Ткачева» — существенно превышает уровень участия других крупных региональных игроков и составляет 21,3 процента в производстве молока Краснодарского края. Однако не во всех регионах страны есть безоговорочные лидеры местного рынка. В некоторых федеральных субъектах России рынок изготовления сырья поделен между несколькими крупными игроками. Например, в Калининградской области доля ГК «Залесское молоко» в производстве молока составляет 42 процента, на агрохолдинг «ДолговГрупп» приходится 30 процентов, а на остальных производителей — 27 процентов. По мнению аналитиков «Центра изучения молочного рынка», присутствие в данном рейтинге таких игроков, как ГК «Базовый элемент», АФК «Система» и других свидетельствует о том, что молочное животноводство рассматривается крупными инвесторами как привлекательное и потенциально прибыльное направление. Хотя нельзя не отметить, что подобный интерес многоотраслевых холдингов к сельскому хозяйству, в частности к молочному животноводству, может быть обусловлен заинтересованностью в расширении земельных активов. К примеру, АО «Фирма «Агрокомплекс им. Н. И. Ткачева» владеет, по данным BEFL, 456 тыс. га земель, ОАО «Красный Восток Агро» — 350 тыс. га, ЗАО «Агросила Групп» — 272 тыс. га, и так далее. Важен и тот факт, что в список крупнейших производителей сырого молока вошли и переработчики — ООО «Санкт-Петербургский молочный завод «Пискаревский», ЗАО «Кировский молочный комбинат», АО «Молвест» и другие. В любом случае рейтинг наглядно демонстрирует, что, несмотря на трудности в молочной отрасли, достаточно много компаний готовы вкладываться в развитие этого животноводческого направления.

Табл. 1. Крупнейшие производители молока в России по итогам 2015 года

	Компания	Объем производства молока в год, т	Регион	Доля в объеме производства молока в России, %
0	Государственная собственность	246 420	Российская Федерация	1,48
1	АО «Фирма «Агрокомплекс им. Н. И. Ткачева»	203 000	Краснодарский край	1,22
2	ООО «ЭкоНива-АПК Холдинг»	179 552	Воронежская, Калужская, Новосибирская, Тюменская, Курская области	1,08
3	АО «Холдинговая компания «Ак Барс»	141 104	Республика Татарстан	0,85
4	ООО «Сэт Иле» (ООО УК «Просто молоко»)	106 262	Республика Татарстан	0,64
5	ОАО «Красный Восток Агро»	100 268	Республика Татарстан	0,6
6	ООО «Санкт-Петербургский молочный завод «Пискаревский»	100 000	Ленинградская область	0,6
7	ООО «Концерн «Детскосельский»	91 250	Ленинградская, Воронежская области, Республика Беларусь	0,55
8	ЗАО «Кировский молочный комбинат»	71 886	Кировская область	0,43
9	ГК «Доминант»	68 638	Воронежская, Липецкая области, Краснодарский край	0,41
10	ГК «Авида»	65 311	Белгородская область	0,39
11	АгроХолдинг «Кубань» (ГК «Базовый элемент»)	61 500	Краснодарский край	0,37
12	ЗАО «Агросила Групп»	57 895	Республика Татарстан	0,35
13	ООО «Группа компаний «Зеленая долина»	53 685	Белгородская область	0,32
14	ООО «Русская молочная компания»	52 000	Пензенская область	0,31
15	ГК «Залесское молоко»	45 238	Калининградская область	0,27
16	ООО «Агропромгруппа «Молочный продукт»	43 200	Рязанская область	0,26
17	СХПАО «Белореченское»	42 000	Иркутская область	0,25
18	ООО «Великолукский молочный комбинат» (ООО «Слакис»)	41 015	Псковская область	0,25
19	ООО «Интеркрос Центр»	40 972	Тульская область	0,25
20	Объединение «Коалко-Агро»	40 190	Московская область	0,24
21	ОАО СХП «Вошачниково»	37 587	Ярославская область	0,23
22	ЗАО «Племзавод «Трудовой»	36 718	Саратовская область	0,22
23	ООО «Кубанский молочно-товарный комплекс»	36 518	Краснодарский край	0,22
24	ООО «Дон-Агро»	35 438	Воронежская область	0,21
25	ООО «РусМолоко»	34 500	Московская область	0,21
26	Агрохолдинг «ДолговГрупп»	32 749	Калининградская область	0,2
27	АО «Агрохолдинг «Степь» (АФК «Система»)	30 236	Краснодарский край	0,18
28	ООО Агрофирма «Трио»	29 534	Липецкая область	0,18
29	ООО «АПК Продовольственная программа»	29 498	Республика Татарстан	0,18
30	ЗАО Племзавод «Заря»	29 463	Волгоградская область	0,18
31	ЗАО Племзавод «Ирмень»	29 180	Новосибирская область	0,17
32	ЗАО «Алатау»	28 594	Республика Башкортостан	0,17
33	СПК «Килачевский»	28 444	Свердловская область	0,17
34	ООО СП «Чапаевское»	28 300	Ставропольский край	0,17
35	АО «Молвест»	27 367	Воронежская область	0,16

Источник: «Центр изучения молочного рынка»

Текст: Г. Н. Вяйзенен, заслуженный деятель науки РФ, д-р с.-х. наук, проф.; Г. А. Вяйзенен, канд. с.-х. наук; А. Г. Вяйзенен, магистр, аспирант; В. В. Головей, канд. с.-х. наук; М. И. Курман, Д. Ю. Перекопская, И. Ю. Дроздов, А. А. Суркова, студенты, НовГУ им. Ярослава Мудрого

МОЛОЧНОЕ МЕНЮ

КОРМЛЕНИЕ КОРОВ В СУХОСТОЙНЫЙ ПЕРИОД ОБЕСПЕЧИВАЕТ НЕ ТОЛЬКО КАЧЕСТВО ПРИПЛОДА, ЕГО УПИТАНОСТЬ И ПРОДУКТИВНОСТЬ, НО И УРОВЕНЬ НАДОЕВ ВО ВРЕМЯ ЛАКТАЦИИ. ПОЭТОМУ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ХОРОШИХ РЕЗУЛЬТАТОВ НЕОБХОДИМО ГРАМОТНО ПОДХОДИТЬ К СОСТАВЛЕНИЮ РАЦИОНА ЖИВОТНОГО, ЧТОБЫ ИСКЛЮЧИТЬ ПОЯВЛЕНИЕ РАЗЛИЧНОГО РОДА ТРУДНОСТЕЙ



Одна из нередких проблем в хозяйствах ряда регионов страны при низком уровне кормления стельных коров — преждевременный самопроизвольный их запуск в период лактации. В этом случае данная фаза укорачивается, продолжительность сухостойного периода увеличивается, вследствие чего от коровы не получают необходимый объем молока. При этом сокращение оптимального срока сухостойного периода также нежелательно, особенно у обильно молочных коров, которые в эту укороченную фазу не в состоянии накопить необходимое количество резервных питательных веществ в организме, что также ведет к снижению молочной продуктивности в следующей лактации.

РАЗНООБРАЗНЫЙ РАЦИОН

Несмотря на экспериментальные материалы, полученные за последние 20–30 лет в этом направлении, ряд вопросов остается неизученным. Например, пока не обобщены экспериментальные данные по зоотехнической экологии, исследованию механизмов миграции ряда тяжелых металлов по пищевым цепям, ведущим к сельскохозяйствен-

ным животным и птице, и метаболизма их в организме при разных путях поступления. Рассмотрены лишь некоторые сельскохозяйственные культуры, используемые при кормлении сухостойных коров. Поэтому необходимо было проанализировать кроме вариабельности перехода тяжелых металлов в организм размеры их накопления и выведения при применении муки татарника, или *Onopordum acanthium* L., и кипрея (иванчая) — *Chamerion angustifolium* L. С этой целью специалистами был проведен ряд исследований, во время которых осуществ-

лялись и физиологические наблюдения. Живая масса стельных сухостойных коров черно-пестрой породы в научно-хозяйственном опыте составила 559–562 кг. Их число в каждой группе равнялось 10 головам. Продолжительность сухостойного периода у животных при проведении эксперимента колебалась от 47 до 60 дней. В меню коров включали по 14,94 кг силоса из многолетних злаковых трав, 6,97 кг сена из таких же трав, 3,36 кг пивной сушеной дробины, 60 г поваренной соли и 40 г кормового мела. Выпавляли по 30 л воды в сутки. Коровы

Табл. 1. Концентрация тяжелых металлов в рационах стельных сухостойных коров, мг

Название тяжелого металла	В расчете на:	
	1 кг сухого вещества	1 кормовую единицу
Кадмий	0,46	0,51
Хром	7,25	7,96
Никель	4,1	4,5
Свинец	7,56	8,3
Медь	20,72	22,73
Цинк	110,53	121,28
Марганец	281,87	309,29

опытных и контрольных групп в сухостойный период потребляли в сутки по 10,6 кг сухого вещества, что в расчете на 100 кг живой массы составляло 2,12 кг. В рационах содержалось в среднем по группам 38,3 процента клетчатки, 3,3 процента жира и 0,9 к. ед. в расчете на сухое вещество, а также 94 г переваримого протеина на одну кормовую единицу.

В целях проведения опыта при производстве сена из многолетних злаковых трав в почву предварительно внесли карбонат кальция синтетический в качестве мелиоранта в дозировке одна тонна на один гектар при pH 4,5–5. При этом в рационы коров контрольной группы I включали сено без ККС, а контрольной II и всех опытных групп — с использованием ККС. В ходе экспериментов также учитывалась степень загрязненности рационов тяжелыми металлами в расчете на один килограмм сухого вещества и одну кормовую единицу. Дозы муки разных видов трав составили по 30 г на голову в сутки.

ВЫВЕДЕНИЕ МЕТАЛЛОВ

Включение в рацион животных сена с участков, на которых был внесен в почву карбонат кальция синтетический, в сравнении с сеном «традиционным» способствовало повышению в четыре раза интенсивности выведения с мочой кадмия — 0,04 мг/кг против 0,01 мг/кг в контроле I, а также снижению интенсивности удаления хрома в 8,4 раза, меди — в 1,2 раза, никеля — в 3,3 раза,

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В РАЦИОНЕ КОРОВ МУКИ ТАТАРНИКА И КИПРЕЯ В ДОЗИРОВКЕ 30 Г НА ГОЛОВУ В СУТКИ РЕЗКО УВЕЛИЧИВАЕТ СУММАРНОЕ ВЫДЕЛЕНИЕ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ ЧЕРЕЗ ЖЕЛУДОЧНО-КИШЕЧНЫЙ ТРАКТ

свинца — в 1,1 раза, цинка — в 13,8 раза. Суммарное выделение тяжелых металлов через почки при использовании «традиционного» сена при сопоставлении с показателями при кормлении сеном с участков после внесения ККС в почву было выше в 3,1 раза. При введении в рацион муки татарника из организма было выделено наибольшее суммарное количество тяжелых металлов. Оно составило 387,16 мг/кг, что в 7,2 раза больше, чем в контроле I, и в 13,99 раза выше, чем в контроле II. Включение в рацион кипрея также значительно повлияло на уменьшение содержания элементов при выведении через желудочно-кишечный тракт. При его использовании из организма было выделено максимальное в сравнении

Табл. 2. Концентрация тяжелых металлов в околоплодной жидкости коров, мг/кг

Группа коров	Кадмий	Хром	Никель	Свинец	Стронций	Медь	Цинк	Марганец	Сумма ТМ
Контрольная I (ОР + сено без ККС)	0	2	10,1	0	0,42	0	0	0	12,52
Контрольная II (ОР + сено с ККС)	0	0,04	0,002	0	0	0,01	0	0	0,052
I опытная (ОР + сено с ККС + мука татарника)	0,016	0,036	0,092	0,04	0,13	0	0	0	0,314
II опытная (ОР + сено с ККС + мука кипрея)	0	0,032	0,15	0	0,79	0	0	0	0,972

со значениями у остальных групп животных количество кадмия и меди — 0,02 мг/кг и 16,14 мг/кг соответственно. Таким образом, применение этих кормовых добавок резко увеличило суммарное выделение тяжелых металлов через желудочно-кишечный тракт. Например, использование в рационе муки татарника в объеме 30 г на голову в сутки по сравнению с «традиционным» сеном привело к повышению содержания в кале кадмия, хрома, меди, свинца и марганца.

СОХРАНЕНИЕ ПОТОМСТВА

Покрывающая плод водная оболочка образует полость, которая служит буфером, предохраняющим его при ушибах или резких движениях матери. Эта жидкость называется околоплодной. Биологически активные вещества в ней оказывают тоническое действие на

тяжелых металлов обладает мука татарника, включенная в рацион животных. Она способствует накоплению пяти тяжелых металлов: никеля, хрома, стронция стабильного, свинца и кадмия. Благоприятное воздействие на очищение околоплодной жидкости от кадмия, свинца, цинка, марганца и меди оказывает мука из кипрея в дозе 30 г на голову в сутки. Стоит отметить, что когда-то ветеринары-животноводы систематически применяли целебные растения кипрея для кормления коров в стельный сухостойный период в целях профилактики.

ЧИСЛОВАЯ РАЗНИЦА

Плацента, или послед, выполняет определенные функции: сохраняет относительное постоянство среды плода и матери; играет роль барьера и другие. Ее тканям присущи ферментативные процессы, благодаря которым белки, жиры и углеводы крови матери расщепляются и, вновь синтезируясь, поступают в кровь плода. По мере роста у будущего теленка возрастают требования к матери, реализующиеся за счет изменения обмена веществ, в плаценте при этом увеличивается количество продуцируемого ею гормона прогестерона — физиологического аналога гормона желтого тела яичников. Включение в рационы коров муки кипрея оказало существенное влияние на концентрацию тяжелых металлов в плаценте. В обеих контрольных группах животных не было обнаружено кадмия и свинца, в группе I отсутствовали медь, цинк, марганец, а во второй — стронций. Максимальное суммарное содержание тяжелых металлов в плаценте наблюдалось при включении в рацион 30 г на голову в сутки муки татарника: 16,99 мг/кг против 1,46 мг/кг в контроле I. При этом самая высокая концентрация приходилась на медь —

В 3,1 РАЗА БЫЛО ВЫШЕ СУММАРНОЕ ВЫДЕЛЕНИЕ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ ЧЕРЕЗ ПОЧКИ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ «ТРАДИЦИОННОГО» СЕНА

по 10,6 кг В СУТКИ СУХОГО ВЕЩЕСТВА ПОТРЕБЛЯЛИ КОРОВЫ ОПЫТНЫХ И КОНТРОЛЬНЫХ ГРУПП В СУХОСТОЙНЫЙ ПЕРИОД

В 4,6–5,6 РАЗА УВЕЛИЧИВАЕТСЯ СОДЕРЖАНИЕ СВИНЦА В ОРГАНИЗМЕ КОРОВЫ ПРИ ИСКЛЮЧЕНИИ ИЗ РАЦИОНА МУКИ ТАТАРНИКА

10,63 мг/кг, или 62,6 процента. Включение в рацион муки кипрея также способствовало наиболее интенсивному накоплению меди в плаценте — 9,16 мг/кг, или 63,7 процента от общей суммы в данной группе коров. Максимальное накопление стронция, никеля и хрома в плаценте было отмечено в случае скормливания коровам «традиционного» сена — 62,1, 31,4, 6,5 процента соответственно; цинка и марганца — при использовании сена, заготовленного на участках с внесением ККС в почву, 59,1 и 7,9 процента соответственно; меди — при добавлении в рацион муки кипрея, 63,7 процента; свинца — при включении муки татарника, 12,2 процента. Использование в рационах этих растительных добавок также привело к накоплению наибольшего количества тяжелых металлов в сумме в молозиве первого дня лактации: при добавлении татарника — в 9,6 раза больше, а при включении муки кипрея — в 6,4 раза больше в сравнении с показателями контроля I. Скармливание коровам этих добавок также обусловило накопление цинка в молозиве в небольших количествах: 95,34 и 96,21 процента соответственно по сравнению с нулевыми значениями в контроле I. На втором месте по содержанию в молозиве коров обеих опытных групп находится медь: 2,19 и 1,86 процента. При применении сена «традиционного», то есть без ККС, больше всего в молозиве накапливалось стронция — 73,6 процента. На втором месте по содержанию в молозиве коров находится никель, 16,4 процента, а на третьем — хром, 10 процентов.

Табл. 3. Содержание тяжелых металлов в плаценте коров, мг/кг

Группа коров	Кадмий	Хром	Никель	Свинец	Стронций	Медь	Цинк	Марганец	Сумма ТМ
Контрольная I (ОР + сено без ККС)	0	0,09	0,44	0	0,87	0	0	0	1,46
Контрольная II (ОР + сено с ККС)	0	0,22	0,31	0	0	0,7	2,2	0,29	3,72
I опытная (ОР + сено с ККС + мука татарника)	0,02	0,21	0,23	2,08	0	10,63	3,58	0,24	16,99
II опытная (ОР + сено с ККС + мука кипрея)	0,01	0,29	0,23	0,2	0	9,16	3,81	0,68	14,38

ПРОЦЕССЫ ОБМЕНА

Включение в рационы кормовых добавок в виде татарника и кипрея способствовало выделению кадмия только через желудочно-кишечный тракт: 22,2 и 45,4 процента соответственно. При этом балансы составили по 3,43 и 2,41 мг, из чего следует, что в теле коров в опытных группах I и II отложилось 77,8 и 54,6 процента кадмия соответствен-

ный баланс кадмия в организме: -93,076 мг. Таким образом, за счет использования муки татарника и кипрея в рационах имеется реальная возможность существенно снизить интенсивность депонирования свинца в организме коров в сухостойный период. Их балансы составили 15,805 и 31,49 мг против 88,105 и 72,438 мг у животных в двух контрольных группах соответственно. Также

ЗА СЧЕТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТАТАРНИКА И КИПРЕЯ В РАЦИОНАХ ЖИВОТНЫХ ИМЕЕТСЯ РЕАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ СУЩЕСТВЕННО СНИЗИТЬ ИНТЕНСИВНОСТЬ ДЕПОНирования СВИНЦА В ОРГАНИЗМЕ КОРОВ В СУХОСТОЙНЫЙ ПЕРИОД

но. Обмен тяжелых металлов в организме коров корректировали за счет применения в рационах муки этих дикорастущих сельскохозяйственных культур. При использовании «традиционного» сена в теле коров отложилось 6,265 мг кадмия, в то время как сено с участков после внесения ККС в почву способствовало его интенсивному выведению через желудочно-кишечный тракт. Доказательством тому служит отрицатель-

ионы кадмия не могли с легкостью преодолеть плацентарный барьер. В этом заключается основная причина его отсутствия в плаценте новотельных коров, за исключением случаев применения в рационе муки кипрея и татарника: степень перехода его в плаценту из кормов составила 0,23 и 0,45 процента соответственно. Уровень перехода свинца в плаценту возрастал при использовании муки татарника до 2,71 процента.

Табл. 4. Содержание тяжелых металлов в молозиве первого дня после отела, мг/кг

Группа коров	Кадмий	Хром	Никель	Свинец	Стронций	Медь	Цинк	Марганец	Сумма ТМ
Контрольная I (ОР + сено без ККС)	0	0,11	0,18	0	0,81	0	0	0	1,1
Контрольная II (ОР + сено с ККС)	—	—	—	—	—	—	—	—	—
I опытная (ОР + сено с ККС + мука татарника)	0,08	0,14	0,03	0,01	0	0,23	10,02	0	10,51
II опытная (ОР + сено с ККС + мука кипрея)	0,005	0,08	0,05	0	0	0,13	6,73	0	6,995

Табл. 5. Обмен тяжелых металлов организмом стельных сухостойных коров при скормливания муки татарника и муки кипрея, мг

Показатель	Контрольная группа I (ОР + сено без ККС)	Контрольная группа II (ОР + сено с ККС)	I опытная (ОР + сено с ККС + мука из татарника)	II опытная (ОР + сено с ККС + мука из кипрея)
Кадмий				
Поступило в организм из рационов	6,35	4,4	4,41	4,41
Выделено с калом	—	97,1	0,98	2
Выделено с мочой	0,85	0,376	—	—
Баланс ±	6,265	-93,076	3,43	2,41
Хром				
Поступило в организм из рационов	66,98	80,15	80,19	80,17
Выделено с калом	52,64	0,998	56,644	49,5
Выделено с мочой	3,57	0,47	0,6	0,58
Баланс ±	10,77	78,682	22,946	30,09
Медь				
Поступило в организм из рационов	248,48	209,73	210,14	210
Выделено с калом	—	—	153,86	161,4
Выделено с мочой	4,08	3,85	3,9	1,66
Баланс ±	244,4	205,88	52,38	46,94
Никель				
Поступило в организм из рационов	47,43	42,14	42,23	42,18
Выделено с калом	166,88	192,15	34,01	22,8
Выделено с мочой	2,21	0,752	0,45	2,49
Баланс ±	-121,66	-149,258	7,77	16,89
Свинец				
Поступило в организм из рационов	91,76	76,01	76,79	75,09
Выделено с калом	—	—	59,486	44,6
Выделено с мочой	3,655	3,572	1,5	—
Баланс ±	88,105	72,438	15,804	31,49
Цинк				
Поступило в организм из рационов	754,45	1309,7	1311,01	1311,13
Выделено с калом	—	—	656,992	663,4
Выделено с мочой	15,3	1,222	—	1,245
Баланс ±	739,15	1308,478	654,018	646,485
Марганец				
Поступило в организм из рационов	2972,8	2992,18	2992,9	2992,23
Выделено с калом	—	—	2832,2	1683
Выделено с мочой	—	—	—	—
Баланс ±	2972,8	2992,18	160,7	1309,23

СНИЖЕНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

В результате всех проведенных опытов можно сделать следующий вывод: при составлении рационов для стельных сухостойных коров необходимо учитывать и контролировать содержание тяжелых металлов. При будущей молочной продуктивности не менее 5,5–6 тыс. кг за лактацию в одном килограмме сухого вещества должно быть установлено следующее количество исследуемых элементов: кадмия — 0,45–0,46 мг, хрома — 7,25–7,3 мг, меди — 20,52–20,72 мг, никеля — 4,08–4,1 мг, свинца — 7,47–7,56 мг,

цинка — 110,53–113,13 мг, марганца — 281,87–281,97 мг. При этом минимальное содержание свинца в организме было отмечено при использовании муки татарника и кипрея — 15,804 мг и 31,49 мг соответственно, в то время как при скормливания рационов животным контрольной группы

I этот показатель, наоборот, увеличивался в 4,6–5,6 и 2,3–2,8 раза. Отрицательные балансы никеля в организме установлены у животных из обеих контрольных групп: -121,66 мг и -149,258 мг, что связано с высокой интенсивностью выведения никеля через желудочно-кишечный тракт.

ПРИ БУДУЩЕЙ МОЛОЧНОЙ ПРОДУКТИВНОСТИ КОРОВЫ НЕ МЕНЕЕ 5,5–6 ТЫС. КГ ЗА ЛАКТАЦИЮ В 1 КГ СУХОГО ВЕЩЕСТВА ДОЛЖНО СОДЕРЖАТЬСЯ: КАДМИЯ — 0,45–0,46 МГ, ХРОМА — 7,25–7,3 МГ, МЕДИ — 20,52–20,72 МГ, НИКЕЛЯ — 4,08–4,1 МГ, СВИНЦА — 7,47–7,56 МГ, ЦИНКА — 110,53–113,13 МГ, МАРГАНЦА — 281,87–281,97 МГ

БОЛЬШИЕ ВОЗМОЖНОСТИ

ГРУППА SDF, ОСНОВАННАЯ В ИТАЛИИ В 1927 ГОДУ, ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ КРУПНЕЙШИХ МИРОВЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ТРАКТОРОВ, КОМБАЙНОВ, ДВИГАТЕЛЕЙ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ. КОМПАНИЯ ВЫПУСКАЕТ СВОЮ ПРОДУКЦИЮ ПОД МАРКАМИ DEUTZ-Fahr, SAME, LAMBORGHINI, HÜRLIMANN, GRÉGOIRE, LAMBORGHINI GREEN PRO И SHU-NE. ГРУППА SDF УЖЕ ДАВНО ЗАРЕКОМЕНДОВАЛА СЕБЯ В КАЧЕСТВЕ НАДЕЖНОГО ПОСТАВЩИКА ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ АГРАРНОЙ ТЕХНИКИ, ПРОШЕДШЕЙ СУРОВЫЕ ИСПЫТАНИЯ НЕ ТОЛЬКО НА ЕВРОПЕЙСКИХ, НО И НА РОССИЙСКИХ ПОЛЯХ

Компания SDF всегда стремится к развитию, поэтому инвестирует значительные средства в новые исследования и разработку современных технологий, чтобы представить сельхозпроизводителям технику, способную существенно облегчить их работу и гарантировать максимальную производительность. Одной из таких универсальных и удобных машин является трактор Deutz-Fahr Agrolux 4.80.

КОМПАКТНОСТЬ И МОЩЬ

Одна из отличительных черт этого агрегата мощностью 81,3 л. с. — высокая производительность и надежность. На тракторе установлен двигатель SDF 1000 Tier II, который предлагается в конфигурации с четырьмя цилиндрами для обеспечения максимального тягового усилия. В вариантах без наддува и с турбонаддувом мотор остается достаточно компактным, но в то же время сочетает в себе полную готовность к работе даже при низких оборотах и высокую топливную экономичность. Максимальный крутящий момент у данных двигателей равняется 1600 оборотов в минуту, что позволяет машине выполнять практически все виды работ. Для максимального увеличения мощности мотора с давлением впрыска до 1400 бар для каждого цилиндра используются индивидуальные насосы. Вал отбора мощности, или ВОМ, в стандартной комплектации трактора соединяется механически и независимо при помощи специальной муфты и поддерживает два режима скорости: стандартную в 540 об/мин и 1000 об/мин с целью обеспечения максимальной производительности при работе с навесным оборудованием с низкой энергоемкостью. Трактор Deutz-Fahr Agrolux 4.80 — простая в эксплуатации машина с короткой колесной



базой, разработанная специально для небольших фермерских хозяйств, животноводческих ферм, коммунальных служб, а также для проведения вспомогательных работ по уходу за посевами. Благодаря небольшим габаритам и высоте менее 2,4 м машина может работать даже в самых стесненных условиях. Она обладает высокой маневренностью, а радиус ее разворота составляет всего 3,7 м. Усиленный независимый привод заднего вала отбора мощности гарантирует высокую производительность и надежность даже при работе с самым энергозатратным оборудованием.

СОЧЕТАНИЕ ПРЕИМУЩЕСТВ

Трактор Agrolux оснащен эффективной трансмиссией. Стандартная конфигурация состоит из синхронизированной коробки передач с тремя диапазонами и четырьмя передачами переднего хода, то есть в общей сложности двенадцатью передачами вперед и тремя — заднего хода. Это позволяет водителю выбирать из пяти скоростей в числовом диапазоне

от 4 до 16 км/ч, который наиболее часто используется в сельскохозяйственных организациях. Кроме того, идеальное расположение передаточных отношений дает машине возможность работать с минимальной скоростью от 760 м/ч до максимальной — свыше 30 км/ч, которая достигается при использовании задних шин 16,9 R30 и при частоте вращения двигателя 2350 оборотов в минуту. В гидравлической системе данной машины используется независимый шестеренчатый насос с максимальной производительностью до 45 л/мин. Также она оборудована вспомогательным насосом для обеспечения гидростатического управления, который обеспечивает плавную работу органов управления даже при низких оборотах двигателя и во время одновременного использования основных гидравлических устройств. Задняя трехточечная навеска оснащена мощным подъемником с максимальной грузоподъемностью 3000 кг, что дает возможность использовать эту технику в сочетании с разнообразным навесным оборудованием.

Таким образом, универсальный трактор Agrolux 4.80 имеет высокопроизводительный и надежный двигатель мощностью 81,3 л. с., эффективную трансмиссию, идеальное распределение веса, стопроцентную блокировку

дифференциалов и высокий дорожный просвет в 400 мм. Все это обеспечивает агрегату идеальную пригодность для выполнения широкого спектра различных работ: от самых простых и рутинных, например заготовки сена и очистки стойбищ крупного рогатого скота, до более сложных, ежегодно проводимых многими животноводческими хозяйствами, — подготовки и обработки почвы, проведения посевной и так далее.

УДОБСТВО ВО ВСЕХ ДЕТАЛЯХ

Трактор Agrolux разработан в современном рациональном стиле с учетом мельчайших деталей. Место водителя отличается удобством и комфортом, оснащено регулируемым механическим пружинным сиденьем, эргономичными органами управления для обеспечения основных функций и современным оборудованием. Машина оборудована кнопкой открытия капота, что упрощает регулярное техническое обслуживание. В прошлом году в конструкцию трактора Agrolux 4.80 был внесен ряд технических усовершенствований. Одно из них — замена опорных втулок крепления кабины на резинометаллические сайлент-блоки, благодаря чему удалось существенно снизить вибрации. При этом задняя нижняя стенка кабины перестала быть тканевой и теперь состоит из ударопрочной пластмассы. Другое новшество — поднятые выше крылья, в результате чего освободился больший зазор между колесом и кромкой для снижения риска повреждения крыла налипающей на колеса грязью. Четвертое изменение касается стекол — теперь они стали толще на один миллиметр. Претерпела изменения и конструкция замка двери, благодаря чему даже при сильном хлопке боковое стекло не рискует быть разбитым, поскольку не касается металлической кромки замка. Сборка трактора Deutz-Fahr Agrolux 4.80 осуществляется в России с 2015 года, и сейчас уровень локализации составляет уже 35 процентов. В будущем компания планирует производить в нашей стране и более мощные машины других моделей. Сегодня трактор Agrolux попадает под действие разнообразных программ субсидирования, что существенно облегчает его приобретение. К примеру, в 2016 году было подписано ценовое соглашение между официальным дистрибьютором SDF в России и АО «Росагролизинг» для передачи тракторов в лизинг предприятиям АПК с авансом от семи процентов и сроком платежей до десяти лет.



НА ЛИЧНОМ ОПЫТЕ

Компактный и универсальный трактор уже успешно прошел серьезные испытания в условиях российских хозяйств. «Первую машину Agrolux 4.80 мы приобрели в 2015 году, а вторую — уже в 2016 году, — рассказал Юрий Прохоров, руководитель ОАО «Московский конный завод № 1». — Техника нам очень нравится и полностью удовлетворяет всем потребностям нашего предприятия, поскольку она компактная, небольшая по размеру, маневренная, благодаря чему может заезжать на любую ферму, в том числе для молочного скота. Если сравнивать с основным конкурентом белорусского бренда, то трактор Deutz-Fahr во многом выигрывает, не говоря уже о более высокой надежности машины от компании SDF и более экономичном расходе топлива. Это отличная и достаточно бюджетная техника, которая может удовлетворить все запросы среднего хозяйства». Маленький, но мощный трактор может выполнять широкий спектр работ на животноводческом предприятии. «Вне сезона уборки машина используется на раздаче кормов в агрегате с кормораздатчиками и миксерами, — объяснил Михаил Зародов, механизатор ОАО «Московский конный завод № 1». — Во время посевной мы использовали оба трактора с сеялками, причем они отлично справились с поставленной задачей при посеве как кукурузы, так и других культур. Летом, когда начинается период заготовки кормов, технику Agrolux 4.80 используем для заготовки сена вместе с пресс-подборщиками. Однажды был зафиксирован своеобразный рекорд: один

трактор смог привезти восемь тонн кукурузы на силос. При этом машины отлично показывают себя на почвообработке при агрегатировании с трехкорпусным плугом. Например, в июле 2016 года на проходившем в Московской области Дне поля эта модель стала единственной, выполнившей конкурсное задание, — пахота на тяжелой почве под дождем. В целом наше предприятие очень довольное приобретением этих тракторов».

Группа SDF уделяет большое внимание техническому сопровождению своей продукции: в России производитель сотрудничает с 12 дилерами, что позволяет обеспечить быстрый ремонт машин и оперативную поставку запасных частей. При этом компания предлагает гарантию на технику до двух лет в зависимости от модели, а также готова идти навстречу сельхозпроизводителям и обсуждать индивидуальные программы сотрудничества. SDF заинтересована в развитии агропромышленного комплекса России и готова способствовать этому, поставляя на рынок надежную, качественную и высокотехнологичную сельхозтехнику.



Контактная информация:
ООО «СДФ» (официальный дистрибьютор SDF Group в России)
тел.: +7 (495) 913-65-13
www.deutz-fahr.com

Текст: Н. А. Попов, докт. биол. наук, проф.; Н. Ф. Дзюба, докт. с.-х. наук; Е. Г. Федотова, науч. сотр., ВНИИ животноводства им. Л. К. Эрнста

РАСКРЫТЬ ПОТЕНЦИАЛ

СКОТОВОДСТВО — ОТРАСЛЬ ПРОДУКТИВНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА, ОТ КОТОРОЙ ПОЛУЧАЮТ БОЛЕЕ 99 ПРОЦЕНТОВ МОЛОКА И ОКОЛО 40 ПРОЦЕНТОВ МЯСА. В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ПРИРОДНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЕЙ РЕГИОНОВ И ХОЗЯЙСТВ СКОТОВОДСТВО МОЖЕТ БЫТЬ МОЛОЧНОГО, МОЛОЧНО-МЯСНОГО ИЛИ ЧИСТО МЯСНОГО НАПРАВЛЕНИЙ, ПРИЧЕМ ДЛЯ ПЕРВОГО И ПОСЛЕДНЕГО ОСНОВНОЙ ПРОДУКЦИЕЙ ЯВЛЯЕТСЯ МОЛОКО, А ПОБОЧНОЙ, НО НЕ МЕНЕЕ ВАЖНОЙ, — ГОВЯДИНА



Уровень производства говядины и его динамика в разных регионах и зонах определяются не столько направлением — мясное, молочное или комбинированное, сколько организацией, технологией и интенсивностью использования поголовья для выпуска мяса. Потенциал мясной продуктивности ведущих молочных и комбинированных пород в среднем не ниже, чем у специализированных.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦИКЛ

Зарубежной и отечественной практикой установлено, что молочное и мясное скотоводство как два специализированных направления одной отрасли позволяют получать в условиях обильного кормления высококачественную говядину, но различаются биологическими и технологическими особенностями. От их рационального использования зависит конечный результат. В молочном секторе основной продукцией является молоко, а побочной — говядина, получаемая при интенсивном выращивании и откорме сверхремонтного молод-

няка. В возрасте 16–18 месяцев он достигает живой массы 450–500 кг при затратах 6,5–7,5 к. ед. на один килограмм прироста. Производственный цикл в мясном сегменте включает две главные части, резко различающиеся по размерам затрат: воспроизводство стада и выращивание телят до отъема от коров, то есть система «корова — теленок», и дорастивание, или откорм молодняка. При оптимальном содержании теленка на подсосе до восьми месяцев затраты кормов на один килограмм прироста достигают 27,2 к. ед., при последующем дорастивании и откорме — 7,2 к. ед., а в среднем за цикл — 15,5 к. ед. Такое удорожание начальной стадии связано с тем, что общие издержки при репродукции мясных телят включают расходы на обслуживание коров, быков-производителей и самих детенышей. Все затраты на кормление

ПО ДОХОДНОСТИ МОЛОЧНАЯ И МЯСНАЯ КОРОВЫ РАВНЫ, КОГДА ДАЮТ ПО ОДНОЙ ТЫСЯЧЕ КИЛОГРАММ МОЛОКА, НЕОБХОДИМОГО ДЛЯ ВЫПОЙКИ ТЕЛЯТ. ЕСЛИ ОТ МОЛОЧНОЙ КОРОВЫ ПОЛУЧАЮТ, К ПРИМЕРУ, 2–4 ТЫС. КГ МОЛОКА И БОЛЕЕ, ТО ПО ПРИБЫЛЬНОСТИ ОНА ПРЕВОСХОДИТ МЯСНУЮ В 2–4 РАЗА И БОЛЕЕ

и содержание в период лактации молочного скота, в отличие от мясного, списывают на стоимость молока, а на выращивание и откорм молодняка относят только те расходы, которые связаны непосредственно с его содержанием. Начиная с возраста 6–8 месяцев выращивание и откорм молодняка как в молочном скотоводстве, так и в мясном проходят по одной технологии.

ОСОБЕННОСТИ ПОРОДЫ

Известны также многократно проверенные биологические особенности эффективности использования кормов молочным и мясным скотом. Первый имеет наиболее высокие коэффициенты преобразования энергии и протеина кормов в молоко. У второго эти показатели низкие, но в среднем по молоку и говядине уровень конверсии значи-

тельно повышается. В свое время академик Е. Ф. Лискун обоснованно утверждал, что в России в условиях частого дефицита кормов молочное скотоводство должно стать основным фактором, разрешающим мясную проблему, потому что узкоспециализированная чисто мясная продукция требует больших затрат питательных веществ на единицу прироста. В условиях рыночных отношений такие различия не могут быть незамеченными. По доходности молочная и мясная коровы равны, когда дают по одной тысяче килограмм молока, то есть только для выпойки телят. Однако если от первого животного получают, к примеру, 2–4 тыс. кг молока и более, то по прибыльности оно превосходит второе в 2–4 раза и более. Изучение откормочных и мясных качеств чистопородных и помесных животных свидетельствует о значительном экономическом эффекте при откорме и достижении живой массы 425,4 кг к 18 месяцам жизни, например у абердин-ангусов, а также снижении на 7,06–9,25 процента обменной энергии на один центнер прироста в опытах на казахской белоголовой породе. Высокий уровень трансформации протеина и энергии корма имеют симментальские быки, а скот калмыцкой породы — выдающиеся откормочные качества и возможность продолжения селекции. Ученые также выявили лучшие значения затрат энергии на один центнер привеса у помесей пород киан и бестужевской — на 11,2 процента выше по сравнению с материнской. При этом детальная сравнительная оценка мясной продуктивности и качества мяса разных пород показала отличие по сухому веществу на уровне 1–1,1 процента и белковому качественному показателю на 1,6–3,9 процента в пользу калмыцкой породы. Однако по полиненасыщенным кислотам существенных различий не было обнаружено.

ПРИНЦИПЫ ИНТЕНСИВНОСТИ

Мясное скотоводство, в частности производство говядины, динамично развивается во многих странах мира — США, Канаде, Австралии, Аргентине и других. В крупных европейских государствах — Великобритании, Франции, Италии, где в XVII–XVIII веках были выведены основные мясные породы, это специализированное направление прогрессировало наравне с разведением и успешным использованием молочного скота для выпуска говядины. Однако в последние десятилетия в связи с

Табл. 1. Степень превращения основных питательных веществ кормов в разные продукты животноводства

Виды домашних животных и их продукция	Коэффициенты конверсии	
	энергии	протеина
Молочный скот (молоко)	25–28	22–30
Мясной скот (говядина)	4–6	4–8
Комбинированный скот (молоко+говядина)	12–14	13–18
Бройлеры (мясо птицы)	23–25	17–26
Свиньи (свинина)	13–14	12–19

резким возрастанием молочной продуктивности коров и перепроизводством молока, а также для рационального использования освобождаемых земель мясной скот стали разводить почти по всей Европе. В зависимости от природно-климатических, хозяйственных и экономических особенностей по степени использования скота для производства мяса все страны можно разделить на три группы: с интенсивным мясным скотоводством — США и Канада; среднеинтенсивным производством — Аргентина, Мексика, Австралия, Новая Зеландия; экстенсивным мясным сектором — государства Южной Америки. Путь развития мясного скотоводства в Европе, отличающейся мягким климатом и имеющей значительные пастбищные угодья, повторяет опыт США и Канады. Характерно, что в странах с развитым мясным скотоводством объективные биолого-технологические особенности животных постоянно учитываются и умело используются. При этом четко определены принципы организации и технологии: в целях удешевления выращенного на подсосе теленка ограничивают издержки на содержание маточного стада, а также максимально интенсифицируют последующие выращивание и откорм молодняка, обеспечивающие полноценную реализацию его мясного потенциала.

ОПЫТ США

В бывшем СССР и Российской Федерации уже длительное время изучают и ориентируются на практику разведения мясного скота в США. В этой стране с 1945 по 1970 годы радикально изменилось соотношение молочного и мясного скота. За 25 лет количество молочных коров уменьшилось в два раза, а мясных — увеличилось в 2,5 раза, при этом удой возрос с 2080 до 4158 кг, а производство говядины — с 5,4 до 10,5 млн т, из которых 71 процент был получен в мясном секторе. Такая реструктуризация

скотоводства опиралась на кормовую базу. Была решена проблема кормового белка за счет расширения выпуска соевого шрота, создано развитое зерновое и пастбищное хозяйство, налажено производство достаточного количества сена и силоса хорошего качества. Достигнутое соотношение молочного и мясного скота в США сохраняется и сегодня при значительном повышении среднего надоя коров, а также живой и убойной массы сверхремонтного молодняка. На получение 8,5 млн т говядины мясному скоту скармливают 41 млн т концентрированных кормов, в том числе коровам, ремонтному молодняку и телятам на выращивании — 10,9 млн т, или 26,6 процента; молодняку на откорме — 31,1 млн т, или 73,4 процента. Грубые и сочные корма занимают 77 и 23 процента соответственно, пастбищные корма в рационе коров и телят — 72–75 процентов, а у молодняка на откорме — только 5–8 процентов. То есть стадия откорма является в целом определяющей. В США концентрация производства и масштабы откорма таковы, что только менее 30 процентов поголовья ежегодно забивается с фермерских откормочных площадок, реализующих до одной тысячи голов, а остальное — с фидлотов, содержащих более 1000 животных. Они имеют поточно-индустриальный круглогодичный характер и работают преимущественно на покупных кормах, основную часть которых составляют концентраты. Считается, что промышленный откорм не может полностью вытеснить частный, сочетающийся с производством зерна и использованием разных отходов. Он представляет собой сезонный дополнительный источник доходов фермеров.

ОТЕЧЕСТВЕННАЯ ПРАКТИКА

В России на протяжении столетия предпринимались меры для развития мясного скотоводства: мощная организационная, материальная и финансовая поддержка

Табл. 2. Показатели производства и потребления продукции скотоводства в РФ за 2010–2013 годы

№ п/п	Показатели	Годы			
		2010	2011	2012	2013
1	Поголовье крупного рогатого скота, тыс. гол.	19967,9	20133,8	19930,4	19564
2	Поголовье коров, тыс. гол.	8843,3	8988	8558,6	8661
3	Надоено молока на 1 корову, кг	4189	4306	4521	4519
4	Средний живой вес 1 головы крупного рогатого скота, реализованной на убой, кг	363	362	373	372
5	Среднесуточные привесы на выращивании и нагуле, г	501	514	526	520
6	Реализовано на убой скота и птицы (в убойном весе), тыс. т	2614,9	2532,1	2444,1	2300,2
7	Потребление мяса и мясопродуктов на душу населения (без субпродуктов и жира-сырца), кг	64	65	68	69
8	Потребление молока и молокопродуктов на душу населения, кг	247	246	249	248

на уровне государства, массовый импорт мясного скота разных пород, создание племенных репродукторов в разных зонах страны, принятие более 30 постановлений и подготовка рекомендаций с пропагандой эффективности разведения племенных животных. В молочном секторе был накоплен значительный опыт производства говядины в условиях специализации хозяйств и концентрации в них откормочного поголовья. Начиная с 1970 года развернулось строительство крупных откормочных комплексов и специализированных ферм с полным циклом, включающим выращивание телят с месячного возраста и откорм молодняка до живой массы 440–450 кг. Эти хозяйства в достатке были обеспечены кормами за счет как собственного производства, так и государственных поставок. В результате принятых мер выпуск говядины в 1990 году достиг 4,3 млн т в убойной массе, при этом 155 крупных откормочных предприятий Белгородской, Ленинградской и других областей реализовали на мясо 1,2 млн голов молодняка со средней живой массой 424 кг. Среднесуточный прирост превышал 800 г при затратах восьми кормовых единиц на один килограмм прироста. Несмотря на то, что процесс осуществлялся по примеру и опыту зарубежных стран — Италии, США, ГДР, в результате проводимых с начала 1990-х годов либеральных реформ система спецхозов и комплексов по откорму

скота на мясо развалилась. Государство резко «отпустило на волю» формирование фуражного зернового фонда за счет как собственного производства зерна, так и его импорта. Последовал упадок комбикормовой промышленности. В результате большинство хозяйств оказались заброшенными, а выпуск говядины — нерентабельным из-за экстенсивности. Это привело

Табл. 3. Параметры технологии и кормления на откормочной площадке в Ростовской области

Показатели	Периоды производственного цикла				
	Стартерный	Роста	Фазы откорма		
			1-я промежуточная	2-я промежуточная	заключительная
Продолжительность, дней	30	95	20	20	135
Живая масса к концу периода, кг	205	297	317	338	450
Среднесуточный прирост, г	833	968	1000	1050	1179
Суточные рационы по периодам:					
— сено люцерновое, кг	2,8	1,76	1,96	1,07	1,27
— силос кукурузный, кг	—	10,64	5,99	6,45	1,9
— ячмень плющенный, кг	3,08	2,96	5,04	6,32	9,56
— меласса, кг	0,56	—	0,5	0,54	0,63
— БМВД, кг	0,56	0,64	0,5	0,63	0,63
Затраты на 1 кг прироста, корм. ед.	6,9	7,1	8,7	9,4	10,9
Концентрация в 1 кг сухого вещества рациона:					
— обменной энергии, МДж	11,1	10,07	11,3	11,9	12,5
— кормовых единиц	0,96	0,94	1,02	1,09	1,16
— переваримого протеина, %	12,8	10,7	10,5	10,3	10,5
— клетчатки, %	14,7	18,5	13,1	10,6	6,8

к существующему положению: дешевый сверхремонтный молодняк, неизбежно получаемый на молочных фермах и ранее поступавший на откормочные предприятия, стал невостребованным. По этой причине, а также в целях повышения товарности молока, около 50 процентов этого молодняка сейчас забивается в месячном возрасте.

ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ

В целом по стране производство говядины уменьшилось почти в 2,5 раза, и в последние годы удерживается в пределах 1,7–1,9 млн т при возрастающем импорте. Такое положение вызывает большую тревогу на всех уровнях управления, поскольку связано с продовольственной безопасностью государства. Одновременно наблюдается снижение потребления говядины. К примеру, показатели за 2012 год значительно ниже данных по 2005 году при уровне обеспеченности в 71 процент и пороговой степени продовольственной безопасности 85 процентов. Увеличение поголовья к 2020 году до 3,6 млн голов связано с поддержкой отрасли на сумму более 65 млрд рублей, которые будут направлены на развитие племенной базы, реализацию региональных программ, а также инвестиционные кредиты. Одним из факторов развития должна стать сеть селекционно-генетических центров мясных пород мирового уровня. Сейчас изменение

породного состава в нашей стране происходит за счет импорта: у абердин-ангусов — на 98 процентов, геррефордов — на 10 процентов, шароле — на четыре процента, лимузенов — на 1,6 процента. Таким образом, для эффективного использования молочного и мясного скота в целях увеличения производства как молока, так и говядины, требуется соблюдение определенных условий. Прежде всего, необходимо по примеру США и других развитых стран создавать собственную мощную кормовую базу — в достатке выпускать все виды кормов и особенно комбикормов, заменители цельного молока, белковые добавки и премиксы. Пора признать, что современные научно-технические достижения в животноводстве — селекция, биотехноло-

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД

Кроме того, производство молока и говядины необходимо рассматривать как единую систему независимо от направления продуктивности. В то же время мясной скот на стадии «корова — теленок» наиболее целесообразно разводить в традиционных зонах, где нет спроса на молоко и много пастбищных угодий, а молочный — в густонаселенных регионах и на территориях интенсивного земледелия. Стадия откорма должна быть единой для молочного и мясного скота, технологически разработанной и обеспеченной кормами как по количеству, так и по ассортименту. Наглядным примером организации такого подхода при выращивании скота может служить откормочная площадка «Братская» в Ростовской области. На

ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МОЛОЧНОГО И МЯСНОГО СКОТА В ЦЕЛЯХ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА КАК МОЛОКА, ТАК И ГОВЯДИНЫ, ТРЕБУЕТСЯ СОЗДАВАТЬ СОБСТВЕННУЮ МОЩНУЮ КОРМОВУЮ БАЗУ, ПОСКОЛЬКУ СОВРЕМЕННЫЕ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЕ ДОСТИЖЕНИЯ В ЖИВОТНОВОДСТВЕ МОГУТ ДАВАТЬ ЭФФЕКТ ТОЛЬКО В УСЛОВИЯХ ОБИЛЬНОГО И СБАЛАНСИРОВАННОГО ПИТАНИЯ

гия и другие — могут давать эффект только в условиях обильного и сбалансированного питания. При этом ошибочно полагать, что отечественный скот является позднеспелым и малопродуктивным. В ходе опытов, проведенных еще в 1930 году, было доказано, что бычки нагульного, аборигенного скота калмыцкой и казахской пород могут достигать живой массы 500 кг в двухлетнем возрасте вместо обычных 5–6 лет, что было сравнимо с аналогичными данными по США.

ней в одну систему увязаны технология роста животных мясных и молочных пород, нормы кормления, рационы и техника по раздаче кормов — миксеры. По эффективности производства говядины молочный скот в силу биолого-технологических особенностей комбинированного выпуска молока и мяса превосходит мясной даже при рекордных показателях. Это доказано в США, Канаде и Франции. Объективный путь развития мясной промышленности в

России — через интенсификацию молочного скотоводства в обоих направлениях. В условиях обильного кормления отечественные голштинизированные коровы уже сейчас могут давать более 10 тыс. кг молока в год.

ИСПОЛЬЗОВАТЬ РЕЗЕРВЫ

Зарубежной практикой, особенно в США, было установлено, что достижение годового надоя более четырех тысяч килограмм молока дает импульс для развития мясного скотоводства, а современный опыт свидетельствует о положительной рентабельности ведения подобного бизнеса, в том числе в зоне Черноземья. Однако национальное богатство, то есть черноземы, используется нерационально, поскольку гектар такой почвы способен произвести энергию для питания человека и денежные доходы, в разы превышающие прибыль от мясной промышленности. Поэтому с дальнейшим развитием зернового, масличного и сахарного производства для мясного скотоводства будут определены степные и предгорные зоны нашей страны. В соответствии с национальным проектом «Ускоренное развитие АПК» предусмотрены восстановление, реконструкция и техническая модернизация откормочных предприятий и ферм с использованием последних технологических решений. Эффективно и в значительных масштабах можно реализовать разработанные во ВНИИ животноводства им. Л. К. Эрнста базовые технологии производства говядины в скотоводстве, в которых определена последовательность операций, указаны способы и технические средства их выполнения. Однако специалистам необходимо учитывать, что в мясном секторе затраты кормовых единиц, труда и совокупной энергии на один центнер прироста живой массы при всех уровнях интенсивности и сходных показателях выращивания и откорма значительно выше, чем в молочном сегменте. Сегодня в нашей стране резко сократилось поголовье молочного скота и, соответственно, уменьшился откормочный контингент, поэтому необходимо повсеместно организовывать откорм не используемого и рано забиваемого молодняка до высоких весовых кондиций — 450–500 кг, в том числе на молочных фермах. Молодняк сохранившегося мясного скота также можно откармливать до 550–600 кг. Это создаст значительный резерв увеличения производства мяса.

Табл. 4. Основные параметры базовых технологий в молочном и мясном скотоводстве

Технологии по уровню интенсивности	Производительный цикл, дней	Съемная живая масса, кг	Среднесуточный прирост, г	Кормов, корм. ед.	Затраты на 1 центнер прироста	
					труда, чел.-час	совокупной энергии, МДж
В молочном скотоводстве						
Интенсивная	505	500	900	7,1	3,4	501
Среднеинтенсивная	565	500	805	8	4	616
Полуинтенсивная	650	500	700	8,5	5,2	838
В мясном скотоводстве						
Интенсивная	500	500	940	14,6*	18,8	870
Среднеинтенсивная	600	500	780	18,6*	25,1	1091
Полуинтенсивная	660	450	636	21,4*	32,3	1330

* С учетом затрат на корову

Текст: И. В. Миронова, докт. биол. наук, доц. кафедры технологий мяса и молока; Н. В. Гизатова, ст. преподаватель, ФГБОУ ВО «Башкирский государственный аграрный университет»

ЭФФЕКТ БАЛАНСА

ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ГОВЯДИНЫ НЕОТЪЕМЛЕМО И СОСТАВЛЯЮЩИМИ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОДУКТИВНОСТИ СКОТА ЯВЛЯЮТСЯ ПОЛНОЦЕННОСТЬ И СБАЛАНСИРОВАННОСТЬ РАЦИОНОВ. ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ ВЫСОКИХ ЗНАЧЕНИЙ ЭТИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ ПРИМЕНЯЮТ РАЗНЫЕ КОРМОВЫЕ ДОБАВКИ, ИМЕЮЩИЕ БОЛЬШОЕ ПРАКТИЧЕСКОЕ И НАУЧНОЕ ЗНАЧЕНИЕ



Среди используемых добавок выделяются белково-витаминно-минеральные комплексы. Они стимулируют процессы пищеварения, обмена веществ, роста и повышения иммунитета, содержат необходимое количество нутриентов, микро- и макроэлементов, которые являются источниками энергии. Использование подобных добавок для коррекции рациона положительно сказывается на продуктивности животных.

ЖИВАЯ МАССА

Специалисты ФГБОУ ВО «Башкирский ГАУ» провели научно-хозяйственный опыт по использованию в рационе коров пробиотика «БиоДарин». Для эксперимента были сформированы четыре группы телок казахской белоголовой породы по 10 голов в каждой. I группа животных являлась контрольной и кормовую добавку не получала. Телкам опытных групп в соответствии со схемой

исследований в рацион вводили минеральный комплекс в следующих дозах: II — 0,5 кг на 100 кг зерносмеси в сутки; III — один килограмм, IV — 1,5 кг. Отобранные коровы содержались в помещениях отдельно по группам в равных условиях. Для изучения динамики роста и развития подопытных осуществлялись ежемесячные взвешивания. Приоритетным показателем, который характеризует рост животного, является живая масса. Изучение его значения дает еще при жизни коровы объективную картину ее мясной продуктивности. При одинаковых условиях внешней среды потребительские качества определяются именно рационом кормления.

БЕЛКОВО-ВИТАМИННО-МИНЕРАЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ СТИМУЛИРУЮТ ПРОЦЕССЫ ПИЩЕВАРЕНИЯ, ОБМЕНА ВЕЩЕСТВ, РОСТА И ПОВЫШЕНИЯ ИММУНИТЕТА, СОДЕРЖАТ НЕОБХОДИМОЕ КОЛИЧЕСТВО НУТРИЕНТОВ, МИКРО- И МАКРОЭЛЕМЕНТОВ, КОТОРЫЕ ЯВЛЯЮТСЯ ИСТОЧНИКОМ ЭНЕРГИИ

В ходе эксперимента все телки до шестимесячного возраста нормально росли и развивались, и при постановке на доразращивание живая масса коров всех групп была практически на одном уровне. После она стала различаться, то есть эксперимент показал определенное влияние добавки на живую массу. Например, телки первой контрольной группы уступали животным второй по величине изучаемого показателя на 9,2 кг — 4,55 процента; III — на 13,2 кг, или 6,52 процента; IV группы — на 12,5 кг, или 6,18 процента. Наблюдалось также превосходство коров III группы над сверстницами II и IV групп, которое составляло 4 и 0,7 кг, или 1,86 и 0,32 процента соответственно.

ОПЫТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

К годовалому возрасту ранг распределения телок по живой массе сохранился. Преимущество животных II и IV групп над сверстницами контрольной группы составляло 10,5–15,3 кг, или 4,17–6,08 процента. Лидирующее положение при этом занимали коровы III группы: их превосходство было еще более существенным — 17,9 кг, или 7,11 процента.

Аналогичный характер распределения живой массы наблюдался и в 15 месяцев, при этом преимущество телок III группы стало еще более значительным. В этом возрасте животные контрольной группы уступали по величине изучаемого показателя сверстницам II и IV групп на 14,5–20,4 кг, или 4,8–6,79 процента, а III группы — на 24,7 кг, или 8,23 процента. К 18 месяцам разница в пользу коров опытных групп составляла 15,2–22,4 кг, или 4,45–6,56 процента; 27,5 кг, или 8,05 процента соответственно. На заключительном этапе выращивания преимущество животных IV группы над сверстницами II группы было 7,2 кг, или 2,02 процента. Таким образом, значения, которые характеризуют динамику живой массы, свидетельствуют об эффективности

Табл. 1. Динамика живой массы телок, кг

Возраст, мес.	Группа							
	I		II		III		IV	
	Показатель							
	X±Sx	Cv, %	X±Sx	Cv, %	X±Sx	Cv, %	X±Sx	Cv, %
6	157,1±0,92	1,76	163,2±1,44	2,64	165,4±1,36	2,47	166,3±0,67	1,2
9	202,3±0,99	1,47	211,5±1,69	2,39	215,5±1,3	1,81	214,8±1,22	1,7
12	251,6±1,85	2,21	262,1±1,57	1,8	269,5±1,31	1,46	266,9±1,15	1,29
15	300,3±1,37	1,37	314,8±1,46	1,39	325,5±1,62	1,49	320,7±1,33	1,25
18	341,5±0,92	0,81	356,7±1,11	0,93	369±1,78	1,44	363,9±0,94	0,77

использования в рационе белково-витаминно-минеральной кормовой добавки. Также следует отметить, что наилучшие показатели живой массы имели телки III опытной группы, которые к основному рациону получали минеральный комплекс в количестве один килограмм на 100 кг зерносмеси.

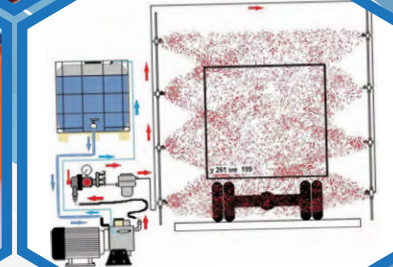
СЕЗОННАЯ ДИНАМИКА

Кровь — жидкая соединительная ткань организма, которая циркулирует в артериях, венах и капиллярах. Будучи внутренней средой, она выполняет разные функции, главной из которых является снабжение клеток и тканей кислородом. Обладая сравнительным

НАИЛУЧШИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЖИВОЙ МАССЫ ИМЕЛИ ТЕЛКИ III ОПЫТНОЙ ГРУППЫ, КОТОРЫЕ К ОСНОВНОМУ РАЦИОНУ ПОЛУЧАЛИ МИНЕРАЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС В КОЛИЧЕСТВЕ ОДИН КИЛОГРАММ НА 100 КГ ЗЕРНОСМЕСИ. К ГОДОВАЛОМУ ВОЗРАСТУ ИХ ПРЕВОСХОДСТВО В МАССЕ НАД КОНТРОЛЬНОЙ ГРУППОЙ СОСТАВЛЯЛО 17,9 КГ



Агро Италия



- Дезинфекционное оборудование ведущих Российских и Итальянских производителей.
- Высококачественные шланги AgroIT для ферм, перерабатывающих производств, семян и зерна.
- Запчасти и комплектующие к дезбарьерам "РубЕЖ" и др.

(495) 135-43-05
(495) 151-19-12
www.agroitalica.ru
info@agroitalica.ru

Ежедневные отгрузки на терминалы транспортных компаний



постоянством, состав крови характеризует нормальные и патологические процессы в организме. Физиологическое состояние животного определяется в большей степени морфологическим и биохимическим составом крови. Исследования свидетельствуют, что некоторые показатели крови могут меняться в зависимости от сезона, что было учтено при проведении научно-хозяйственного опыта. Анализ полученных данных показал, что в весенний период содержание эритроцитов и гемоглобина у опытных животных было выше по сравнению с их концентрацией осенью. По количеству лейкоцитов установили аналогичную закономерность. Так, уровень

эритроцитов в крови телок I группы весной по сравнению со значениями в осеннее время года был выше на $0,12 \cdot 10^{12}/л$, или на 1,7 процента; II группы — на $0,34 \cdot 10^{12}/л$, или 4,8 процента; III — на $0,12 \cdot 10^{12}/л$, или 5,4 процента; IV — на $0,36 \cdot 10^{12}/л$, или на пять процентов. Увеличение уровня гемоглобина составляло 7,43 г/л, или 6,5 процента; 8,20 г/л, или 7,1 процента; 8,65 г/л, или 7,4 процента; 8,43 г/л, или 7,2 процента соответственно. При этом содержание лейкоцитов в крови телок I группы в весенний период повысилось по сравнению с осенними значениями на $0,39 \cdot 10^9/л$, то есть на 6,7 процента; II группы — на $0,21 \cdot 10^9/л$, или 3,3 процента; III — на $0,11 \cdot 10^9/л$, то есть на 1,5 процента;

IV — на $0,21 \cdot 10^9/л$, или 3,1 процента. Выявленные изменения морфологических показателей крови носили сезонный характер, что связано в большей степени с условиями внешней среды.

ВЫСОКАЯ ПРОДУКТИВНОСТЬ

При оценке межгрупповых различий по параметрам живой массы и показателей крови необходимо отметить положительное влияние белково-витаминно-минеральной кормовой добавки на их значения. В ходе опыта наблюдалось преимущество телок опытных групп над сверстницами контрольной группы как в осенний период, так и в весенний. Более высокие показатели были зарегистрированы у животных III группы. Например, по концентрации эритроцитов превосходство телок этой группы по сравнению с коровами контрольной группы осенью составляло 8,6 процента; лейкоцитов — 32,2 процента; гемоглобина — 7,8 процента; а весной — 9,7, 25,7, 12,8 процента соответственно. Необходимо отметить, что содержание в крови эритроцитов, лейкоцитов и гемоглобина у подопытных животных находилось в пределах физиологической нормы, в то время как значения биохимических показателей крови увеличивались. Это свидетельствовало о более высоком уровне обмена веществ и подтверждалось возросшей степенью продуктивности телок подопытных групп, получавших в составе рациона минеральную добавку.

Табл. 2. Морфологические показатели крови телок ($X \pm Sx$)

Группа	Показатель		
	Эритроциты, $10^{12}/л$	Лейкоциты, $10^9/л$	Гемоглобин, г/л
Осень			
I	$6,73 \pm 0,15$	$5,83 \pm 0,07$	$113,87 \pm 0,9$
II	$7,12 \pm 0,08$	$6,42 \pm 0,07^{***}$	$115,1 \pm 0,18$
III	$7,13 \pm 0,08^*$	$7,21 \pm 0,07^{***}$	$116,85 \pm 0,32^*$
IV	$7,13 \pm 0,11$	$6,82 \pm 0,13^{***}$	$116,17 \pm 0,23^*$
Весна			
I	$6,85 \pm 0,08$	$6,22 \pm 0,02$	$121,3 \pm 1,48$
II	$7,46 \pm 0,08^{**}$	$6,63 \pm 0,05^{***}$	$123,3 \pm 0,44$
III	$7,52 \pm 0,03^{***}$	$7,32 \pm 0,03^{***}$	$125,5 \pm 0,14^*$
IV	$7,49 \pm 0,07^{**}$	$7,03 \pm 0,04^{***}$	$124,6 \pm 0,58^*$

Степень достоверности: * $P \leq 0,05$, ** $P \leq 0,01$, *** $P \leq 0,001$



Углеводный пребиотический корм «ЖИВОЙ БЕЛОК» - инвестиции в долгосрочную продуктивность

ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ КОРМЛЕНИЕ

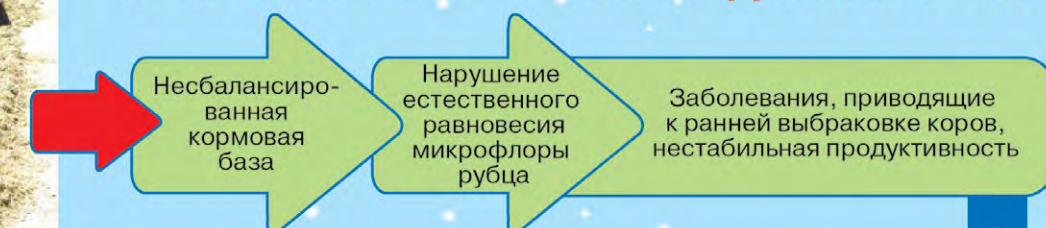
- **Является** катализатором обменных процессов в организме животных, оптимизирует усвояемость клетчатки кормов зимнего рациона.
- **Предохраняет** печень от жировой дистрофии, снижает «эффект моногастричности коров».
- **Активизирует** естественные механизмы выравнивания бактериального фона рубца и получения собственного микробиального белка – максимально питательного и усвояемого.

МЕНЯЕМ СТЕРЕОТИПЫ КОРМЛЕНИЯ!



Коровы со среднегодовым удоем 3000-5000 кг

«ЖИВОЙ БЕЛОК»: РАБОТА НАД ОШИБКАМИ



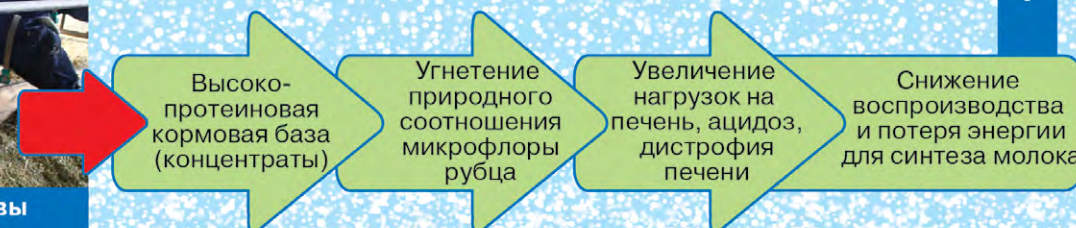
Высокоудойные коровы (более 5000 кг/год)

Здоровое дойное стадо со стабильным ростом продуктивности

Выравнивание природного равновесия микрофлоры рубца

Формирование собственного микробиального белка

«ЖИВОЙ БЕЛОК»



ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫЙ ПРОДУКТ, НЕ СОДЕРЖАЩИЙ ГМО, АНТИБИОТИКОВ И КОНСЕРВАНТОВ



АО «Капитал-ПРОК»

Тел.: (495) 745-67-87

Телефон бесплатной линии: 8-800-200-3-888

www.felucen.ru

На правах рекламы

Текст: Л. К. Сёмина, канд. вет. наук, зав. отделом; Е. В. Ремизова, канд. биол. наук, ст. науч. сотр.; З. А. Скулябина, ст. науч. сотр.; Т. Г. Ворошлова, науч. сотр.; Н. Н. Авдеевская, мл. науч. сотр., Вологодский филиал ВИЭВ им. Я. Р. Коваленко; А. В. Горбатов, канд. вет. наук, ФГБНУ ВНИИ экспериментальной ветеринарии им. Я. Р. Коваленко

АКТИВАЦИЯ ИММУНИТЕТА

В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ВЕДЕНИЯ ЖИВОТНОВОДСТВА НЕЛЬЗЯ ОБОЙТИСЬ БЕЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КОМПЛЕКСА ВЕТЕРИНАРНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ, НАПРАВЛЕННЫХ НА УЛУЧШЕНИЕ СТАТУСА ЗДОРОВЬЯ ЖИВОТНЫХ. ТРАДИЦИОННО ОСНОВНОЙ МЕРОЙ ДЛЯ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ РАСПРОСТРАНЕНИЯ ИНФЕКЦИОННЫХ АГЕНТОВ ЯВЛЯЕТСЯ ВАКЦИНАЦИЯ

Однако, как утверждают некоторые исследователи, применение вакцин не всегда обеспечивает достаточную напряженность иммунитета. При этом вакцинация, проводимая на фоне нарушений обменных процессов, зачастую сопровождается иммуносупрессией и активизацией скрыто протекающей инфекции. Поэтому лучшим решением считается применение препаратов иммунометаболической направленности как важной составляющей в системе мер по созданию благоприятного фона для вакцинации продуктивных животных.

ИССЛЕДОВАНИЯ КРОВИ

Сегодня предлагается множество иммунометаболических средств, однако специалисты все чаще отдают предпочтение препаратам естественного происхождения, в том числе произведенным на основе янтарной кислоты. Поэтому сотрудниками Вологодского филиала ВИЭВ им. Я. Р. Коваленко был разработан новый биоактивный стимулятор из селезенки здоровых животных путем кислотного гидролиза в присутствии янтарной кислоты и витамина B₁₂. Ранее проведенные многочисленные исследования нового продукта показали, что его использование на коровах в период запуска способствовало повышению как общей, так и локальной защиты организма животных.

В прошлом году специалисты научного учреждения провели новые опыты по изучению напряженности поствакцинального иммунитета у коров при применении разработанного биологического стимулятора. Объектом исследования служили две группы по 10 вакциниро-



ванных против мастита коров в каждой. Животных первой группы иммунизировали ассоциированной противомаститной вакциной производства ФГБНУ ВНИИ экспериментальной ветеринарии имени Я. Р. Коваленко двукратно: в период запуска и через 13–14 дней после первой иммунизации. Коров второй группы вакцинировали в те же сроки и дополнительно вводили новый биостимулятор три раза: одновременно с использованием вакцины, после ревакцинации и за 10–12 дней до предполагаемого отела. Контролем служила кровь интактных животных, а в качестве материала для серологического исследования использовалась сыворотка крови, которую отбирали три раза: первый — до вакцинации, второй — через 14 дней после первого введения вакцины, третий — через 14 дней после повторного использования препарата. Титр антител

к S. aureus и St. agalactiae, то есть к золотистому стафилококку и агалактичному стрептококку, определяли с помощью РНГА — реакции непрямой гемагглютинации — в 10 разведениях с соотношениями от 1:2 до 1:1024.

РЕАКЦИИ АНТИТЕЛ

В результате серологического исследования сыворотки крови коров установили, что индивидуальная иммунологическая реактивность, выраженная в титрах антител к золотистому стафилококку и агалактичному стрептококку, у животных обеих групп до вакцинации была различна и варьировалась в пределах от 1:16 до 1:512 и от 1:16 до 1:128 соответственно. Титр антител к S. aureus в первой группе был равен 94,2±54,6, а во второй — 81,6±25,1. При этом уровень антител менее диагностического титра, то есть 1:32, был выявлен у 50 процентов коров первой и у 40 процентов второй группы. Через 14 дней после первого введения ассоциированной вакцины уровень антител у 20 процентов животных первой группы стал ниже, у 40

процентов — выше, а у еще 40 процентов не изменился, при этом в среднем по группе он уменьшился на 23,7 процента и равнялся 72±25,1. Спустя 14 дней после ревакцинации уровень антител стал выше в 2,4 раза и составил 176±50,1. Введение совместно с вакциной биоактивного стимулятора животным второй группы спровоцировало увеличение антителообразования через 14 дней после иммунизации в 4,7 раза — до 382,4±10,53 при p≥0,999, а спустя 14 дней после ревакцинации — на 7,1 процента по сравнению с предыдущим исследованием, то есть до 409,6±100,3.

Уровень антител к St. agalactiae у интактных животных был равен в среднем 32±5,7 и 43,2±11,7 в первой и второй группах соответственно. Через 14 дней после иммунизации у коров первой группы он увеличился в 4,8 раза — 153,6±46,8 при p≥0,95, а после ревакцинации остался на прежнем уровне. У коров второй группы антителообразование имело другую динамику. Через 14 дней после первого введения вакцины и биостимулятора титр антител вырос в 2,2 раза — до 96±10,03 при p≥0,99, а спустя 14 дней после ревакцинации — на 26,7 процента, то есть до 121,6±23,4.

Табл. 1. Титр антител у коров в РНГА

Группа животных	Количество животных	Титр антител к золотистому стафилококку, M±m			Титр антител к агалактичному стрептококку, M±m		
		до вакцинации	через 14 дней после 1-го введения вакцины	через 14 дней после 2-го введения вакцины	до вакцинации	через 14 дней после 1-го введения вакцины	через 14 дней после 2-го введения вакцины
1 — вакцинированные без применения биостимулятора	10	94,2±54,6	72±25,1	176±50,1	32±5,7	153,6±46,8*	153,6±23,4
2 — вакцинированные с применением биостимулятора	10	81,6±25,1	382,4±10,53***	409,6±100,3	43,2±11,7	96±10,03**	121,6±23,4

* p ≥ 0,95, ** p ≥ 0,99, *** p ≥ 0,999 (достоверность разницы средних значений титра антител между периодами исследований)

Таким образом, проведенное исследование показало, что совместное применение противомаститной вакцины и биоактивного стимулятора, созданного сотрудниками Вологодского филиала ВИЭВ им. Я. Р. Коваленко из селезенки здоровых животных путем кис-

лотного гидролиза в присутствии янтарной кислоты и витамина B₁₂, оказывает иммуностимулирующее действие на организм коров, увеличивая антителообразование к золотистому стафилококку и агалактичному стрептококку.



Телескопический погрузчик Bobcat TL35.70 AGRI

НАК

МАШИНЫ

8-800-2000-919

bobcatrussia.ru



На правах рекламы



Почвенный аэратор



Роторный культиватор



Паллетные вилы



Сельскохозяйств./ универсальный захват



Вилочный захват для тюков



Захват для тюков

НОВИНКА!

Беседовала Анастасия Кирьянова

НОВАЯ ЭРА

СЕГОДНЯ МНОГИЕ РОССИЙСКИЕ СВИНОВОДЫ КОНСТАТИРУЮТ НАСТУПЛЕНИЕ НОВОЙ ДЛЯ СЕБЯ ЭПОХИ. ОТРАСЛЬ, КОТОРАЯ ЗА ОДНО ДЕСЯТИЛЕТИЕ ПРОШЛА ПУТЬ ОТ ТОТАЛЬНОЙ ИМПОРТНОЙ ЗАВИСИМОСТИ К ПОЛНОМУ САМООБЕСПЕЧЕНИЮ, ПЕРЕСТРАИВАЕТСЯ ПОД АКТУАЛЬНЫЕ РЕАЛИИ. ГРОЗИТ ЛИ ОТЕЧЕСТВЕННОМУ РЫНКУ СВИНИНЫ ПЕРЕНАСЫЩЕНИЕ, И КАК ЧУВСТВУЮТ СЕБЯ В ЭТИХ УСЛОВИЯХ СВИНОВОДЧЕСКИЕ КОМПАНИИ?

По мнению экспертов, обеспечившие динамичный рост свиноводческой отрасли индустриальные производства должны в ближайшее время сменить векторы развития. Ставка на наращивание мощностей в условиях предстоящего достижения уровня внутреннего потребления свинины перестала быть актуальной. О том, на какие направления деятельности необходимо делать сегодня акцент животноводческим предприятиям, какие новые продукты будут популярны на рынке, а также о главных итогах года и новых уникальных проектах холдинга рассказала Олеся Дмитрива, генеральный директор ООО «ТД Агро-Белогорье», член совета директоров ООО «ГК Агро-Белогорье» — одного из ведущих свиноводческих холдингов России.

— На ваш взгляд, как развивалась свиноводческая отрасль в нашей стране в течение последних нескольких лет? Как вы можете оценить инвестиционную привлекательность этого направления сегодня?

— Ни для кого не секрет, что в последние годы свиноводческая отрасль в России развивалась не просто динамично, а стремительно, при этом локомотивом роста стал промышленный сектор производства. По данным Национального союза свиноводов, только за последние три года ежегодный объем индустриального производства свинины в стране вырос на 750 тыс. т, а за десять лет — более чем в шесть раз, то есть до 2,8 млн т. Закономерно, что на этом фоне динамика импорта имеет обратный вектор: с одного миллиона тонн в 2013 году ввоз этого продукта в нашу страну из-за рубежа сократился до 300 тыс. т в 2016 году. Российское свиноводство приближается к уровню полной самообеспеченности.

Сегодня для свиноводов наступает новая эпоха. Тренд высокой рентабельности сменяется жесткой конкуренцией и снижением прибыли. Поэтому если говорить об инве-



Олеся Дмитрива, генеральный директор ООО «ТД Агро-Белогорье», член совета директоров ООО «ГК Агро-Белогорье»

стиционной привлекательности, то время вкладываться в расширение свиноводческих мощностей, на мой взгляд, безвозвратно ушло. Сейчас необходимо активнее заниматься переработкой, логистикой, расширением инфраструктуры, которые позволят снизить общие издержки.

— Каковы перспективы развития рынка? Какие проблемы на нем существуют?

— Потенциал для дальнейшего роста отрасли в части наращивания мощностей практически исчерпан. По подсчетам Национального союза свиноводов, действующие и реализуемые сегодня свиноводческие проекты закрывают внутренние потребности страны даже с учетом сокращения производства в личных подсобных хозяйствах, роста

внутреннего потребления и увеличения экспорта. По этой причине маржинальность в отрасли снижается, одновременно растет себестоимость продукции и уменьшается ее отпускная цена. При этом ужесточается конкуренция, а рынок становится все плотнее. Для всех участников рынка наступают новые, непривычные условия — необходимо развиваться в рамках внутреннего перепроизводства. Впереди будет тот, кто преуспеет во внедрении передовых технологий, в повышении общей эффективности, сокращении издержек и, безусловно, в росте качества предлагаемого продукта. В числе основных перспективных направлений развития отрасли я бы назвала углубление переработки и наращивание экспортного потенциала, необходимое для поиска новых рынков сбыта.

ДЛЯ СВИНОВОДЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НАСТУПАЕТ НОВАЯ ЭПОХА. ВРЕМЯ ВКЛАДЫВАТЬСЯ В РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ БЕЗВОЗВРАТНО УШЛО. СЕЙЧАС НЕОБХОДИМО АКТИВНЕЕ ЗАНИМАТЬСЯ ПЕРЕРАБОТКОЙ, ЛОГИСТИКОЙ, РАСШИРЕНИЕМ ИНФРАСТРУКТУРЫ, КОТОРЫЕ ПОЗВОЛЯТ СНИЗИТЬ ОБЩИЕ ИЗДЕРЖКИ

— Многие отмечают снижение потребительского спроса на некоторые продовольственные товары, в том числе свинину. На ваш взгляд, насколько это мнение соответствует действительности?

— По имеющейся у нашей компании информации, за девять месяцев прошлого года спрос на свинину вырос на 7,8 процента. Снижение оптовых цен повлекло увеличение потребления, приблизив его к максимальному уровню 2013 года. Произошел сдвиг платежеспособного спроса на свинину, что связано в том числе с высокими ценами на рыбу, сыры и некоторые другие животные белки. Увеличившаяся стоимость мяса птицы тоже внесла вклад в рост потребления этого продукта. Дальнейшая динамика спроса на свинину зависит от уровня платежеспособности населения.

— Расскажите подробнее о вашем предприятии, его свиноводческом направлении. Каковы итоги работы компании в прошедшем году? Каких производственных показателей удалось достичь?

— Группа компаний «Агро-Белогорье» — один из крупнейших производителей свинины в стране с ежегодным объемом производства 163 тыс. т продукции. По итогам 2015 года мы занимали четвертую позицию в рейтинге Национального союза свиноводов с долей 5,2 процента от российского рынка. Одновременно наш холдинг является одним из крупнейших работодателей Белгородской области — почти 10 тыс. сотрудников трудится на благо компании и потребителей. ГК «Агро-Белогорье» сопровождает деятельность около полусотни юридических лиц, в том числе порядка 40 сельскохозяйственных предприятий.

Прошлый год стал для предприятия рекордным по производственным показателям в ключевых секторах производства: растениеводстве, кормопроизводстве и свиноводстве. Был собран самый большой за всю историю холдинга урожай зерна — почти 400 тыс. т, а свиноводческие комплексы смогли отгрузить 165 тыс. т свинины в живом весе. Сейчас нашей компанией реализуется



ся проект по наращиванию мощностей до 220 тыс. т. В прошлом году мы продолжили строительство пяти новых комплексов, на некоторые из которых уже были доставлены животные. Практически завершено возведение третьего комбикормового завода мощностью 210 тыс. т продукции в год, а в сентябре при предприятии заработал элеватор на 60 тыс. т зерна.

В прошлом году компания существенно увеличила долю глубоко переработанной продукции в структуре реализации. Это стало возможным благодаря запуску второго мясоперерабатывающего завода, продукция которого теперь имеет более современную и удобную упаковку, более красочную и информативную этикетку, а также интересные рецепты. Дополнительные технологические возможности позволяют нам чутко ориентироваться на запросы рынка и постоянно быть в тренде, в результате чего наша продукция получает высокие потребительские и экспертные оценки. Одно из объективных доказательств безопасности и качества мяса мы получили в прошедшем году по результатам телевизионного проекта «Контрольная закупка» на Первом канале. Мясо торговой марки «Дальние дали» признали лучшим

в сравнении с аналогичными товарами крупнейших российских производителей. Разумеется, прошедший год не был лишен трудностей и проблем. Несмотря на очевидные производственные успехи, экономика сложилась значительно хуже, чем год назад. Виной тому общая рыночная ситуация, падение цен на свинину и рост себестоимости ее производства.

— Как вы оцениваете экспорт российской свинины в 2016 году и его перспективы в будущем? Какие государства могут стать потенциальными партнерами нашей страны? Каковы планы компании в этом направлении?

— По данным нашего отраслевого союза, экспорт российской свинины по итогам года достиг 40–45 тыс. т. В прошлом году наша компания впервые осуществила прямую поставку этого продукта за границу, и в наших планах дальше развивать внешнеэкономическую деятельность. Хотя, по сути, мы уже в течение 5–6 лет продаем свинину за рубеж, но раньше это осуществлялось через посредников и прямым экспортом де-юре не являлось. Теперь же наш холдинг вступил в контрактные отношения с компанией, которая закупает мясную продукцию по всему миру и отправляет ее в страны Юго-Восточной Азии. Товар туда идет своеобразный — субпродукты: ноги, уши, хвосты, лунная кость, желудки. Для экспорта приоритетным остается ази-

ВЫПУСК МРАМОРНОЙ СВИНИНЫ ЧИСТОПОРОДНОГО ДЮРОКА — НЕ МАССОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО. ОДНАКО ЭТУ ПОРОДУ МОЖНО ИСПОЛЬЗОВАТЬ ДЛЯ ГИБРИДИЗАЦИИ, ПРИ КОТОРОЙ ВОЗМОЖНО УСОВЕРШЕНСТВОВАТЬ ВАЖНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ — ПРИВЕСЫ, ВЫХОД, МРАМОРНОСТЬ И ВКУСОВЫЕ КАЧЕСТВА

атский рынок: Китай, Сингапур, Вьетнам, а также Япония. Мы планируем детальнее изучить его особенности, съездить на выставку в Шанхай или Пекин. Много будет зависеть от государственной политики и международных отношений. Однако главной преградой при выходе на экспортные рынки остается внутренняя российская проблема — африканская чума свиней, которая по-прежнему является наибольшей опасностью для развития отрасли в стране. Прошлый год стал самым неблагоприятным по АЧС. По данным Россельхознадзора, с начала 2016 года в стране выявили 295 вспышек, причем 23 случая — на промышленных предприятиях закрытого типа. Каждый из них приводит к уничтожению десятков тысяч голов свиней. В подобной ситуации я согласна с экспертами, считающими, что для развития экспорта необходима регионализация страны, чтобы регионы, благополучные по АЧС, могли активнее выходить на внешние рынки.

— В ноябре агрохолдинг представил продукцию из мраморной свинины. Какова была реакция потребителей? Наблюдается ли интерес к достаточно новому для нашего рынка продукту?

— Действительно, компания презентовала эксклюзивное для России мясо свиней породы дюрок. Это мраморная свинина, которая высоко ценится в кулинарном мире благодаря своим вкусовым качествам. Продукт вышел на рынок в ограниченном объеме, его нельзя встретить на прилавках продовольственных магазинов, поскольку мясо поставляется только напрямую в рестораны. Представители сегмента HoReCa уже дали высокую оценку этой продукции, отметив качественно новый вкус мяса, его сочность и схожесть с телятиной, а также широкие кулинарные возможности. Мясоперерабатывающий завод компании планирует производить обвалку 400 голов породы дюрок в месяц с выходом готовой продукции порядка 35 т. Помимо этого, на предприятии выпускается более 300 видов основных товаров — от полутоуш для сегмента B2B до продуктов деликатесной группы, включая ветчину, копчености и готовые к запеканию полуфабрикаты. Все мясные изделия производятся в условиях тотального контроля на каждом этапе: от выращивания в поле зерна для комбикорма до физико-химического и ультразвукового анализа товара на перерабатывающем заводе.



— Планирует ли компания расширять это свиноводческое направление? Какие особенности в технологии производства существуют?

— Выпуск мраморной свинины чистопородного дюрока — не массовое производство. Однако компания делает ставку на эту породу, внедряя ее гибридов в производственный цикл товарных свинок комплексов. Безусловно, это уже не мраморное мясо, но мы рассчитываем, что новая порода позволит улучшить вкусовые качества выпускаемой свинины. До недавнего времени в «Агро-Белогорье» занимались разведением трех пород: материнских крупная белая, ландрас и отцовской йоркшир. Внедрить дюрок позволили новые мощности нашего селекционно-генетического центра. Наличие еще одной отцовской породы поможет улучшить качественные и количественные характеристики товарной продукции. Наши селекционеры рассчитывают, что при гибридизации усовершенствуются важные показатели — привесы, выход, мраморность и вкусовые качества. Дюрок — то мясо, которое заставит потребителей взглянуть на свинину иначе.

— Какие решения в целях сокращения издержек, совершенствования деятельности, оптимизации производства и улучшения бизнес-процессов внедряются сегодня в компании?

— В основе нашей работы на всех этапах создания конечного продукта лежит повсеместный контроль, обеспечивающийся режимом замкнутой производственной цепочки. Мы самостоятельно выращиваем животных и контролируем соблюдение всех ветеринарных регламентов, составляем рационы и готовим рецепты кормов, зерно для приготовления которых выращивается на собственных полях. Переработка и упаковка мяса также осуществляются своими силами с использованием высокоточных лабораторных исследований качества и новейшего технологического оборудования, позволяющего отследить путь каждого кусочка производимой свинины, который он проделывает, перед тем как попасть в руки покупателя. Таким образом, мы максимально сохраняем добавленную стоимость внутри компании. Единственное, что мы не выпускали до сегодняшнего дня самостоятельно, — оборудование для ком-

ПРОШЛЫЙ ГОД СТАЛ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЯ РЕКОРДНЫМ ПО ПРОИЗВОДСТВЕННЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ В КЛЮЧЕВЫХ СЕКТОРАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. БЫЛ СОБРАН САМЫЙ БОЛЬШОЙ ЗА ВСЮ ИСТОРИЮ ХОЛДИНГА УРОЖАЙ ЗЕРНА — ПОЧТИ 400 ТЫС. Т, А СВИНОВОДЧЕСКИЕ КОМПЛЕКСЫ СМОГЛИ ОТГРУЗИТЬ 165 ТЫС. Т СВИНИНЫ В ЖИВОМ ВЕСЕ

плектования предприятий. Но со следующего года и этот пробел будет восполнен. Сейчас агрохолдинг совместно с двумя немецкими компаниями Big Dutchman и Schickling реализует многообещающий проект по производству оборудования для сельскохозяйственной отрасли — «ЗМС-Технолоджи». Его мощность составит 1,5 млн изделий в год. В январе 2017 года рассчитываем отгрузить первую партию продукции с нового предприятия. Основные потенциальные покупатели — компании свиноводческой и птицеводческой отраслей. Предполагается, что на производстве будут изготавливаться различные виды оборудования, начиная от труб для подачи кормов и заканчивая целыми конвейерными линиями для мясоперерабатывающих производств. Завод является модульным, что позволит со временем наращивать его мощности. На мой взгляд, это уникальный для страны проект, играющий важнейшую роль в процессе импортозамещения в смежной с АПК отрасли.

— Холдинг сотрудничает со многими торговыми сетями. Планируется ли расширять географию продаж компании и собственную розничную сеть? На ваш взгляд, насколько доступны сегодня сети для отечественного производителя мясной продукции, в том числе мелкого или среднего предприятия?

— Наша компания не ставит задачи попасть в ту или иную торговую сеть. Мы хотим продаваться только там, где нам самим комфортно. Если в сети мы получаем только убыток или там действуют суровые законы, то зачем? Сейчас мы сотрудничаем с несколькими известными ретейлерами и можем самостоятельно влиять на их торговую политику. К примеру, если мы замечаем, что в сети ухудшился сервис или санитарный порядок, то мы даем свои рекомендации, поскольку нам важно сохранить своего покупателя. Ретейлеры обычно на наши сигналы реагируют оперативно. В итоге в сотрудничестве с одной торговой сетью мы реализуем свою продукцию уже в Екатеринбурге и Новосибирске, то есть существенно углубились на восток нашей страны. В Белгородской области количество магазинов фирменной розницы мы сократили до 50, и, скорее всего, на этой цифре остановимся. В этом регионе высока конкуренция с местными производителями, при этом достаточно непросто торговать монопродуктом — свининой. Однако в скором времени мы рассчитываем



расширить ассортимент посредством молока и яблок. У фирменных магазинов есть и другая немаловажная функция — они позволяют изучать потребительский спрос. Содержать их достаточно хлопотно, маржа минимальна, но это самый близкий путь к покупателю, возможность ежедневно изучать его предпочтения и корректировать свою торговую политику. Насчет доступности сетей для мелких или средних предприятий мне сказать сложно. Понятно, что чем крупнее объемы производства, тем у компании больше возможностей попасть на прилавки торговых сетей. Но ключевой фактор всегда один — популярность продукта у потребителей. Если она есть, то в ретейл можно попасть и с незначительными объемами.

— Каковы еще планы дальнейшего развития агрокомплекса? Планируется ли начинать деятельность в новых аграрных направлениях, и какие проекты предполагается реализовать?

— Сегодня наша группа компаний развивает непрофильный проект по производству яблок. Он стартовал осенью 2014 года, а уже весной 2015 года на площади в 20 га было высажено 55 тыс. саженцев яблонь. В прошлом году «Сады Белогорья» получили первый промышленный урожай, при-

чем вместо запланированных 60 т удалось собрать более 200 т плодов. К 2020 году мощность предприятия увеличится почти в пять раз — до пяти тысяч тонн яблок в год, для чего планируется расширить площадь сада еще на 74 га. К следующему сезону рассчитываем обзавестись мощностями для хранения и частичной переработки яблок. В планах компании также строительство завода по переработке молока. Холдинг активно занимается социальной деятельностью. При нашем участии в регионе было создано несколько тематических парков, а в 2016 году построен в городе Белгороде новый зоопарк. В следующем году появится динопарк и аквапарк под открытым небом. Главным в стратегии развития холдинга всегда было и будет развитие человеческого потенциала. Именно для наших сотрудников, а также для жителей области мы участвуем в благоустройстве городских и сельских территорий, строим парки отдыха и места развлечений. Кроме этого, мы постоянно открываем для себя новые ниши, где процесс импортозамещения только набирает обороты. Надеемся, что все наши планы будут иметь успешную реализацию и в дальнейшем принесут компании прибыль, стране — экономический эффект, а жителям региона — высокооплачиваемые рабочие места.

В ЧИСЛЕ ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ — НАРАЩИВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА. ПЕРСПЕКТИВНЫМ В ЭТОМ ПЛАНЕ ЯВЛЯЕТСЯ АЗИАТСКИЙ РЫНОК. ОДНАКО ГЛАВНОЙ ПРЕГРАДОЙ ДЛЯ НАЛАЖИВАНИЯ ЭКСПОРТА ОСТАЕТСЯ ВНУТРЕННЯЯ РОССИЙСКАЯ ПРОБЛЕМА — АФРИКАНСКАЯ ЧУМА СВИНЕЙ

Текст: А. Щербakov, эксперт Информационного агентства «Крединформ»

ОТРАСЛЬ НА ПОДЪЕМЕ

СВИНИНА НАРЯДУ С КУРЯТИНОЙ И ГОВЯДИНОЙ — ОДИН ИЗ НАИБОЛЕЕ РАСПРОСТРАНЕННЫХ ВИДОВ МЯСА НА РОССИЙСКОМ ПРИЛАВКЕ. ОНА ЦЕНИТСЯ ПОКУПАТЕЛЯМИ ЗА ЖИРНОСТЬ И БЛАГОПРИЯТНУЮ ДЛЯ ОБРАБОТКИ СТРУКТУРУ, И В 2015 ГОДУ НА ДОЛЮ ЕЕ ПОТРЕБЛЕНИЯ ПРИХОДИЛОСЬ 33 ПРОЦЕНТА. ЗА ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ В СВИНОВОДЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ ПРОИЗОШЛО ДОСТАТОЧНО МНОГО ПОЛОЖИТЕЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ



Кроме России и других стран Европы свинина популярна в Китае, США, Бразилии, Японии, Вьетнаме и Мексике. В исламе и иудействе, а также в некоторых христианских конфессиях употребление этого вида мяса запрещено. Торговля свининой незаконна во многих мусульманских государствах, особенно в тех, где признают шариат. Однако несмотря на ряд культурных и гастрономических ограничений, мясо свиней остается важнейшим продуктом в мире.

В МИРОВОМ МАСШТАБЕ

Согласно последней информации из базы данных FAOSTAT — Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН, по итогам 2014 года в мире насчитывалось 986,6 млн голов свиней. Китай на этом рынке является безоговорочным лидером, поскольку на его долю приходится чуть менее 50 процентов всего поголовья свиней — 480,1 млн. На втором месте находятся США — 67,7 млн голов, а замыкает

тройку лидеров Бразилия — 37,9 млн. Россия входит в первую десятку государств-производителей и занимает в ней седьмое место: на 1 октября 2016 года в нашей стране было зарегистрировано 23,3 млн голов, или 2,4 процента от общемирового показателя. В 2015 году поголовье свиней в РФ по отношению к уровню 2014 года увеличилось на 10 процентов. Если сравнить эту цифру с самым худшим после распада СССР показателем 2004 года, когда количество свиней

сократилось до 13,7 млн голов, то результат прошлого года превзошел данные за указанный период более чем в 1,5 раза — на 56,8 процента. В середине 2000-х годов мы стали полагаться на импортные поставки, однако, как показала история, это путь в никуда: у такой крупной страны должна быть собственная животноводческая база, обеспечивающая ее продовольственную безопасность. Однако современное поголовье свиней еще далеко от результата 1990 года, когда в РСФСР насчитывалось 38,3 млн голов — количество, которое сегодня поставило бы нашу страну на третье место в мире.

КОЛЕБАНИЯ ПОГОЛОВЬЯ

В региональном разрезе первую позицию с большим отрывом от остальных федеральных субъектов занимает Белгородская область. По итогам прошлого года на ее территории было зарегистрировано почти четыре миллиона голов, или 18,4 процента от общероссийских показателей. Далее следуют Курская и Тамбовская области — 1,4 млн и 0,9 млн свиней соответственно. Всего на топ-

Табл. 1. Поголовье свиней на 1 октября 2016 г. по субъектам РФ (топ-10)

№ п/п	Субъект РФ	Поголовье свиней, тыс. голов	Доля региона в общем поголовье, %	Прирост (снижение) показателя к 1.10.2015 г., %
1	Белгородская область	4240	18,2	5,4
2	Курская область	1447	6,2	7,7
3	Тамбовская область	1011	4,3	3
4	Челябинская область	922	4	11
5	Псковская область	806	3,5	35,4
6	Воронежская область	805	3,5	21,1
7	Красноярский край	656	2,8	9,9
8	Алтайский край	619	2,7	-3,7
9	Омская область	610	2,6	-12,5
10	Липецкая область	583	2,5	3,5
В целом по топ-10		11700	50,3	7
В целом по РФ		23257	100	5,4

20 лидирующих субъектов приходится 14,5 млн голов — 67,3 процента. Республика Крым находится на 43-м месте с весьма скромным показателем — 161 тыс. голов. Достаточно интересна динамика прироста и сокращения поголовья в сравнении с

показателями 1990 и 2014 годов. Несмотря на относительно небольшое увеличение количества животных в Белгородской области — на восемь процентов к значениям 2014 года, регион по праву можно назвать новым флагманом российского животноводства.

МИДЛ
МОСКОВСКИЙ ВЕСОВОЙ ЗАВОД
www.middle.ru

ВЗВЕШЕННОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА!

товарные и торговые весы

автомобильные весы

крановые весы

платформенные весы

весы для животных

Оборудование «Мидл» — эталон равновесия!

Делаем весы с 1992 года!

Филиалы в Москве

м. Красносельская:
ул. Верхняя Красносельская, д. 10, тел.: (499) 264-57-43

м. Каширская:
ул. Кошкина, д. 4, тел.: (499) 324-12-63

8 (495) 988-52-88
E-mail: nikonov@middle.ru

Режим работы: Пн–Пт: с 8:00 до 20:00
Сб: с 8:00 до 20:00 (Только отдел продаж)

Воскресенье — выходной день

На правах рекламы

7 МЕСТО В МИРЕ ЗАНИМАЕТ РОССИЯ ПО ОБЪЕМАМ ПОГОЛОВЬЯ СВИНЕЙ

4 МЛН ГОЛОВ СВИНЕЙ БЫЛО ЗАРЕГИСТРИРОВАНО В ПРОШЛОМ ГОДУ В ЛИДИРУЮЩЕМ В СТРАНЕ РЕГИОНЕ — БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

В 341 РАЗ ВЫРОС ЭКСПОРТ РОССИЙСКИХ ЖИВЫХ СВИНЕЙ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ТРИ ГОДА

23,2 КГ СОСТАВИЛ ОБЪЕМ ПОТРЕБЛЕНИЯ СВИНИНЫ В РОССИИ НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ В 2015 ГОДУ

водства. На этой территории поголовье свиней к уровню 1990 года не только не уменьшилось, но, напротив, возросло в три раза. Вдвое больше стало животных и в Псковской области. Однако в Краснодарском крае и Ростовской области другая ситуация: территории практически полностью лишились развитого свиноводства и потеряли 85 и 82 процента своего поголовья соответственно. Даже учитывая, что в 2015 году прирост в Краснодарском крае составил 30 процентов, этот федеральный субъект все равно не входит в первую десятку регионов, тогда как в 1990 году с показателем в три миллиона голов он занимал лидирующее положение в стране.

Табл. 2. Основные внешнеторговые партнеры РФ по импорту свинины в 2013 г. и на 1 октября 2016 г.

№ п/п	Страна	Объем импорта на 1.10.2016 г., тыс. т	Доля в общем импорте, %	Страна	Объем импорта в 2013 г., тыс. т	Доля в общем импорте, %
1	Бразилия	171,5	93,1	Бразилия	128,6	20,7
2	Чили	5,4	2,9	Дания	89,1	14,4
3	Беларусь	3,3	1,8	Германия	82,9	13,4
4	Парагвай	1,5	0,8	Канада	79,4	12,8
5	Сербия	1,3	0,7	Испания	35,5	5,7
Итого по топ-5		415,3	67	Итого по топ-5	182,9	99,4

ДИНАМИКА РЫНКА

На 1 октября 2016 года поголовье свиней в нашей стране достигло 23,3 млн, что выше аналогичного показателя 2015 года на 5,4 процента. Наибольший прирост за год демонстрируют Псковская и Воронежская области — 35,4 и 21,1 процента соответственно. Спад зафиксирован в Омской области и Алтайском крае — на 12,5 и 3,7 процента. В структуре поголовья по типам хозяйств на эту же дату 81,5 процента свиней содержалось в сельскохозяйственных организациях, 16,5 процента — в хозяйствах населения, два процента — в крестьянско-фермерских хозяйствах и у индивидуальных предпринимателей. Таким образом, свиноводство продолжает оставаться делом крупных холдингов, доля частных производителей очень мала. Динамика внутреннего производства свинины в нашей стране находится в непрерыв-

ном положительном тренде начиная с 2005 года, когда спад отрасли от показателя 1990 года составил 2,2 раза. В 2015 году предприятия поставили на рынок 3098,7 тыс. т свинины в убойном весе — мясо и сало в туше, полученной от убитого животного, что на 4,2 процента выше уровня 2014 года. Отечественное свиноводство близко к восстановлению утраченных ранее позиций: в 1990 году предприятия поставили на рынок 3480 тыс. т свинины в убойном весе. Таким образом, изучаемая отрасль, как и сельское хозяйство в целом, развивается стремительными темпами, заметно опережая динамику всего промышленного производства. Больше всего свинины за 2015 год выпустили сельскохозяйственные организации — 2424 тыс. т, или 78,2 процента от всего объема; хозяйства населения — 631,5 тыс. т; фермеры и индивидуальные предприниматели — 43,1 тыс. т.

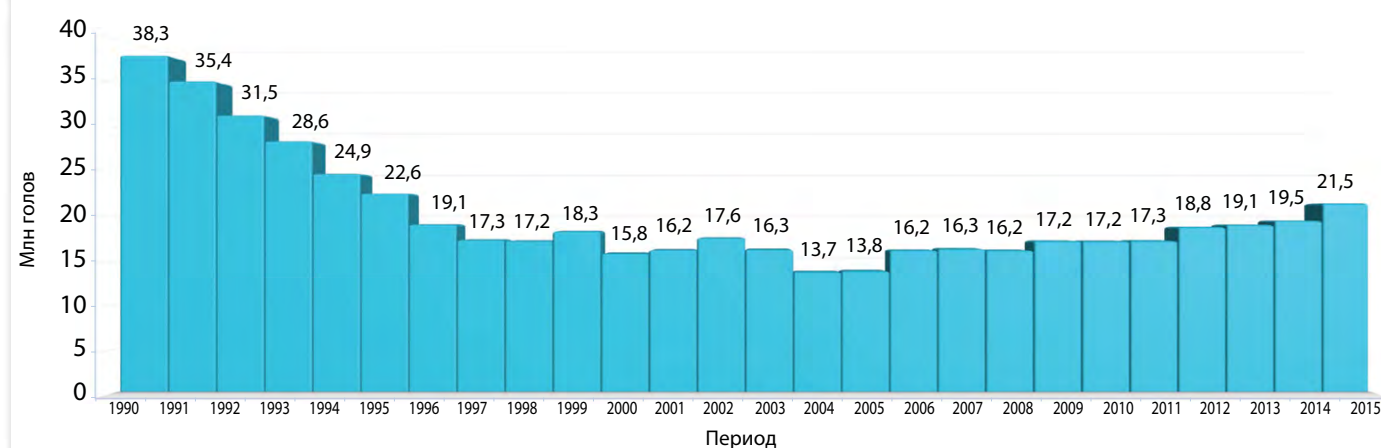


Рис. 1. Поголовье свиней в хозяйствах всех категорий, млн голов



Международная выставка VIV Russia 2017

МЯСНАЯ & КУРИНЫЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ & **КОРОЛЬ**
ИНДУСТРИЯ ХОЛОДА для АПК

23-25 мая
Москва, Крокус Экспо

FEED to MEAT

Более 400 компаний из 36 стран мира в области животноводства, свиноводства, птицеводства, кормопроизводства и здоровья животных представят новейшее оборудование, технологии и инновационные разработки для специалистов агропромышленного комплекса.



SUMMIT
Meat & Poultry
Fish & Seafood
23-25 МАЯ
МОСКВА, КРОКУС ЭКСПО

www.MPFsummit.ru

Организаторы:

Тел.: +7 (495) 797-6914 • Факс: +7 (495) 797-6915

Organized by:



E-mail: info@vivrussia.ru

www.vivrussia.ru • www.viv.net



ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ

Интересная ситуация складывается в сфере экспорта и импорта живых свиней: если в 2013 году в Россию было поставлено 81,2 тыс. голов, то в 2015 году — всего 2,4 тыс. Девальвация рубля и наращивание внутреннего поголовья позволили отечественным сельхозпроизводителям практически полностью отказаться от закупки новых партий за рубежом. Другое положение на рынке экспорта: в 2013 году в РФ было закуплено 12 голов, а на 1 октября — уже 4093 головы. Показатель возрос в 341 раз. Основное направление экспорта — Украина, которая приобрела 3340 голов.

Россия стремительно сокращает объемы ввоза производных свинины. Без учета субпродуктов в 2013 году было закуплено 620,1 тыс. т мяса, а в 2015 году в два раза меньше — 304,5 тыс. т. На 1 октября 2016 года импорт снизился до 184,1 тыс. т. Таким образом, зависимость отечественного рынка от иностранных поставщиков сократилась с 18 процентов в 2013 году до девяти процентов в 2015 году. Российские аграрии смогли в короткие сроки нарастить объемы производства и удовлетворить внутренний спрос. Сегодня ведущее государство-импортер, поставляющее свинину в Россию, — Бразилия. На долю этой латиноамериканской страны в совокупности приходится 93,1 процента импорта. Евросоюз и Канада, которые до недавнего времени занимали лидирующие позиции по ввозу, сегодня совсем не представлены на нашем рынке в связи с эмбарго. Российские экспортные поставки увеличились с 0,3 тыс. т в 2013 году до

Табл. 3. Поголовье свиней по итогам 2015 г. по субъектам РФ (топ-20)

№ п/п	Субъект РФ	Поголовье свиней, тыс. голов	Доля региона в общем поголовье, %	Прирост (снижение) показателя к уровню 2014 г., %	Прирост (снижение) показателя к уровню 1990 г., %
1	Белгородская область	3954	18,4	8	302
2	Курская область	1370	6,4	12	53
3	Тамбовская область	908	4,2	12	2
4	Челябинская область	676	3,1	34	24
5	Псковская область	650	3	40	99
6	Воронежская область	639	3	27	-59
7	Алтайский край	599	2,8	-1	-23
8	Красноярский край	595	2,8	33	-36
9	Омская область	584	2,7	-6	-13
10	Липецкая область	538	2,5	8	-18
11	Республика Татарстан	483	2,2	1	-54
12	Краснодарский край	434	2	30	-85
13	Республика Башкортостан	430	2	60	-62
14	Тверская область	412	1,9	96	16
15	Кемеровская область	411	1,9	10	-43
16	Ростовская область	406	1,9	3	-82
17	Новосибирская область	383	1,8	-1	-35
18	Свердловская область	334	1,6	3	-45
19	Ставропольский край	332	1,5	13	-66
20	Орловская область	332	1,5	-11	-34
В целом по топ-20		14469	67,3	13	-25
43	Республика Крым	161	0,7	15	—
В целом по РФ		21507	100	10	-44

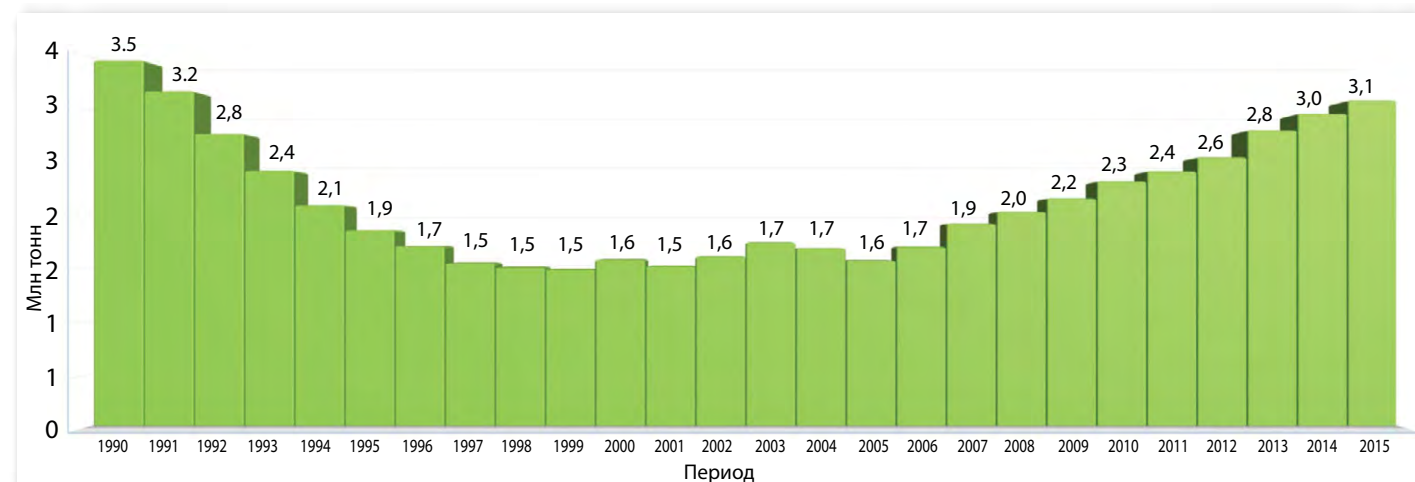


Рис. 2. Динамика внутреннего производства свинины в убойном весе, млн т

11,4 тыс. т на 1 октября 2016 года. Однако эти данные являются весьма скромными, и говорить о выходе наших производителей на другие рынки преждевременно.

ЦЕНЫ И ПОТРЕБЛЕНИЕ

С учетом сказанного можно оценить объем российского рынка свинины. В натуральном выражении по итогам прошлого года он составил 3398 тыс. т, что несколько ниже уровня 2013 года — на 1,1 процента. Тем не менее есть все основания утверждать, что выпадающая доля импорта будет вскоре успешно компенсирована расширением внутреннего производства. Таким образом, объем потребления свинины в России на душу населения в натуральном выражении в 2015 году составил 23,2 кг на человека в год. При этом в октябре 2016 года средняя розничная цена на свинину бескостную в целом по РФ достигла 352 руб/кг, что на 3,7 процента ниже, чем в октябре прошлого года. Дефляция связана с тем, что резкое увеличение стоимости этого вида мяса произошло после запрета импорта из стран Европейского союза в 2014 году, но постепенно цены стабилизировались, а на фоне расширения внутреннего производства даже пошли вниз. По последним достоверным данным министерства сельского хозяйства США, в 2015 году мировое потребление свинины достигло 109905 тыс. т, причем на долю Китая пришлось 50,7 процента; ЕС — 19 процентов; США — 8,5 процента; России — 3,1 процента. При этом страны, занимающие первые две строчки, лидируют и по среднему потреблению этого вида мясной продукции, где

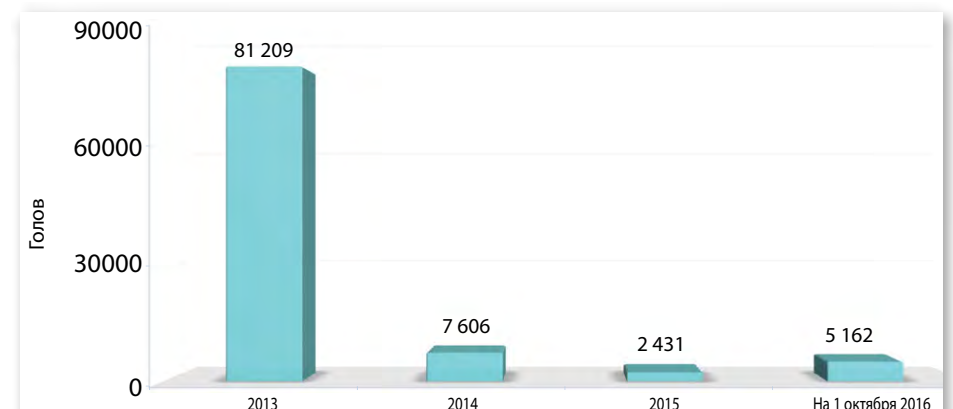


Рис. 3. Динамика импорта живых свиней, голов

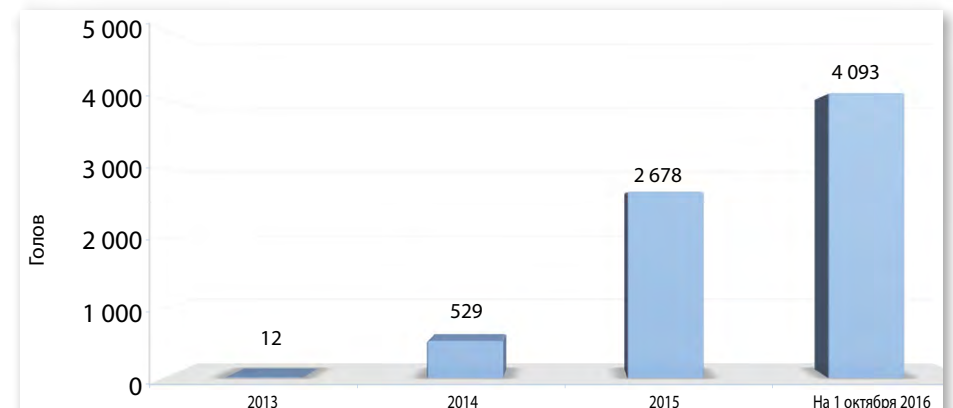


Рис. 4. Динамика экспорта живых свиней, голов

оно составляет 40,3 и 41 кг на человека в год. Подводя итоги, хочется порадоваться за отечественное животноводство. В достаточно короткое время российские аграрии возместили своим мясом попавший под запрет импорт из ЕС, а также практически

восстановили советские показатели по внутреннему производству. Всего 10 лет назад доля импорта свиноводческой продукции в нашей стране достигала 50 процентов от общего потребления, а сейчас она находится на уровне 10 процентов.

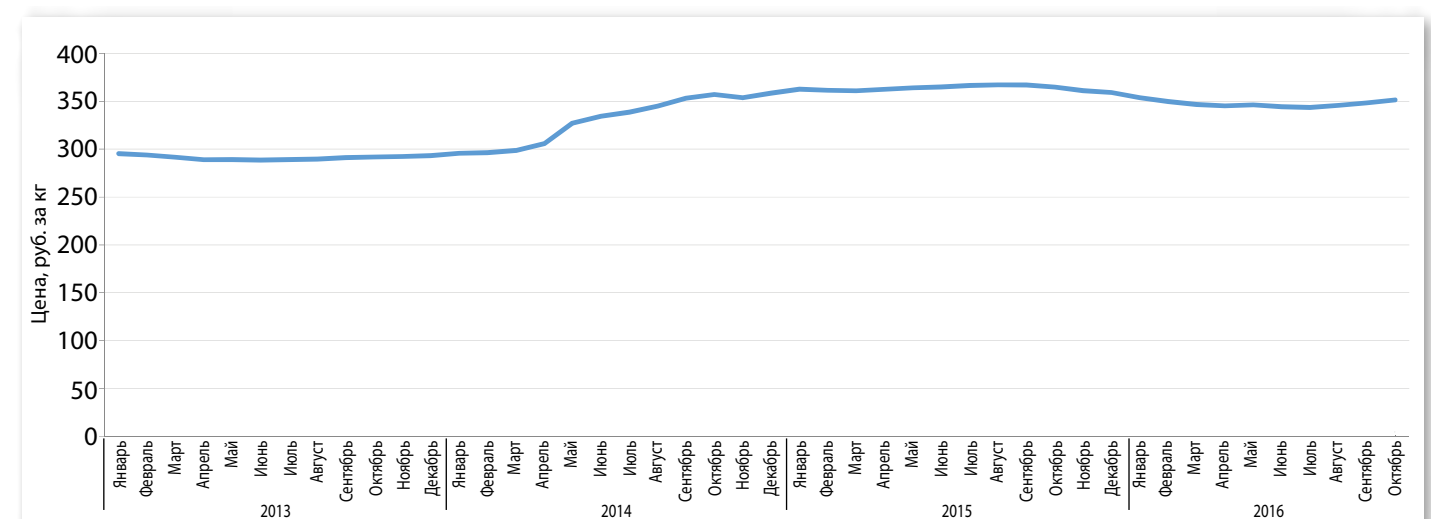


Рис. 5. Помесячная динамика средних розничных цен на свинину бескостную, руб. за кг

ПРОГРЕССИВНАЯ СЕЛЕКЦИЯ

СЕГОДНЯ СИТУАЦИЯ В РОССИЙСКОМ ПЛЕМЕННОМ СВИНОВОДСТВЕ ДОВОЛЬНО НЕОДНОЗНАЧНА. С ОДНОЙ СТОРОНЫ, В ПЕРИОД С 2008 ПО 2014 ГОДЫ НАБЛЮДАЛОСЬ ПОВЫШЕНИЕ ПРОДУКТИВНОСТИ СВИНЕЙ ПО ВСЕМ ПЛЕМНЫМ ЗАВОДАМ И РЕПРОДУКТОРАМ ЗА СЧЕТ СИСТЕМАТИЧЕСКОГО МАССОВОГО ИМПОРТА ЖИВОТНЫХ. ОДНАКО В ТО ЖЕ ВРЕМЯ ПРОИСХОДИЛО СОКРАЩЕНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПЛЕМЕННОЙ БАЗЫ

На начало 2016 года в России действовало семь селекционно-генетических центров, и можно с уверенностью сказать, что это только начало развития племенного направления. Постепенно количество подобных учреждений будет увеличиваться. Однако приходится констатировать, что не на всех предприятиях должным образом ведется как селекционная, так и племенная работа, а подобный статус получается только для выплаты субсидий. В связи с этим ООО «Селекционно-гибридный центр» предлагает предприятиям, претендующим на получение высокого статуса СГЦ, не только предоставлять все необходимые документы, но и демонстрировать на площадке комиссии из Министерства сельского хозяйства РФ реальную селекционную работу, согласно «Требованиям к селекционно-генетическим центрам». Информацию же о своей деятельности предприятие никогда не скрывает.

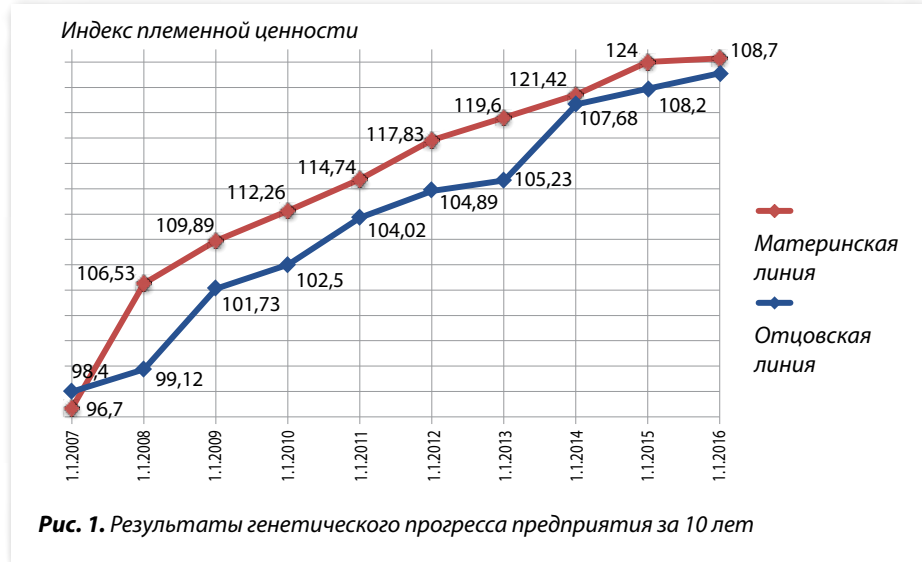


Рис. 1. Результаты генетического прогресса предприятия за 10 лет

ДОСТИЖЕНИЯ В РАБОТЕ

Компания ООО «Селекционно-гибридный центр» уже на протяжении 10 лет после завоза племенных животных работает с собственными особями по поколениям и без прилития крови. За это время было получено уже пять поколений свиней. Начиная с первого приплода, весь ремонтный молодняк по

сле прохождения бонитировки оценивается по индексам племенной ценности. Первоначальный средний материнский индекс у завезенных животных составлял всего 96,7 баллов, однако постепенно его удалось повысить до 124 баллов. Отцовский индекс по породе дюрок начинался с 98,4 балла, а сегодня уже равняется 108 баллам. При ана-

Табл. 1. Продуктивные качества свиней за 2008–2014 годы по России в целом

Показатель	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2014 к 2008
Выход поросят на 1 свиноматку в год, гол.	18,2	21,5	22,8	24,6	27,3	27,4	27,6	9,4
Многоплодие, гол.	10,4	10,8	11,1	11,5	11,8	12,0	12,1	1,7
Кол-во голов в 30 дней	9,5	9,9	10,3	10,2	10,8	10,9	11	1,5
Масса гнезда в 30 дней, кг	72,3	76,8	79,9	85,9	85,6	87,6	86,9	14,6
Масса 1 поросенка в 30 дней, кг	7,6	7,8	7,8	8	7,9	8	7,9	0,3
Возраст достижения живой массы 100 кг, дн.	182	178	176	176	171	168	167	14,2
Затраты корма на 1 кг прироста, кг	3,6	3,4	3,2	3,2	3,1	3	3	0,6
Толщина шпика над 6–7 грудными позвонками, мм	24	20	19,5	18,1	16,9	16,2	16	8

НУКЛЕУС
три породы:
Крупная Белая,
Ландрас, Дюрок

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНАЯ ФЕРМА

МУЛЬТИПЛИКАТОРЫ
чистопородные Крупная Белая, Ландрас получаем F1

ТОВАРНАЯ ФЕРМА
F1 перекрываем Дюрок или Дюрок x Пьетрен

Рис. 2. Отличительные особенности самостоятельного развития «Селекционно-гибридного центра»

Табл. 2. Динамика племенной базы свиноводства в РФ

Показатель	Общая численность свиноматок во всех категориях хозяйств, тыс. гол.	Племзаводы		Племрепродукторы		Обе категории хозяйств				
		Кол-во	Численность свиноматок		Кол-во	Численность свиноматок		Кол-во	Численность свиноматок	
			Всего, тыс. голов	%		Всего, тыс. голов	%		Всего, тыс. голов	%
На 01.01.2009	1428	64	33,5	2,3	137	57	4	201	90,5	6,3
На 01.01.2012	1839,1	62	49	2,7	117	51	2,8	179	100	5,4
На 01.01.2013	2067,4	51	42	2	102	45,5	2,2	153	87,5	4,2
На 01.01.2014	2399,8	50	50	2,1	67	34,1	1,4	117	84,1	3,5
На 01.01.2015	2582,6	52	49,6	1,9	64	38,5	1,5	116	88,1	3,4
2014 к 2008	+1154,6	-12	+16,1	-0,4	-73	-18,5	-2,5	-85	-2,4	-2,9

лизе приведенных показателей становится очевидно, что продуктивность животных первого поколения значительно отличается от оценок пятого. Компании удалось достичь таких высоких результатов посредством многолетнего труда, и в дальнейших планах увеличение данных показателей.

Не малое значение в центре придается материнским качествам: учитывается поведение свиноматки, длительность и протекание опороса. Для улучшения отцовской линии было приобретено четыре тестовых станции для оценки свиней. Они позволяют работать над эффективностью кормления: машина ведет учет суточного потребления корма каждого животного в отдельности, при этом они проходят индивидуальное взвешивание в начале и конце периода тестирования. Итогом подобной многолетней работы стало получение достоверного показателя среднесуточного привеса и индекса конверсии корма каждой свиньи. В современном мире для быстрого генетического прогресса недостаточно индексной и фенотипической оценки. Это довольно надежные, но слишком медленные методы. Поэтому ООО «Селекционно-гибридный центр», как и все ведущие мировые генетические компании, постоянно в поиске новых технологий, позволяющих развиваться и прогрессировать более быстрыми темпами. К примеру, с 2007 года все хряки и племенное ядро исследуются по ДНК-маркерам, а результаты хранятся в базе данных ВИЖ им. Л. К. Эрнста. Сегодня подобные анализы делаются уже более углубленно с помощью исследования генома. Также в начале пути компания работала по программе ФИАС, но с 2011 года благодаря ВНИИ животноводства ввела новую программу для индексной оценки — BLUP. Она помогает увеличивать генетический прогресс в год на 30 процентов, а возможность использования анализа генома позволяет в будущем увеличить этот показатель до 60 процентов.

Табл. 3. Показатели отцовских линий

Показатели	Дюрок	Дюрок + Пьетрен
Возраст достижения 100 кг, дни	143–146	139–142
Толщина спинного шпика, мм	10,2	9,5
Выход постного мяса, %	54,6	55,3

ВОПРОС ЦЕНЫ

Одна из важнейших проблем, волнующих сегодня многих сельхозпроизводителей, — влияние стоимости свиноматки на себестоимость мяса. Рассмотрим эту дилемму можно на конкретном примере центра, который имеет хороший ветеринарный статус, высококвалифицированных сотрудников, отличное ремонтное поголовье. Предположим, что свиноматки выдерживают шесть опоросов. В данном случае можно рассмотреть два варианта: ремонтное поголовье куплено в Европе либо в России, к примеру, у компании ООО «Селекционно-гибридный центр». Стоимость F1 в европейских странах составляет не менее 400 евро без НДС, а с учетом стоимости анализов и доставки сумма вырастает до 45 тыс. рублей за голову. Из всего количества купленных животных стоит вычесть 10 процентов, которые не придут или будут выбракованы. Таким образом, цена оставшихся свиней вырастет

на 10 процентов и составит 50 тыс. рублей. В итоге при делении этой суммы на шесть опоросов, 12 снятых с откорма поросят и на 100 кг живого веса получается, что один килограмм откормочного поголовья стоит семь рублей. При покупке животных у ООО «Селекционно-гибридный центр» стоимость F1 составит 20 тыс. рублей без НДС, при этом в сумму уже входят лабораторные исследования 100 процентов поголовья, поставленного на карантин. Средняя цена доставки равняется 500 рублей за голову, то есть конечная стоимость — 20,5 тыс. рублей. В этом случае также вычитается 10 процентов животных, соответственно цена за остальных повышается до 22,6 тыс. рублей. При делении этой суммы на шесть опоросов, 12 снятых с откорма поросят и на 100 кг живого веса получается, что один килограмм откормочного поголовья стоит 3,15 рубля, а при снятии 11 поросят — 3,4 рубля. Не менее важный вопрос — соблюдение норм замены основного стада ремонтным

Табл. 4. Цели производственных показателей

Наименование	Показатель
Материнский индекс хряков, балл	127
Многоплодие на нуклеусе, поросят не менее	14
Многоплодие на мультипликаторе, поросят не менее	15–16
Однородность помета при рождении, разброс грамм не более	200
Крупноплодность помета при рождении, кг	1,5

Табл. 5. Племенная реализация за 2015 год

Наименование	Голов
Свинки гибридные (F1)	22077
Свинки чистопородные	3409
Хряки чистопородные	460
Спермодозы, доз	37107

молодняком. Для получения хороших производственных показателей он должен быть на уровне 40–50 процентов. Однако сегодня многие фермеры сетуют на недостаток финансов. В этом случае можно провести небольшой расчет. Стоимость ремонтной гибридной свиньи составляет 20 тыс. рублей, а выбракованной сданной свиноматки — 250 кг × 85 рублей = 21,25 тыс. рублей. Таким образом, проведение регулярного ремонта стада — более чем доступный процесс.

КОНТРОЛЬ ЗДОРОВЬЯ

При выборе поставщика маточного поголовья необходимо обращать внимание на показатель «Выход свиней на откорме на матку в год», поскольку именно он определяет экономическую эффективность. При этом особое влияние на этот показатель оказывает здоровье животных, ведь оно — главное условие для повышения продуктивности и финансового благополучия предприятия, поскольку позволяет реализовать весь генетический потенциал свиньи. Однако нередко ветеринарный статус поголовья не позволяет сохранять поросят, несмотря на высокие показатели многоплодия, при этом площадки несут все затраты на них, но кроме повышения себестоимости, это ни к чему не приводит. Компания ООО «Селекционно-гибридный центр» — чистая в ветеринарном отношении ферма, которая имеет компартмент IV уровня. На предприятии постоянно проводится мониторинг стада по здоровью: еженедельно — в БУВО «Воронежская областная ветеринарная лаборатория», ежемесячно — в ФГБУ «Федеральный центр

Табл. 6. Показатели продуктивности F1 на начало 2016 года

Показатели	F1
Всего рожденных, гол.	15,1
Живорожденных, гол.	14,2
Отнято, гол.	12,6
Опоросов на свиноматку в год	2,48
Живорожденных на свиноматку в год, гол.	35
Отнято на свиноматку в год, гол.	31

охраны здоровья животных», раз в полгода — в Германии. Благодаря такому контролю поголовья компании имеет высокий статус здоровья. В результате свиноматок компании можно использовать вплоть до 10 опороса, что было проверено специалистами центра

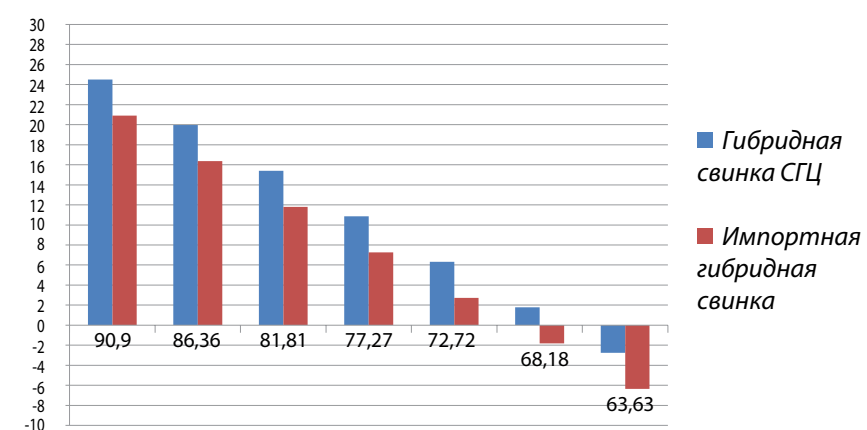


Рис. 3. Расчет прибыли при норме себестоимости 63 руб/кг без НДС

в начале его селекционной работы при строительстве первых мультипликаторов. Сейчас в стаде находится не более трех процентов лучших маток до 10 опороса, а средний возраст опороса равняется 3,8, то есть 3–4 штуки. При этом селекционное давление на разных площадках составляет 50–78 процентов, замена хряков — 120 процентов.

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

ООО «Селекционно-гибридный центр» уверен в здоровье собственного поголовья, поэтому допускает забор крови животных в целях ее исследования на различные заболевания в любых лабораториях. При этом

при постановке свиней на карантин специалисты компании всегда настаивают на присутствии представителя покупателя для отбора животных. Даже при одновременной поставке трех тысяч голов племенных свинок проводится объединенный карантин. Генетический центр помимо ремонтного поголовья предоставляет каждому покупателю технологическое сопровождение, а также проводит обучение и практические занятия на своих производственных площадках. Таким образом, при сотрудничестве с компанией ООО «Селекционно-гибридный центр» каждый сельхозпроизводитель гарантиро-

ванно получает: здоровое поголовье, высокопродуктивную генетику, качественное и вкусное мясо, техническое и генетическое сопровождение, обучение, а также консультации в кормлении и по проектным решениям в строительстве и оборудовании площадок.



Контактные данные:
Коммерческий отдел
тел.: 8 (473) 43-72-444
Коммерческий директор
Преснакова
Светлана Анатольевна
тел.: 8 (905) 652-5252
v-hava.com

СПЕЦПРОЕКТ «ЖИВОТНОВОДСТВО»

ВЫСТАВКИ ИНТЕРАГРОМАШ 1-3 марта

РОСТОВ-НА-ДОНУ



Генеральный спонсор: **Альтаир**

Генеральный спонсор выставки «Агротехнологии»: **ИнтенсАгро**



ВЫСТАВКА «ИНТЕРАГРОМАШ» -

это современная площадка для демонстрации новинок в области сельхозтехники аграриям Ростовской области

ВЫСТАВКА «АГРОТЕХНОЛОГИИ» -
 это уникальная возможность для компаний-производителей семян и удобрений презентовать современные разработки конечным покупателям перед стартом весенне-полевых работ

Генеральный информационный партнёр:



Информационные партнёры:



ЭФФЕКТИВНОЕ РЕШЕНИЕ ИМИДЖЕВЫХ И СБЫТОВЫХ ЗАДАЧ
 Нагибина, 30. Тел. (863) 268-77-68, www.interagromash.net



Текст: Анастасия Кирьянова

ПОСТАВКИ БЕЗ ХЛОПОТ

В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОГО ВЕДЕНИЯ ЖИВОТНОВОДЧЕСКОГО И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО БИЗНЕСА ВАЖНЫ НЕ ТОЛЬКО КАЧЕСТВЕННЫЕ РАСТИТЕЛЬНЫЕ И КОРМОВЫЕ КОМПОНЕНТЫ, НО И ОПЕРАТИВНАЯ И ДОСТУПНАЯ ДОСТАВКА, КОТОРУЮ СЕГОДНЯ МОГУТ ОБЕСПЕЧИТЬ ДАЛЕКО НЕ ВСЕ ПОСТАВЩИКИ И ЗАВОДЫ-ПРОИЗВОДИТЕЛИ



В этом случае наиболее рациональным и выгодным станет обращение в специализированную снабженческую компанию — ООО «РГАТ-Север». Сегодня это предприятие готово предложить сельхозпроизводителям не только широкий ассортимент различной необходимой для ведения животноводческого бизнеса продукции, но и качественные услуги, которые сделают покупку и доставку товара менее хлопотными и затратными.

СПЕКТР ПРЕДЛОЖЕНИЙ

Перечень предлагаемых компанией товаров очень широк и включает в себя различные зерновые и зернобобовые культуры: фуражные пшеницу, ячмень, овес, рожь; кормовые и продовольственные кукурузу, нут, горох; полножирную сою, кондитерский и масличный подсолнечник, а также рис. Животноводческим предприятиям доступен широкий выбор растительных компонентов для кормов: подсолнечный, рапсовый и соевый шрота; различные виды жмыхов; пшеничные, ячменные, ржаные отруби; дробина пивная; жом свекловичный, а также минеральные и иные добавки — моно- и дикальцийфосфат, мел кормовой, травяная, мясная, костная и кровяная мука, кормовые дрожжи и многое другое. Предлагаемые зерновые и зернобобовые культуры, шрота и жмыхи, минеральные удобрения компания «РГАТ-Север» закупает только у отечественных производителей, чтобы получить товар высокого качества, максимально укоротить посредническую цепочку и сделать цену для

покупателей наиболее приемлемой. Специалисты компании ответственно подходят к закупке продукции и тщательно проверяют ее качество. Например, при поставке зерновых контролируется их соответствие ГОСТу на пятый класс продукции, а также в обязательном порядке на микотоксины и другие патогены. Необходимым требованием для покупки является наличие у поставщика свидетельства о результатах проведенных лабораторных исследований. Нередко компания самостоятельно осуществляет дополнительные экспертизы в независимых учреждениях. Еще одна важная особенность — поставка только не генно-модифицированной сои и производной от нее продукции.

ВНИМАНИЕ К КОРМАМ

Компания реализует уже готовые комбикорма для различных видов сельскохозяйственных животных, причем предлагаемая продукция делится на категории в зависимости от вида скота и его возрастной группы. К примеру, можно приобрести отдельно корм для быков-производителей, высокоудойных коров и нетелей, для обычного и мясного откорма КРС, для телят 0–6 и 6–12 месяцев; для откорма свиней до жирных кондиций, поросят 0–2 и 2–4 месяцев, для подсосных, холостых и супоросных свиноматок, хряков, стартеры для порослят-сосунов, а также корма для птицы, уток и кроликов. В каждом виде комбикорма учитываются все потребности животного в данный возрастной период, а также результаты, которые хочет получить предприятие. К

примеру, комбикорм для КРС содержит в себе целый ряд компонентов, обеспечивающих животным правильный рост и стабильный привес. В предлагаемых кормах для свиней сбалансированы четыре составляющих: энергетическая, протеиновая, грубая части и кормовые отходы. Подобное сочетание позволяет обеспечить максимальную эффективность при кормлении и доставку всех важных веществ и элементов в необходимых объемах. При этом для каждой разновидности комбикорма на сайте компании представлена его рецептура, чтобы технологи предприятия еще до покупки смогли просчитать эффективность использования предлагаемого рациона в зависимости от используемой в хозяйстве системы кормления и выращиваемых пород животных либо птицы.

Помимо различных кормовых компонентов и минеральных удобрений компания ООО «РГАТ-Север» предлагает топливные пеллеты, изготовленные из лузги подсолнечника. Это новое поколение экологически чистого горючего, которое можно использовать в том числе и на сельхозпредприятиях. Продуктивность и качество подобного топлива намного выше, чем у каменного угля, а его цена в два раза ниже. В будущем компания планирует еще больше расширить свой ассортимент подобных товаров.

Для всех представленных на сайте компании продуктов уже указана их цена, поэтому каждый сельхозпроизводитель имеет возможность заранее просчитать конечную стоимость всех товаров в необходимом объеме.

ПОМОЩЬ И ПОДДЕРЖКА

Для удобства своих заказчиков компания ООО «РГАТ-Север» разработала специальную услугу, которая в открытом доступе предоставляет полную информацию обо всех имеющихся на сайте товарах, а также об отсутствующей или временно недоступной продукции. Услуга «Цены по областям» включает в себя несколько функций. Первая из них — мониторинг рынка с ежедневно обновляемыми данными со всех известных заводов-производителей о выпускаемой ими продукции, в том числе о ее качестве, объеме, соответствии ГОСТу, ТУ и так далее. При этом указывается цена изготовителя без посреднических наценок, предоставляется документация с каждого завода, то есть сертификаты качества и соответствия, карта анализа из независимой лаборатории и другие документы, а также полная контактная информация производителя. Помимо этого, компания ООО «РГАТ-Север» готова предоставить сельхозпроизводителям профессиональную помощь в процессе переговоров и оптимизации условий покупки — цены, кредитования, отсрочки платежа, бартера продуктов и другого. Оказывается и юридическая поддержка в организации оформления договоров купли-продажи с заводом. Другая удобная функция — доступная в онлайн-режиме консультация с инженером-технологом, зоотехником, агрономом, ветеринарным врачом, селекционером высшей квалификации, опыт работы которых не менее пяти лет. По просьбе заказчика данные специалисты могут осуществлять выезды на поле. Всего компания предлагает три стандартных тарифа услуги «Цены по областям», каждый из которых отличается набором входящих в него функций: «Базовый», «Крепкий кулак» и «Земледелец». Полный перечень услуг обговаривается и прописывается в каждом договоре индивидуально. При этом компания гарантирует, что все оказанные услуги существенно сэкономят время и деньги сельхозпроизводителя.

ПРОЗРАЧНАЯ ДОСТАВКА

С помощью услуги «Цены по областям» можно заранее самостоятельно просчитать стоимость доставки товара с учетом всех известных идентичных производителей аналогичной продукции до указанного аграрием пункта назначения, а также найти необходимые транспортные средства по оптимальным рыночным ценам. В случае затруднений специалисты



компании всегда помогут оперативно подобрать необходимый для перевозки того или иного груза транспорт и организовать рациональный процесс доставки товара, учитывая множество факторов: расстояние, оптимальную цену, метод поставки и так далее. В распоряжении компании более 20 транспортных предприятий из разных регионов страны с профессиональными и опытными водителями и исправным автопарком, в котором есть кормовозы для транспортировки насыпью, зерновозы, предназначенные для злаковых, масличных культур или гранулированных кормов, масловозы, патоковозы, объемные еврофуры, автомобили с рефрижераторами для продуктов, более чувствительных к теплу, и другие. При этом компания оказывает юридическую помощь в организации оформления договоров транспортировки заказанного продукта, а присутствие аккредитованного представителя ООО «РГАТ-Север» при загрузке и выгрузке купленного товара дает гарантии соблюдения всех прав и интересов абонента. Недавно компания специально для партнеров и клиентов запустила уникальный сервис на своем сайте — «Ваш заказ в пути». Вне зависимости от вида доставки — при помощи транспортной компании, поездом, кораблем или самолетом — все заказы можно отслеживать в режиме онлайн. При заключении договора поставки сельхозпроизводитель получает уникальный код. При заходе на сайте компании в раздел данной услуги этот код вводится в специальное окошко, и вся необходимая информация предоставляется заказчику. Благодаря этому можно узнать, на какой стадии выполнения находится сейчас заказ, каково расстояние от места загрузки и до места выгрузки, увидеть на карте, где именно находится заказанный груз, и какое

время остается до его прибытия к пункту назначения. К примеру, товар должен быть доставлен машиной. При его отслеживании указывается, сколько километров транспортное средство уже проехало и где сейчас находится, а также предоставляется информация о самой машине и контактные данные водителя. Этот простой и удобный сервис — новинка в сфере сельского хозяйства, которую не предлагает больше ни одна компания. Таким образом, ООО «РГАТ-Север» готово предоставить сельхозпроизводителям не только широкий ассортимент разнообразной продукции, но и специальные услуги, техническую и юридическую поддержку, а также обеспечить максимально быструю и выгодную доставку купленного товара.



Контактная информация:
г. Санкт-Петербург
наб. р. Фонтанки, д. 137
тел.: +7 (812) 643-33-79,
+7 (499) 372-08-49 (Москва),
8-800-775-32-49
www.rgat.ru

Беседовала Анастасия Кирьянова

УКРЕПЛЕНИЕ ПОЗИЦИЙ

СОГЛАСНО ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОГРАММЕ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА, ПРОИЗВОДСТВО СКОТА И ПТИЦЫ НА УБОЙ К 2020 ГОДУ ДОЛЖНО СОСТАВИТЬ 14,45 МЛН Т В ЖИВОЙ МАССЕ. ТОЛЬКО ЗА ПОСЛЕДНИЕ ДВА ГОДА БЫЛИ ДОСТИГНУТЫ ВПЕЧАТЛЯЮЩИЕ УСПЕХИ НА ПУТИ ДОСТИЖЕНИЯ ПОСТАВЛЕННОЙ ЦЕЛИ: К КОНЦУ 2016 ГОДА ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА СВИНИНЫ ВЫРОСЛИ ДО ЧЕТЫРЕХ МИЛЛИОНОВ ТОНН, А МЯСА ПТИЦЫ — ДО ШЕСТИ МИЛЛИОНОВ ТОНН



Олег Петриченко,
генеральный директор
Группы компаний «Здоровая ферма»



Пока обеспеченность внутреннего рынка свининой по разным оценкам составляет 85–90 процентов, по мясу птицы этот показатель уже достигает 100 процентов. В этой ситуации вполне закономерными являются вопросы возможного перенасыщения рынка и дальнейшего его развития, поиска других направлений для развития бизнеса животноводческих предприятий, а также перспективы экспорта отечественной продукции. Олег Петриченко, генеральный директор Группы компаний «Здоровая ферма», занимающейся выпуском охлажденных и замороженных продуктов из мяса птицы и свинины, а также производством яиц, рассказал не только об итогах работы компании и реализованных за последние годы проектах, но и о том, в каких

направлениях сегодня стоит развиваться животноводческим компаниям, какие товары наиболее востребованы у потребителей, а также об экспортных перспективах российской мясной продукции.

— На ваш взгляд, как в этом году развились птицеводство и свиноводство в нашей стране? Каких результатов можно ожидать, и какие изменения произошли в этих отраслях?

— Если в 2015 году птицеводческое направление демонстрировало достаточно активный рост — за год он составил порядка восьми процентов, то в 2016 году наблюдалось некоторое замедление темпов развития. Это связано с увеличением производства и как

следствие — перенасыщением рынка. Теперь его будут осваивать в первую очередь крупные традиционные игроки, у которых развита логистика и дистрибуция. Я предполагаю, что в ближайшие 5–7 лет ключевым стимулом роста птицеводческой отрасли станет расширение и модернизация действующих предприятий, а строительство и ввод новых объектов будут поддерживать валовое производство только отчасти. Сейчас многие компании находятся на стадии завершения возведения площадок по откорму бройлеров, мясопереработке, инкубации яиц, поэтому увеличение объемов выпуска мяса птицы в ближайшие годы продолжится. Почти все крупные производители, ранее начавшие инвестировать в комплексы, будут наращивать объемы, масштабируя бизнес до плановых показателей. Свиноводческая отрасль в прошлом году отличалась значительными темпами прироста производства мяса. Существенному увеличению поголовья свиней и выпуска свинины в России в последние годы способствовало падение объемов импорта, которое произо-



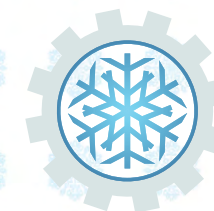
шло в результате девальвации рубля, а также продовольственных санкций. Кстати, по итогам 2016 года Челябинская область входит в пятерку регионов-лидеров по производству мяса птицы и свинины. По курице наш федеральный субъект находится на втором месте, выпуская порядка 200 тыс. т мяса, по свинине — на четвертом месте, нарастив поголовье до 920 тыс. голов, что больше показателя за 2015 год на 11 процентов.

— Вы прогнозируете развитие крупных предприятий на птицеводческом рынке. На ваш взгляд, каковы перспективы мелкого и среднего аграрного бизнеса в этом направлении?

— Вероятнее всего, подобные организации будут ожидать поглощение. Известно, что значительную часть в структуре себестоимости сырья занимают корма и ветеринарные препараты. Поэтому при производстве мяса птицы и свинины в малых объемах весь процесс становится невыгодным и нерентабельным. Кроме того, продажи подобных товаров осуществляются в основном через розничные сети и распределительные центры, договориться с которыми малому и среднему бизнесу значительно труднее, чем крупным пищевым производствам.

— Каковы ожидания компании по итогам 2016 года? Насколько увеличились мощности холдинга по выпуску птицеводческой и свиноводческой продукции?

— За последние годы мы существенно нарастили собственные мощности, в результате чего наше предприятие является крупнейшим производителем яиц, птицы и свинины на Урале. Сегодня две птицеводческие площадки полного цикла, то есть оснащенные инкубаторами, птичниками и убойно-перерабатывающими комплексами, производят около 150 тыс. т мяса птицы в год каждая, а показатели свиноводческого предприятия составляют порядка 20 тыс. т свинины. В группу компаний также входят комбикормовый завод с ежегодной производительностью 400 тыс. т корма, яичная птицефабрика мощностью 600 млн яиц в год и мясоперерабатывающий завод. В 2017 году предприятие планирует увеличить годовые объемы



ХОЛОДИЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ



**ПРОМЫШЛЕННОЕ ХОЛОДИЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ,
ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПИЩЕВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

- ПРОЕКТИРОВАНИЕ
- ПОСТАВКА
- МОНТАЖ
- СЕРВИС

Компания «ИК «Холодильные технологии»» приглашает вас к взаимовыгодному сотрудничеству в области промышленного холода!

**350018, Г. КРАСНОДАР
УЛ. СОРМОВСКАЯ, 3, ЛИТЕР Б1
ТЕЛ./ФАКС: 8 (861) 275-80-88
8 (905) 473-95-95
E-MAIL: T-HOLOD@MAIL.RU
WWW.T-HOLOD.COM**

выпуска мяса птицы на треть, свинины — на 10 процентов, готовой продукции — на 60 процентов. Также мы ориентированы на прирост выручки свыше 10 процентов в новом году, для чего создаем эффективный ассортиментный портфель, решаем вопросы баланса сырья и мощности переработки птицы в продукты с добавленной стоимостью, оптимизируем структуру продаж по каналам и повышаем клиентский сервис.

— Какие еще изменения произошли в работе компании в этом году? Какие проекты были реализованы?

— В прошлом году мы внедрили решения, которые наиболее полно удовлетворяют спрос современного потребителя и улучшают деятельность компании. Например, была увеличена доля реализации охлажденной продукции в тех каналах продаж, которые могут обеспечить необходимые условия для хранения данных товаров. Кроме того, мы повысили долю мясопереработки в части продуктов, дающих потребителю готовые решения по приготовлению блюд, — продукция глубокой переработки, фарши, полуфабрикаты, колбасы и так далее.

Компания активно реализует проекты развития бизнеса в смежных направлениях. К примеру, в скором времени свинокомплекс «Родниковский», входящий в нашу группу, получит статус племенного завода. Это позволит предприятию кроме выращивания свиней для собственных нужд заниматься продажей мясных пород сторонним лицам. Сегодня поголовье свинокомплекса насчитывает 800 чистопородных свиней, для оплодотворения которых будут использоваться две породы: крупная белая и ландрас канадской генетики.

Мы инвестируем в автоматизацию процессов на предприятии: производственные линии, склады, линии набивки колбасы, термокамеры, упаковка и так далее, активно внедряем ERP-системы для управления бизнес-процессами. Автоматизация — стратегическое направление, в котором наша компания желает двигаться, в будущем перестроив все производство по этому принципу. Она повышает конкурентоспособность компании за счет увеличения производительности труда, повышения уровня качества и как следствие — интереса к продукции со стороны потребителей.



— Помимо выращивания животных и птицы в компании осуществляется переработка и производство мясной, колбасной продукции и полуфабрикатов. Почему было принято решение развивать это направление? На ваш взгляд, может ли средний аграрный бизнес самостоятельно наладить выпуск подобных товаров?

— Глубокая переработка — одно из перспективных направлений деятельности. На фоне перенасыщения рынка мясом птицы колбасы, ветчины и полуфабрикаты являются востребованными продуктами у покупателей, поскольку сегодня потребители все чаще выбирают готовые решения: блюда, которые можно приготовить без продолжительных временных затрат и употребить в этот же вечер. Наша группа компаний является одним из крупнейших производителей мяса птицы и продукции его переработки, поэтому в 2016 году мы инвестировали в собственный мясоперерабатывающий завод порядка 300 млн рублей. Мощность площадки составляет около 20 тыс. т продукции переработки, а ассортимент выпускаемых товаров включает в себя примерно 250 наимено-

ваний. Сегодня мясоперерабатывающий завод реализует продукты, разработанные с учетом как классических, так и оригинальных рецептов.

— Какие новые технологии обработки и переработки мяса используются на предприятиях?

— На наших производственных площадках применяются опыт и достижения ведущих в сфере птицеводства и мясопереработки компаний. В птичниках установлено самое современное оборудование для содержания птицы от немецкой компании Big Dutchman — всемирно признанного лидера в данном направлении, предлагающего революционные решения для птицеводческих предприятий. На мясоперерабатывающем комплексе установлена высокотехнологичная убойная линия от голландской компании Meup, а также оборудование для обработки и переработки мяса от американского производителя Chick Master и других предприятий: Webomatik, Bizerba, Handtmann, Autotherm, Haarslev, Metalqimia, Hajek. Для нас важно выпускать продукцию высокого качества, поэтому мы сотрудничаем только с ведущими мировыми производителями перерабатывающего оборудования.

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА ПОВЫШАЕТ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КОМПАНИИ ЗА СЧЕТ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА, УРОВНЯ КАЧЕСТВА И КАК СЛЕДСТВИЕ — ИНТЕРЕСА К ПРОДУКЦИИ СО СТОРОНЫ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

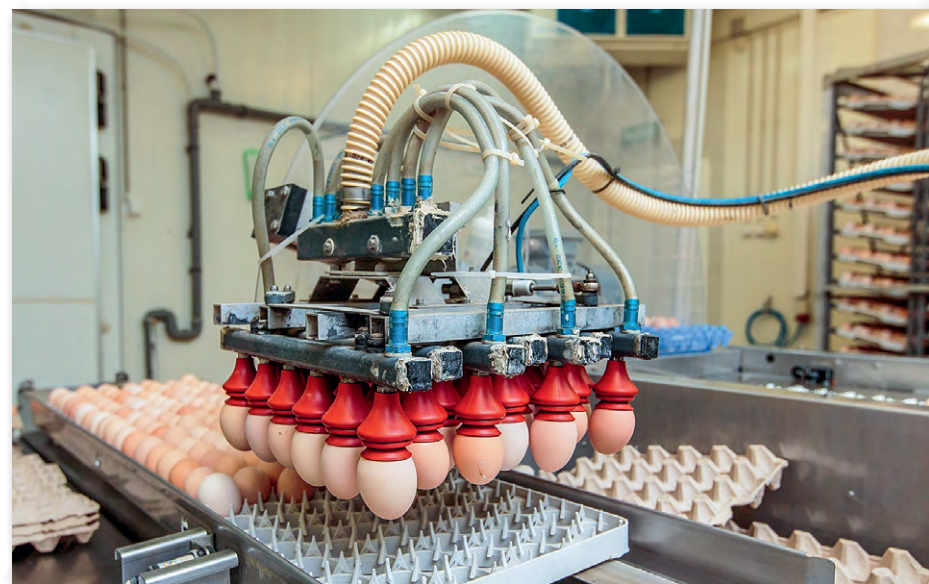
— Сегодня все чаще говорят о необходимости выхода российской птицеводческой и свиноводческой продукции на мировые рынки. На ваш взгляд, каковы перспективы отечественных товаров за рубежом? Какие страны могут стать нашими партнерами?

— Многие сельскохозяйственные производители видят перспективу в развитии экспорта. Сегодня есть все ресурсы для выхода российской мясной продукции на международный рынок, и, на мой взгляд, в ближайшем будущем наша страна будет достаточно конкурентоспособной, чтобы экспортировать мясо. При этом речь идет только о поставках замороженной продукции, так как вывозить охлажденное мясо будет слишком затратно с точки зрения логистики и мало реалистично.

На внешнем рынке нашими партнерами могут стать восточные страны: Китай, ОАЭ, Катар, Египет и другие. Проблема в том, что об экспорте Россия пока договаривается в основном с мусульманскими государствами, которым совсем не нужна свинина. В этом смысле мы готовы предлагать пока только мясо птицы.

— Каковы планы компании по выходу на мировой рынок? Какие решения принимаются для этого?

— Наше предприятие планирует развивать сотрудничество с КНР: уже были проведены рабочие встречи с представителями нескольких китайских компаний, где мы подробно рассказали о своих продуктах. В планах поставлять как традиционно любимые в Китае мясные деликатесы, то есть отборные куриные лапки, свиные пяточки, копыта, хвосты, так и непосредственно мясо птицы и свинину. Наша компания активно готовится к началу поставок своей продукции в КНР, решая при этом ряд важных вопросов, связанных не только с оформлением документов и ветеринарной сертификацией, но и с подготовкой оборудования, а также соблюдением требований к экспортируемому продукту. К примеру, в России средний вес тушки цыпленка-



бройлера равняется 1,7 кг, в то время как в Китае этот показатель составляет 1–1,3 кг. Для производства такой продукции нашему предприятию требуется время, чтобы наладить все бизнес-процессы в соответствии с требованиями страны-импортера.

— Сегодня многие производители, особенно небольшие хозяйства, интересуются выращиванием индеек и других экзотических видов мяса. Насколько подобный бизнес востребован и рентабелен? Стоит ли этим заниматься как крупному предприятию, так и небольшому фермеру?

— На мой взгляд, подобный бизнес слишком узкоспециализированный и связан с высокими затратами. Например, выращивание и содержание индейки требует дополнительных денежных средств и участия специалистов, которых в нашей стране крайне мало, что также удорожает весь производственный процесс. Все это влияет на конечную стоимость продукта. В итоге этот дорогостоящий товар, находящийся в магазине на одной полке с более дешевой курицей, имеет меньший спрос у потребителей. За рубежом, где индейка пользуется большим спросом у покупателей, производители долгое время растлили интерес к данному виду мяса. В России

же на фоне рынка, заполненного недорогим мясом курицы, придется потратить много денежных и временных ресурсов, чтобы интерес к индейке хотя бы приблизился к уровню интереса к курице. Несмотря на это, в нашей стране существуют примеры удачного промышленного выпуска мяса индейки, но таких предприятий единицы. Также мы не прогнозируем роста производства прочих экзотических видов мяса.

— В этом году продукция холдинга заняла призовые места на выставках «Золотая осень» и World Food. Каковы планы дальнейшего развития компании? Планируется ли расширить производство или географию продаж, и в каких направлениях?

— В наших планах — укрепление позиций предприятия на территории всей страны. Поэтому победы на выставках российского и международного уровня являются признанием заслуг холдинга, и мы готовы дальше поддерживать и укреплять любовь к нашей продукции. Сегодня группа компаний уже является крупнейшим на Урале агропромышленным предприятием по производству куриного мяса, свинины, яиц, колбас, деликатесов и полуфабрикатов и реализует свои товары в Свердловской, Челябинской, Курганской, Тюменской областях, в Пермском крае, в Республике Башкортостан, а также на территории Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов. В ближайшие годы мы планируем выйти на рынки Северо-Западного, Приволжского, Центрального и Южного федеральных округов и представлять свою продукцию во всех крупных розничных сетях страны.

ГЛУБОКАЯ ПЕРЕРАБОТКА — ОДНО ИЗ ПЕРСПЕКТИВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. СЕГОДНЯ ПОТРЕБИТЕЛИ ВЫБИРАЮТ ГОТОВЫЕ РЕШЕНИЯ: БЛЮДА, КОТОРЫЕ МОЖНО ПРИГОТОВИТЬ БЕЗ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНЫХ ВРЕМЕННЫХ ЗАТРАТ И УПОТРЕБИТЬ В ЭТОТ ЖЕ ВЕЧЕР, ПОЭТОМУ КОЛБАСЫ, ВЕТЧИНЫ И ПОЛУФАБРИКАТЫ — ВОСТРЕБОВАННЫЕ У ПОКУПАТЕЛЕЙ ПРОДУКТЫ

Текст: Т. Колокольникова, А. Дымков, А. Мальцев, кандидаты с.-х. наук, ФГБНУ «Сибирский научно-исследовательский институт птицеводства»

ВОПРОСЫ ОХЛАЖДЕНИЯ

ОДНИМ ИЗ ВАЖНЫХ ФАКТОРОВ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА И ПОЛУЧЕНИЯ ПРОДУКЦИИ ПТИЦЕВОДСТВА ЯВЛЯЕТСЯ ЗДОРОВЫЙ И ЖИЗНЕСПОСОБНЫЙ МОЛОДНЯК. ВО МНОГОМ ЕГО КАЧЕСТВО ЗАВИСИТ ОТ УСЛОВИЙ ИНКУБАЦИИ ЯИЦ, ПРИ КОТОРОЙ ТРАДИЦИОННО БОЛЬШУЮ РОЛЬ ИГРАЮТ ТЕМПЕРАТУРНЫЙ РЕЖИМ И ПРАВИЛЬНАЯ ВЛАЖНОСТЬ ВОЗДУХА



Сегодня активно ведется поиск новых путей повышения выводимости яиц и качества суточного молодняка сельскохозяйственной птицы. Одним из таких направлений является использование режимов переменных температур в процессе инкубации. По данным специалистов, их применение способствует интенсификации дыхания эмбриона и активно влияет на использование им питательных веществ желтка и белка.

ПОВЫСИТЬ ВЫВОДИМОСТЬ

В Сибирском научно-исследовательском институте птицеводства был проведен ряд исследований по инкубированию яиц кур с применением переменных температур. В результате опытов специалисты на-

учного учреждения создали новую схему инкубации. Суть ее заключается в том, что охлаждение яиц начинают с 6,5 суток — в 6,5; 8,5 и 11,5 суток яйца охлаждают до тем-

пературы 32°C, затем ежедневно с 12 суток до переноса в выводной шкаф — до 30°C. Разработанная схема была апробирована на яйцах кур мясного кросса «Сибиряк 2С». Для

Табл. 1. Результаты инкубации яиц кур мясных кроссов, %

Показатель	Группа	
	контрольная	опытная
Оплодотворенность яиц	88,91	89,01
Выводимость яиц	90,11	91,72
Вывод молодняка	80,12	81,61
Отходы инкубации:		
— неоплодотворенные	11,09	10,99
— кровяное кольцо	4,18	3,75
— замершие эмбрионы	1,11	0,83
— задохлики	3,5	2,82

проведения опыта сформировали две группы по 3128 яиц в каждой. В процессе инкубации было установлено, что потеря массы яиц в опытной и контрольной группах находилась на одном уровне и соответствовала нормативу. При оценке эмбрионов на 19 сутки выявили, что применение схемы охлаждения стимулировало их развитие: в опытной группе эмбрионов первой категории стало больше на 9,03 процента при $P < 0,001$, а вывод молодняка был выше по сравнению с контрольной на 1,49 процента при $P < 0,001$. Оплодотворенность яиц находилась практически на одном уровне, в то время как по их выводимости разница между группами равнялась 1,61 процента при $P < 0,001$ в пользу опытной. На увеличении этого показателя при использовании схемы охлаждения сказалось достоверно меньшее количество яиц с кровяным кольцом — на 0,43 процента, замерших эмбрионов — на 0,28 процента, и задохликов — на 0,68 процента. В ходе опытов также было отмечено влияние предложенной схемы охлаждения на важную категорию отходов инкубации — «кровяное кольцо яйца». По литературным данным, смертность эмбрионов этой категории приходится на первую неделю инкубации, и именно в этот момент начиналось охлаждение яиц в опытной группе.

ПРИМЕНЕНИЕ СХЕМЫ ОХЛАЖДЕНИЯ ЯИЦ В ПЕРИОД ИНКУБАЦИИ ПОЗВОЛИЛО УВЕЛИЧИТЬ ВЫВОДИМОСТЬ ЯИЦ НА 1,61 ПРОЦЕНТА. ПРИ ЭТОМ СУТОЧНЫЕ ЦЫПЛЯТА ОПЫТНОЙ ГРУППЫ ИМЕЛИ БОЛЕЕ РАЗВИТЫЕ ПИЩЕВАРИТЕЛЬНУЮ, КРОВЕНОСНУЮ И ДЫХАТЕЛЬНУЮ СИСТЕМЫ, А ТАКЖЕ ОБЛАДАЛИ БОЛЬШЕЙ МЫШЕЧНОЙ МАССОЙ

РАЗВИТИЕ ОРГАНИЗМА

При исследовании масса суточных цыплят была сопоставимой и равнялась в контрольной группе 43,36 г, в опытной — 43,4 г, причем у последних отмечалась тенденция лучшего развития внутренних органов. По сравнению с контролем у цыплят опытной группы относительная масса сердца была больше на 0,081 процента при $P < 0,01$, легких — на 0,009 процента при $P < 0,05$, селезенки — на 0,006 процента при $P < 0,05$. Различия были обусловлены схемой охлаждения яиц, что свидетельствовало о лучшем развитии кровеносной и дыхательной систем организма цыплят опытной группы.

Разработанная и апробированная схема способствовала интенсивному использованию питательных веществ желтка и белка яйца. У цыплят опытной группы наблюдалось

Табл. 2. Относительная масса внутренних органов суточных цыплят, %

Показатель	Группа	
	контрольная	опытная
Сердце	0,541	0,622
Печень	2,536	2,478
Желудок:		
— мышечный	4,165	4,278
— железистый	0,781	0,774
Легкие	0,768	0,777
Почки	0,309	0,367
Селезенка	0,024	0,03
Фабрициева бурса	0,093	0,102
Кишечник	4,187	3,938
Желточный мешок с ост. ж.	14,335	13,367

превосходство по относительной массе мышечного желудка — на 0,113 процента при $P < 0,001$, почек — на 0,058 процента при $P < 0,01$, а также у них была меньше масса остаточного желтка — на 0,968 процента при $P < 0,001$. Косвенным подтверждением лучшего развития иммунной системы является превосходство цыплят опытных групп по массе фабрициевой бursy — на 0,009 процента. В научной литературе приводятся данные, что у одновозрастных животных быстрорастущие особи характеризуются лучшим раз-

цессы, увеличило скорость роста организма. Основными мышцами, имеющими значение для пищевой ценности тушки, являются грудные, а также мышцы бедра и голени, поэтому важно, с каким потенциалом будут стартовать цыплята. Формирование мышечной ткани, развитие которой характеризует интенсивность белкового обмена в организме, происходит в процессе пренатального периода. В ходе опытов суточные цыплята опытной группы превосходили сверстников контрольной по массе основных групп мышц. Абсолютная масса грудной мышечной ткани у них была больше на 0,005 г, мышц бедра — на 0,067 г, голени — 0,094 г; соответственно относительная масса данных мышц у цыплят опытной группы была больше на 0,011; 0,15 и 0,215 процента. Таким образом, применение схемы охлаждения яиц в период инкубации позволило увеличить выводимость яиц на 1,61 процента. При этом суточные цыплята опытной группы имели более развитые пищеварительную, кровеносную и дыхательную системы и обладали большей мышечной массой.

Табл. 3. Масса мышц суточных цыплят

Показатель	Группа	
	контрольная	опытная
Масса мышц груди:		
— абсолютная, г	0,88	0,885
— относительная, %	2,029	2,04
Масса мышц бедра:		
— абсолютная, г	2,079	2,146
— относительная, %	4,794	4,944
Масса мышц голени:		
— абсолютная, г	1,719	1,813
— относительная, %	3,963	4,178

Текст: Л. В. Хорошевская, канд. с.-х. наук, начальник производственного отдела ООО «Белгранкорм-холдинг»

ФАКТОРЫ УСПЕХА

ПТИЦЕВОДСТВО В НАШЕЙ СТРАНЕ — ОДНА ИЗ ДИНАМИЧНО РАЗВИВАЮЩИХСЯ ОТРАСЛЕЙ АПК, ПОКАЗАВШАЯ НЕПЛОХОЙ РОСТ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ДВА ГОДА. ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ И ЗАКРЕПЛЕНИЯ ПОЛУЧЕННЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ СЛЕДУЕТ ПОМНИТЬ ОБ ОСНОВНЫХ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ И ВЕТЕРИНАРНЫХ ФАКТОРАХ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ В ПЛЕМЕННОМ И БРОЙЛЕРНОМ ПРОМЫШЛЕННОМ МЯСНОМ ПТИЦЕВОДСТВЕ



Получение высоких экономических показателей современных промышленных птицеводческих предприятий зависит от использования в полной мере генетического потенциала родительского стада, хорошего уровня кормления цыплят-бройлеров, четкого проведения ветеринарно-санитарных мероприятий и научно обоснованных программ в применении вакцин и лекарственных средств.

НЮАНСЫ ВЫРАЩИВАНИЯ

Один из основных элементов интенсивного ведения птицеводства — племенная работа по созданию и совершенствованию высокопродуктивных линий и кроссов пти-

цы. Эффективность такой деятельности, а также углубленной селекции достигается в том случае, если они ведутся в комплексе с хорошо организованным кормлением, выращиванием и содержанием бройлеров. Современные мясные кроссы птицы обладают высоким потенциалом по яйценоскости и приросту живой массы, позволяющим

ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ СНИЖЕНИЯ ЯЙЦЕНОСКОСТИ КУР В ПРОДУКТИВНОМ ПЕРИОДЕ И ПОЛУЧЕНИЯ ВЫСОКОГО ПРОЦЕНТА НЕОПЛОДОТВОРЕННОГО ЯЙЦА — НАРУШЕНИЯ В ТЕХНОЛОГИИ ВЫРАЩИВАНИЯ РЕМОТНОГО МОЛОДНЯКА, НЕСООТВЕТСТВИЕ ЖИВОЙ МАССЫ ПТИЦЫ СТАНДАРТАМ КРОССА, НЕРАВНОМЕРНОСТЬ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗМА, НЕУМЕНИЕ ПТИЦЕВОДОВ РАБОТАТЬ С НОРМАТИВНЫМИ ДОЗАМИ КОРМА, НАРУШЕНИЕ СРОКОВ БОНИТИРОВКИ

при выполнении всех технологических требований и грамотном подходе к лечебно-профилактическим мероприятиям получать высокие производственные и экономические результаты. Нарушения в технологии выращивания ремонтного молодняка, несоответствие живой массы курочек и петушков в различные возраст-

ные периоды стандартам кросса, неравномерность развития организма, неумение работать с нормативными дозами корма, нарушение сроков бонитировки, отсутствие работы с петухом — основные причины снижения яйценоскости кур в продуктивном периоде и получения большого количества неоплодотворенных яиц. Кроме этого, в таких случаях полученное инкубационное яйцо низкого качества имеет высокий процент напольного яйца, боя и насечки. Часть яиц, собранных с пола, обсеменено болезнетворными бактериями, что в конечном итоге приводит к непродуктивной работе инкубаториев и получению низкого вывода суточного молодняка. Наличие тумачков, также обсемененных патогенной микрофлорой, приводит к дополнительным затратам на антибактериальные обработки бройлеров.



КОНТРОЛЬ НАД ПРЕПАРАТАМИ

Необходимо помнить, что снижению продуктивности племенного стада способствуют некорректная схема профилактической работы с племенной птицей, а также нарушение сроков обработки лечебными и антигельминтными препаратами. В период откорма цыплят-бройлеров ежегодно сокращаются сроки откорма, что требует от технологов неукоснительного соблюдения методики, параметров микроклимата, а от ветеринарных врачей — применения четких программ для профилактики инфекционных и инвазионных заболеваний птицы. Нарушения в технологии откорма и

в применении схемы вакцинопрофилактики приводят к заболеваниям бройлера в наиболее опасные, с точки зрения специалистов, периоды содержания: 1–5, 20–25, 35–40 дни откорма, а также к необоснованным потерям поголовья и снижению прироста. Нередко для исправления технологических и ветеринарных ошибок или просто для подстраховки врачами на всем периоде откорма используются в большом количестве антибактериальные препараты. Разрешенные законодательно антибиотики в птицеводстве часто используются бесконтрольно и без проведения соответствующих тестов. Такая ситуация приводит к активно-

му развитию антибиотико-резистентных бактерий, способных к быстрому распространению. В конечном итоге складывается ситуация, когда практически ко всем группам антибиотиков микроорганизмы становятся нечувствительными. При этом частое и бесконтрольное применение подобных лекарственных средств приводит к угнетению полезной микрофлоры желудочно-кишечного тракта, ухудшению использования питательных веществ, поступающих с кормами, что ведет к снижению иммунитета, а при проникновении условно-патогенной микрофлоры из просвета кишечника в органы и ткани может привести к развитию септицемии и еще большему отходу поголовья бройлера. Таким образом, при частом и бесконтрольном применении антибиотиков предприятия получают обратный эффект. Резистентность к препаратам, возникающая у птицы, может приводить к невозможности излечения некоторых серьезных заболеваний и напрямую влияет на уровень производительности и безопасности выпускаемого продовольствия. Ситуация также чревата серьезными последствиями, поскольку только менее 30 процентов антибиотиков используются адресно для человека или животных. Таким образом, для получения стабильно высоких показателей выпуска мяса птицы и качественной продукции на птицеводческом предприятии следует грамотно походить ко всем основным производственным процессам, а также тщательно следить за использованием лекарственных средств.



Текст: И. И. Голубов, докт. экон. наук, вед. науч. сотр. ФГБОУ ВПО «РГАУ-МСХА им. К. А. Тимирязева», председатель совета директоров ОАО «Угличская птицефабрика»; Г. В. Красноярцев, канд. с.-х. наук, зам. директора, зав. отделом информационного обеспечения и связи науки с производством, ФГБНУ ФНЦ «ВНИТИП» РАН

КЛАСТЕР ДЛЯ ПТИЦЫ

ПРОБЛЕМА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА В ОТЕЧЕСТВЕННОМ ПТИЦЕВОДСТВЕ В УСЛОВИЯХ РЫНКА И САНКЦИЙ ПРИОБРЕТАЕТ ВСЕ БОЛЬШУЮ АКТУАЛЬНОСТЬ, ПОСКОЛЬКУ ВЛИЯЕТ НА ДОЛГОСРОЧНОЕ РАЗВИТИЕ ОТРАСЛИ, А ТАКЖЕ НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ. В ТО ЖЕ ВРЕМЯ ТЕНДЕНЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ ФОРМИРУЮТ НЕОБХОДИМОСТЬ РЕГУЛЯРНЫХ ОБНОВЛЕННЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ СИСТЕМ В ЦЕЛЯХ ПОЛУЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ



Одной из эффективных форм организационных преобразований отраслей и территорий страны являются кластеры. «Концепция стратегии долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» предусматривает формирование территориально-производственных кластеров как одно из определяющих направлений инновационного развития, призванное обеспечить прорыв России на мировые рынки с конкурентоспособной технической, технологической или продовольственной продукцией. Для реализации этой сложной задачи выделяются бюджетные ассигнования до 10 млрд рублей только для аграрного сектора. Важно правильно распорядиться данными средствами и оправдать надежды государства, науки и населения в целом.

ИСТОРИЯ И РЕЗУЛЬТАТЫ

Кластер определяется как группа взаимодействующих предприятий разных направлений — промышленных, образовательных, сервисных и так далее, расположенных на одной территории и получающих прибавочную стоимость путем синергетического эффекта. Кластеры массово распространены за границей — в США, Франции, Китае, Турции, Румынии, Таиланде, Тунисе и других странах. Самые известные из них в области

компьютерной техники и информационных технологий находятся в американской Силиконовой долине; в сфере связи и телекоммуникаций — в финском городе Хельсинки; кинопроизводства — в Голливуде; пищевой промышленности — в разных штатах США. В аграрном секторе развивающихся государств, например Китая и Аргентины, кластеры выступают основным способом достижения высокого качества продукции и выхода на мировые рынки.

В России подобные объединения существуют преимущественно в тяжелой промышленности: кластер композитных материалов в городе Перми; нефтехимии — в Воронеже и Омской области; приборостроения — в Пензе; пищевой промышленности — кластер «Хлебобулочные и кондитерские изделия» группы «Здоровье» в Нижегородской области; здравоохранения — калужское фармацевтическое объединение; судостроения; туризма и так далее. В области науки была создана Российская кластерная обсерватория на базе Института статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ. В агропромышленном производстве

ЦЕЛЬ КЛАСТЕРА — СОЗДАТЬ ОРГАНИЗАЦИОННОЕ ФОРМИРОВАНИЕ, ИЛИ ГРУППУ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ, КОТОРЫЕ СТАНУТ КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫМИ И БОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫМИ НЕ ТОЛЬКО В СВОЕМ РЕГИОНЕ ИЛИ СТРАНЕ, НО И В МИРЕ

страны подобный процесс только зарождается, в частности, в молочном секторе и рыболовстве. Сегодня в Минэкономразвития РФ зарегистрированы более 220 кластерных проектов, 19 процентов из которых начали формироваться в АПК нашей страны. В России существует Ассоциация кластеров и технопарков, которая была образована в 2011 году. Она представляет интересы своих членов во взаимоотношениях с органами государственной власти — федеральными и местного самоуправления, содействует в решении социальных, экономических, научно-технических и управленческих проблем. Сейчас в объединение входят 45 организаций. Ассоциация консолидирует усилия инновационного сообщества, предприятий национального хозяйства и власти в целях значительного повышения эффективности инфраструктуры, обеспечивающей коммерциализацию результатов научных исследований и освоение новых технологий. В ряде регионов создаются центры кластерного развития, призванные осуществлять методическое руководство формированием кластеров в стране.

ПРЕИМУЩЕСТВО СИНЕРГИИ

Основная цель кластера — создать организационное формирование, или группу хозяйствующих субъектов, которые станут конкурентоспособными и более эффективными не только в своем регионе или стране, но и в мире. Разработка механизма продуктивного функционирования подобных объединений является важным инструментом развития регионального птицеводства, позволяющим поддерживать производство на всех стадиях функционирования — от проекта до выпуска конкурентоспособной продукции, охватить малый и средний бизнес территории. В эффективной организации отраслевого кластера возрастает роль научного и законодательного обеспечения как инструмента целевого назначения. К сожалению, в промышленном птицеводстве вопрос создания подобного объединения не рассматривался, хотя он заслуживает пристального внимания — предпосылки и возможности для этого есть. Перепеловодческий кластер может быть создан, к примеру, на базе одного предприятия-интегратора в Ярославской области. Это крупнейшая компания мирового масштаба, ведущая инновационная

разработки: уже зарегистрированы шесть патентов на изобретения, продукция сертифицирована по международным стандартам, представлен широкий ассортимент в соответствии с покупательским спросом, имеются торговый дом и фирменная линейка товаров, которые поставляются в торговую сеть свыше 50 городов России. Основные предпосылки формирования пти-

региональных органов власти в повышении продуктивности функционирования субъектов и отраслей территории; тот или иной комплекс материальных и природных ресурсов, необходимых для производства конкурентоспособной перепеловодческой продукции. При этом благодаря кластеру существует возможность снизить издержки в отрасли; реализовать потенциал производства

ИНИЦИАТОРОМ ФОРМИРОВАНИЯ КЛАСТЕРА МОЖЕТ ВЫСТУПАТЬ ЭКОНОМИЧЕСКИ КРЕПКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ, КОТОРОЕ СТАВИТ ПЕРЕД СОБОЙ НОВЫЕ ЗАДАЧИ И ВИДИТ РЕАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА И ВЫХОДА СОБСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ НА МИРОВОЙ РЫНОК

цеводческих кластеров — усиливающаяся ориентация населения страны на здоровый образ жизни; улучшение структуры питания; наличие в каждом регионе множества крупных, средних и мелких птицеводческих и других смежных и взаимосвязанных предприятий; возможности реализации резервов качества и эффективности; географическая близость ключевых партнеров по кооперации. Не менее важны концентрация трудовых и финансовых ресурсов; заинтересованность

и экономики всех предприятий объединения; обеспечить конкурентоспособность на региональном и мировом рынках; организовать взаимосвязь и взаимовыручку субъектов территории, а также минимизировать дублирование функций, отбор и установление долговременных и действенных каналов связи. В результате реализации преимуществ будет достигнут синергетический эффект для интеграционного формирования в целом и каждого участника в частности.



На правах рекламы



Моб: +7 (495) 979-33-22
E-mail: info@vtormash.ru
www.vtormash.ru

Пищевое емкостное оборудование для изготовления и упаковки молочной, алкогольной и безалкогольной продукции, машины по переработке мяса, производству хлебопекарных и макаронных изделий и др.

+7(495) 979-33-22
+7(495) 500-67-76

+7(495) 542-68-09
8-963-964-33-33 моб.

ИНИЦИАТИВА К ОБЪЕДИНЕНИЮ

Исследования и многолетняя практика работы в перепеловодстве свидетельствуют, что в подотрасли уже сложились отдельные позиции кластера. Однако необходимо провести ряд мероприятий, для того чтобы предприятия получили статус участника кластера и вместе с ним ряд государственных преференций, направленных на поддержку выпуска конкурентоспособной продукции. Внедрению перепеловодческого кластера должна предшествовать предварительная работа: определение и реализация целей и задач; признание необходимости и готовность компаний региона к организационным преобразованиям; проявление инициативы предприятия-интегратора и территориальных органов управления в данном вопросе, их увязка с долгосрочной концепцией развития территории. Далее будет следовать разработка комплекса мероприятий, направленных на повышение качества продукции и ее выход на мировой рынок, а также подготовка технико-экономического обоснования. Кластеры не могут создаваться на пустом месте — обычно они возникают на базе ведущего производства. Инициаторами инновационного предложения могут выступать государственные органы власти, предприятие-интегратор как бизнес-структура и компания-сателлит. Допускается и смешанный вариант, когда идея выдвигается одновременно многими субъектами территории. Объединившись в новую организационную структуру, перепеловодческая система получает иные компетенции и возможности для улучшения экономических показателей птицеводческой отрасли.

Дальнейшее развитие кластеризации основано на применении инструментов программно-целевого метода, предусматривающего углубление интеграции и кооперации основных, сопряженных и обособленных участников этого процесса, установление долговременных продуктивных производственных и деловых связей. Например, ОАО «Угличская птицефабрика», расположенное в Ярославской области, сегодня имеет 343 поставщика, и по сравнению с данными 2013 года эта цифра сократилась на 32,4 процента. Число субъектов продаж минимальное. Уровень устойчивости деловых связей повысился с 44,5 до 80,2 процента, тем не менее диапазон разброса цен на материальные ресурсы продолжает оставаться высоким: 10–35 процентов, максимум — 40 процентов. Структура покупки на предприятии сложилась следующая: корма и кормовые

добавки — 58,8 процента; упаковочный материал — 18,4 процента; запчасти, оборудование и так далее — 7,6 процента; научные, аналитические, ветеринарные и другие услуги птицефабрике — 5,8 процента. Аналитическая оценка производственных связей отражает постепенное совершенствование.



При моделировании перепеловодческого кластера его составные части подразделяются на производственную, непроизводственную и вспомогательную подсистемы. Наличие этих компонентов обеспечивает согласованность отраслевых и территориальных приоритетов государственной политики в увязке с долгосрочной концепцией развития региона. По существу, они представлены совокупностью вертикально-горизонтальных связей, последовательных ступеней и отраслей. Оптимальная структура кластера обусловлена размещением изготовления отдельных видов продукции по его подразделениям, распределением производительных сил и характером отношений в стране. Региональным органом государственного и хозяйственного регулирования механизма функционирования объединения является Министерство сельского хозяйства области. Оно призвано осуществлять поддержку подведомственных компаний в организации кла-

СИСТЕМНЫЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ

стера, моделировании диалога и партнерства между ним и государством. Направляющим, исполнительным и координирующим органом выступает Росптицесоюз, так как именно он ведет постоянный мониторинг формирования и работы птицеводческих кластеров. Основными задачами Центра кластерного развития являются оказание содействия участникам региональных объединений при получении ресурсов господдержки, предоставление консалтинговых услуг, проведение маркетинговых исследований рынка птицепродуктов и рекламных кампаний в интересах членов объединения. Инициатором формирования кластера может выступать экономически крепкое перепеловодческое предприятие, которое ставит перед собой новые задачи и видит реальные возможности повышения эффективности производства и выхода собственной продукции на мировой рынок. Чрезвычайно важно, чтобы оно было в состоянии взять на себя функцию идеолога объединения. Оно является и соучредителем компаний, входящих в кластер, обеспечивает их взаимодействие, превращая организацию в эффективно действующую систему. Необходимые коммуникации для производства конкурентоспособных услуг для объединения выстраиваются при непосредственном участии государства.

В РАМКАХ КЛАСТЕРА РЕШАЮТСЯ ВАЖНЫЕ ЗАДАЧИ: РЕКОНСТРУКЦИЯ И ТЕХНИЧЕСКОЕ ПЕРЕООРУЖЕНИЕ ПАРТНЕРОВ-УЧАСТНИКОВ, ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, РАСШИРЕНИЕ АССОРТИМЕНТА ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ, ОТЛАДКА СИСТЕМ КАЧЕСТВА И БЕЗОПАСНОСТИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ ПРОДУКЦИИ

Специальным проектом «Животноводство»

Специальным проектом «Животноводство»

ВЫГОДНОЕ ПАРТНЕРСТВО

Производственная часть кластера представлена системой независимых организаций, обеспечивающих комплекс работ по выпуску сырья и товарной продукции. Преимущественно товарная составляющая является завершающей в инфраструктуре специализированного объединения. Для эффективной работы кластеров предусмотрена рациональная интеграционная деятельность с учетом инновационной направленности. В этих целях в состав объединения включается система образовательных учреждений территории, поскольку практическая реализация данного компонента выступает ключевым фактором повышения конкурентоспособности птицеводческой отрасли. Наличие учебных заведений обеспечивает поставку в сферу производства квалифицированных кадров по всем направлениям. Субъекты вспомогательного назначения, то есть сателлиты, дополняют комплекс работ в целях эффективного развития организационно-экономического механизма. Разнонаправленные предприятия в кластере дают возможность перемещать знания и опыт из одной сферы в другую внутри регионально-отраслевой структуры, обеспечивая тем самым повышение уровня результативности и достижение синергетического эффекта. Фактор использования трудовых, кормовых и других ресурсов выступает исходным при создании перепеловодческого кластера, при этом государство оказывает содействие в организации эффективной кормовой базы птицеводства. Структурирование потребления кормовых и иных ресурсов позволяет создавать общие технологические проекты, которыми руководствуются все участники объединения. Доверие между партнерами в совместной деятельности обеспечивает выпуск качественной продукции, снижение финансовых издержек, формирование системы взаимоприемлемых договорных цен. Основой доверительных отношений между членами перепеловодческого кластера являются определение его целевых ориентиров, разработка необходимой организационно-правовой документации по его функционированию, координация корпоративных решений в рамках развития интеграции. Эффективность комплекса мероприятий по созданию кластера находится в прямой зависимости от того, насколько правильно намечены пути его формирования, определены структура, размеры, экономические взаимо-



Рис. 1. Структурно-логическая схема перепеловодческого кластера

отношения между государством и субъектами объединения, обоснована надежность их сотрудничества на взаимовыгодных условиях. При этом в рамках кластера решаются важные задачи: реконструкция и техническое перевооружение партнеров-участников, внедрение инновационных технологий, расширение ассортимента продуктов питания, отладка систем качества и безопасности конкурентоспособной продукции.

КООРДИНАЦИЯ УСИЛИЙ

В обосновании целесообразности кластерной структуры и концептуальной композиции немаловажную роль играет целевой маркетинг. Он ориентирует внимание трудоспособной части населения на потребность именно в таком птицеводческом объединении. Также следует акцентировать

внимание на поиске оптимальных партнеров по кооперации, поставляющих исходное сырье, технологическое оборудование и вспомогательные материалы. Этот процесс зависит от ряда инфраструктурных факторов: научное обеспечение, инженерное решение, наличие инновационных сырьевых ресурсов, инвестиционные возможности и так далее. В данных условиях модель интеграции получает название регрессивной, что отражает стремление фирмы-инициатора взять под жесткий контроль поставщиков, так как они во многом определяют потенциальное качество конечной продукции. Кроме того, предприятие-лидер координирует усилия партнеров кластера, направленные на дальнейшее улучшение качественных параметров товарной продукции. В этих целях необходима тщательная разработка системы

нормативно-правового регулирования взаимоотношений участников между собой и с органами власти и самоуправления. В качестве особенности организации объединения следует отметить, что компании-члены входят в него не полностью, а лишь той частью, которая предназначена для выполнения поставленной цели. Любой участник может входить в другие договорные комплексы, не пересекающиеся с экономическими интересами перепеловодческого кластера. При создании единой базы данных финансовых и производственных показателей деятельности субъектов объединения становится возможным оперативное реагирование руководства фирмы-интегратора на изменения в деятельности системы. Высокая квалификация всех кадров кластера, внедрение и обеспечение международных стандартов качества и безопасности продукции способствуют повышению устойчивости объединения на конкурентном рынке.

РАЦИОНАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Основным стимулирующим механизмом перепеловодческого кластера выступает заинтересованность всех участников в результатах его деятельности — устойчивом спросе на продукцию со стороны потребителей. Важнейшим принципом формирования модели отбора субъектов является соблюдение обязательных к исполнению повышенных требований, которые предоставляются в виде перечня для потенциальных членов. При этом установление устойчивых и долгосрочных связей придает стабильность бизнес-процессу. В этих условиях все участники кластера должны чувствовать себя членами одной команды, то есть следует выстроить модель корпоративного менеджмента. Именно рациональное командообразование суммирует результат взаимодействия, при котором продуктивность общих действий существенно превосходит продуктивность работы каждого отдельного компонента, то есть дает эффект синергии. При этом большое значение имеют консолидация и полное взаимопонимание, сводящие к минимуму затраты времени на коммуникации. В производственной деятельности предполагаемые участники перепеловодческого кластера имеют разный уровень эффективности, который во многом обусловлен качеством менеджмента организации. В связи с этим важно исследование сильных и слабых сторон предприятия-интегратора для ана-



литической работы и внесения корректив в предстоящую деятельность объединения. Отношения членов кластера и компании-инициатора оформляются договорами, где обозначаются цены на услуги, продукцию и результаты работы перепеловодческого кластера. Реализация потенциала подобного объединения во многом зависит от взаимодействия Министерства сельского хозяйства региона как гаранта нормативно-правового обеспечения, муниципалитетов и отраслевой структуры, Центра кластерного развития, Ассоциации кластеров и технопарков, Росптицесоюза. В углублении связи науки с производством возрастает роль Всероссийского научно-исследовательского и технологического института птицеводства. Принципы работы кластера регулируются уставом и положением об интегрированной системе.

ГЛАВНЫЕ УСЛОВИЯ

Преимущества кластерного подхода в птицеводческом сегменте заключаются в максимальном вовлечении субъектов территории в производственный процесс, увеличении эффективности труда и результативности производства, стимулировании инновационной деятельности, отсутствии промежуточных звеньев, снижении транзакционных затрат, обмене опытом, создании льготных условий, проявлении эффекта синергии.

КОМПАНИИ-ЧЛЕНЫ ВХОДЯТ В КЛАСТЕР НЕ ПОЛНОСТЬЮ, А ЛИШЬ ТОЙ ЧАСТЬЮ, КОТОРАЯ ПРЕДНАЗНАЧЕНА ДЛЯ ВЫПОЛНЕНИЯ ПОСТАВЛЕННОЙ ПЕРЕД НИМИ ЦЕЛИ. ЛЮБОЙ УЧАСТНИК МОЖЕТ ВХОДИТЬ В ДРУГИЕ ДОГОВОРНЫЕ КОМПЛЕКСЫ, НЕ ПЕРЕСЕКАЮЩИЕСЯ С ЭКОНОМИЧЕСКИМИ ИНТЕРЕСАМИ ПЕРВОНАЧАЛЬНОГО ОБЪЕДИНЕНИЯ

Таким образом, для создания перепеловодческого кластера необходимо учесть ряд важнейших характеристик: инфраструктура и географическое положение субъектов территории подходят для организации объединения; предполагаемые участники обладают достаточной конкурентоспособностью и могут выступать гарантами потенциальной эффективности для всех кооперируемых субъектов. Не менее важно соответствие концентрации производства на предприятиях «критической массе» и обеспечение должного уровня продуктивности; существующие формализованные и неформальные связи между членами объединения, регулируемые договорными отношениями, причем приоритет отдается высокой степени устойчивости контактов. При создании кластера необходимо учитывать, что экономически обоснованная система компаний основного и вспомогательного назначений обеспечивает рациональное взаимодействие между ними, при этом сохранение и поддержание сложившегося статуса каждого предприятия интегрированной системы выступают приоритетом. Таким образом, высокая эффективность производственно-хозяйственной деятельности обуславливает возрастание роли перепеловодческого кластера в регионе, например Ярославской области, и в стране в целом.

На правах рекламы



15000 аграриев
читают нас в Интернете ежемесячно*

agbz.ru ПУТЕВОДИТЕЛЬ В АГРАРНОЙ ОТРАСЛИ
начинающим и профессионалам

*данные: Яндекс.Метрика

«СИНИЙ» ЗНАЧИТ «СВОБОДНЫЙ»



Знакомо ли Вам чувство ЛЕМКЕН? Уверенность в выборе оптимального решения – машины с особой конфигурацией для достижения максимальной эффективности в Ваших почвенных условиях? Возможность приобретения у одного производителя обширного ассортимента продукции для обработки почвы, посева и защиты растений? Гарантия от лидера в области сельскохозяйственных услуг и технологий? **Испытайте это чувство!**



Узнайте больше о
«Синем»...
<http://ru.blue-means.com>

www.lemken.com

 **LEMKEN**
The Agrovision Company